2023
OCAK
ŞUBAT

ISSN 1309-6125

MILLER Değirmenci

DEĞİRMEN & BAKLİYAT TEKNOLOJİLERİ VE YAN SANAYİ DERGİSİ

Yıl: 17 Sayı: 134







JOE GLAUBER
Dünyaya yetecek kadar tahıl var ama hangi fiyata?



NEJAT ÖZÇİMEN
Rusya'da Türk un sanayisinin vizyonu

www.degirmencidergisi.com

MYSiLO®

5
KITADA

80' den
fazla
ÜLKEDE



YILLIK ORTALAMA 40 MİLYON TON TAHIL,
MYSiLO SİLOLARINDA
GÜVENLE DEPOLANMAKTADIR.


2000' den
fazla
MÜŞTERİYE
2500' ün
üzerinde
PROJE
TAHILLAR
MYSiLO
İLE MUTLU
MYSiLO TAHIL DEPOLAMA SİSTEMLERİ SAN. VE TİC. A.Ş.
Erenler OSB Mah. R. T. Erdoğan Blv. No: 30 Aksaray / TURKİYE
info@mysilo.com | www.mysilo.com | +90 382 266 22 45

BalaguerRolls

High Quality Centrifugally Cast Rolls

LATEST TECHNOLOGY

TO BOOST YOUR PROFIT

Commited to quality



www.balaguer-rolls.com

Facebook Twitter Youtube Linkedin

ISO 9001
BUREAU VERITAS
Certification



Optipure Multinator YÜKSELİS GROUP Fortinus Nevitinus Effipure Cerno Silvernox Hygienaction Magenna Hightraction Supremus Decortica Cernator Multinator Optipure Fortinus Nevitinus Effipure Cerno Silvernox Hygienaction Magenna Hightraction Supremus Decortica Cernator Multinator Fortinus Optipure Nevitinus Effipure Cerno Silvernox Magenna Hygienaction Hightraction Supremus Decortica Cernator Multinator Fortinus Optipure Nevitinus

100th

As Yenar, we are proud to produce the 100th CNC Roll Fluting and Grinding Machine.

With the R&D studies investment ,we exported our state-of-the-art machinery to 30 countries in a short time.



YENAR

info@yenar.com.tr • **www.yenar.com.tr**

INSPIRED BY *NATURE*

MML

Multimilla Roller Mill

- **Stainless Steel** food-contact parts
- **Cast Iron** Body
- **Single-Piece** Front Cover
- **Rolls Pack** for Grinding and Feeding



Milleral
INTEGRATED MILLING SYSTEMS

imas
INTEGRATED MACHINERY SYSTEMS

www.milleral.com

OBIAL

GRAIN STORAGE SYSTEMS

105
COUNTRY

3873
PROJECT

75
MILLION CAPACITY



AGRO DAIRY / AZERBAIJAN
120.000 TONS

ALTUNTAS GRUP

Erenler O.S.B. Mehmet Altınsoy Bulvarı
No: 27/C AKSARAY/TÜRKİYE

+90 382 266 21 20
+90 382 266 21 30

www.obial.com.tr
info@obial.com.tr

Obialsteelsilo Obialsteelsilo Obialsteelsilo obialceliksilo

yılmaz kardeş

Since 1959



Our company has been manufacturing truck trailer unloading platforms, container loading and unloading platforms since 1959. Those platforms are manufactured and assembled according to the needs of our customers, with a concrete channel on the ground, with a trailer towed and self-propelled diesel engine. Our more than 2000 platforms are operating in Turkey and in more than 42 countries. Furthermore, special type platforms are also manufactured according to the wishes of our customers. We are at your service as your solution partner in the.

Наша компания с 1959 года производит платформы для разгрузки грузовых автомобилей, платформы для загрузки и разгрузки контейнеров. Эти платформы изготавливаются и собираются в соответствии с потребностями наших клиентов, с бетонным каналом на земле, с буксируемым прицепом и самоходным дизельным двигателем. . Наши более чем 2000 платформ работают в Турции и более чем в 42 странах. Кроме того, платформы специального типа также изготавливаются в соответствии с пожеланиями наших клиентов

Firmamız 1959 yılından beri kamyon Treyler boşaltma platformları konteyner doldurma boşaltma platformları imal etmektedir . O platformlar beton kanallı zemin üzeri tır çekili ve kendinden dizel motor ile yürüyüşlü olmak üzere müşterilerimizin ihtiyacına göre imal ve montaj edilmektedir. Türkiye'de ve 42'den fazla ülkede 2000'den fazla platformumuz çalışmaktadır . Bundan başka müşterilerimizin isteklerine göre özel tip platformlar da imal edilmek- tedir . Gıda tarım ve lojistik sektöründe çözüm Ortağınız olarak hizmetinizdeyiz.







info@yilmazdamper.com whatsapp: +90 552 042 42 42 KONYA/TÜRKİYE



www.**abms**.com.tr

abms@**abms**.com.tr

ALTINBİLEK®



ENSURE QUALITY OF YOUR GRAIN

ALTINBİLEK®

BBCA storex

BilekTech®

ÇUKUROVA SİLO®



PERFECT DESIGN
PERFECT SOLUTION

www.cukurovasilo.com

40	500+	90+	150+
YEARS OF EXPERIENCE	NATIONAL & INTER NATIONAL EXPERIENCE	DIFFERENT COUNTRY	NUMBER OF EMPLOYEES



BİZİM
TEKNOLOJİMİZ
SİZİN
BAŞARINIZ

OUR TECHNO-LOGY YOUR SUCCESS



ugurpromiliing

www.ugurmakina.com

uğur promilling

GAMAK

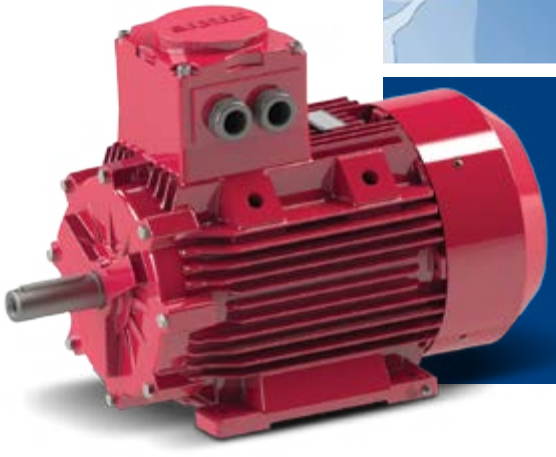
TEK MARKA iLE ZiRVEDE

1967 yılında, jeologlar tektonik levhaların varlığı hakkında ilk kez fikir birliğine vardı.









Gamak bu keşiften 6 yıl önce 1961 yılında kuruldu. Geliştirdiği elektrikli motorları tüm dünyaya ihraç ederek, dünyayı teknolojisi ile birleştirdi.

Hassas ve
zor koşullarda
etkili ve ekonomik
mücadele için

fumigasyonda
etkin çözüm



MAGNAPHOS®
PLATE



MAGNAPHOS® PLATE, havanın nemi sayesinde FOSFİN gazı üreten kullanıma hazır tabaka formunda %56 Magnezyum Fosfit içeren plakadır.



- Mahsulün kirlenmesini engelleyen özel kaplama
- Düşük sıcaklıklarda da etkili formülasyon
- Yüksek yağ içeren (amonyağa hassas) mahsullerde güvenli kullanım

UPL
OpenAg™

Adalet Mah. Manas Bul. Folkart Towers No: 47B
A Kule Kat: 31 D: 3107 Bayraklı / İZMİR

@uplturkey
@upl.turkey
tr.uplonline.com

KÜNYE

MİLLER Değirmenci
DEĞİRMEN & BAKLİYAT TEKNOLOJİLERİ VE YAN SANAYİ DERGİSİ

Parantez Kongre ve Turizm Organizasyon
ve Yayıncılık Hizmetleri Ltd. Şti.
adına İmtiyaz Sahibi
Zübeyde Kavraz

Sorumlu Müdür
Namık Kemal Parlak

Genel Yayın Yönetmeni
Namık Kemal Parlak

Editörler
Cemalettin Kanaş
Mustafa Yağmurlu

Satış ve Pazarlama
Hayriye Turan
Burcu Çetin
İlknur Durmaz



Sanat Yönetmeni ve Görsel Tasarım
Ercan Yavuz
Özer Duman

Kurumsal İletişim
Ahmet Hamdi Annaç

Danışma Kurulu
AUSD Yönetim Kurulu Başkanı Ali İhsan Özkaşıkçı
GUSAD Başkanı Mesut Çakmak
GUSAD Onursal Başkanı Erhan Özmen
Çukurova Un Sanayicileri Derneği Başk. Bekir Bağış
Özmermer Un Yön. Krl. Üyesi Hasan Özmermer
Derviş Toprak
Mehmet Şerif Gültay
Zafer Ergezen

Bilimsel Danışma ve Hakem Kurulu
Prof.Dr. Mustafa Bayram
Prof. Gustavo Sosa
Prof.Dr. Harun Diraman
Prof.Dr. Hazım Özkaya
Doç.Dr. Mustafa Kürşat DEMİR
Doç.Dr. Halef Dizlek
Doç.Dr. Mustafa Erbaş

Yayın Türü - Yaygın Süreli

Baskı
İhlas Gazetecilik A.Ş.

Parantez Media

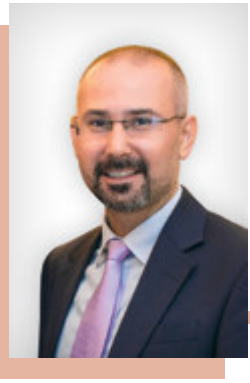
millermagazine company/miller-magazine MillerMagazine

Parantez Kongre ve Turizm Organizasyon
ve Yayıncılık Hizmetleri Ltd. Şti.
Gökevler Mah. 2312 Sok. Ginza Corner Plaza No:16/37
Esenyurt / İstanbul - TURKEY
T. +90 212 347 31 64 F. +90 212 212 02 04
www.degirmencidergisi.com
info@degirmencidergisi.com

Tüm yayın hakları Parantez Yayıncılık'a aittir
© İzinsiz kullanılamaz.
Reklam sorumluluğu firmalarına aittir.

ISSN 1309-6125

editör



Namık Kemal Parlak

Tahıl piyasalarını yeni yılda neler bekliyor?

2022 yılı, tahıl piyasaları açısından oldukça gergin ve dalgalı geçti. Covid-19 salgınının devam eden etkileri, artan küresel enflasyon, kimi bölgelerde sel, kimi bölgelerde kuraklık olarak karşımıza çıkan iklim değişikliğinin olumsuz etkileri, ihracat yasakları ve iki tahıl devi Ukrayna ile Rusya arasında patlak veren savaş...Özelikle Rusya'nın Ukrayna'ya karşı saldırılara girişmesi Karadeniz'deki tahıl ticaretini felç etti.

Karadeniz'den tahıl arzındaki kesinti, hububat fiyatlarının daha da yükselmesine sebep olurken, dünya yeni bir küresel gıda kriziyle karşı karşıya kaldı. Karadeniz buğdayının erişebilirliğine ilişkin endişeler, 2008'den bu yana piyasalardaki en büyük fiyat artışını tetikledi. Tahıl piyasaları yıl boyunca savaşın neden olduğu büyük dalgalanma ile uğraşıp durdu.

Birleşmiş Milletler ve Türkiye'nin arabuluculuğunda Ukrayna'nın, üç Karadeniz limanı üzerinden tahıl ihracatına yeniden başlamasına imkan tanıyan tahıl koridoru anlaşması ise piyasalara nefes aldırdı. Ancak ekim sonunda Rusya'nın anlaşmayı askıya alması tahıl arzında yeniden endişelere yol açtı. Fakat anlaşma, yine Türkiye'nin girişimleri sayesinde kasım ayında dört aylığına uzatıldı. Ancak savaşın devam etmesi, Ukrayna liman altyapısının saldırılarda zarar görmesi, artan navlun maliyetleri ve Moskova'nın anlaşmayı yeniden askıya alma ihtimali, Karadeniz tahılının dünya piyasalarına erişimi konusundaki endişeleri canlı tutuyor.

Peki, tahıl piyasaları 2023 yılında da gergin ve dalgalı olmaya devam edecek mi? Küresel pazarlara yılda ortalama 45 milyon ton tahıl tedarik eden Ukrayna, bu yıl ne kadar hububat ihraç edebilecek? Ukraynalı çiftçiler gelecek ilkbaharda ve sonbaharda tahıl ekebilecek mi? Tahıl koridoru anlaşmasının feshedilmesinin muhtemel etkileri neler olabilir? Ukrayna'daki savaşa ek olarak önümüzdeki aylarda tahıl fiyatlarını etkileyebilecek diğer temel riskler neler? Dünyanın bir numaralı buğday ihracatçısı Rusya'nın tahıl sevkiyatları nasıl gidiyor? Dünya nüfusunu beslemek için yeterli tahıl arzı var mı?

Yeni tasarım konseptimizle karşınıza çıktığımız 2023'ün ilk sayısında bu hayatî sorulara cevap bulmaya çalıştık. Kiev merkezli tarımsal danışmanlık şirketi UkrAgroConsult'tan tahıl piyasaları uzmanları Elizaveta Malyshko ve Maryna Marynych ile hububat piyasalarına dair isabetli yorumlarıyla dikkat çeken CESCO'nun Kıdemli Satış Müdürü Natalja Skuratovic, Değirmenci için kaleme aldıkları makalelerde bu sorulara cevap verdi. 50 yılı aşkın bir süredir tahıl piyasalarını takip eden ABD Tarım Bakanlığı (USDA) eski Baş Ekonomisti Joe Glauber de dergimize verdiği röportajda yeni yılda bizleri neler beklediğini anlattı.

Yeni yılın tüm dünyaya sağlık, huzur ve bereket getirmesi dileğiyle...

NEW MEMBER OF PINGE
PLMF ROLLER MILL

- Sturdy Cast Base;
- Swing Out Feeding Module;
- Position & Speed Monitoring Sensor;
- Quick Roll Change.



.....

- PLMFKT roller mill
- PLMFKA roller mill
- **PLMFY** roller mill
- PLMFPT roller mill
- PLMFP roller mill

.....

HEADQUARTER
HEBEI PINGLE FLOUR MACHINERY GROUP CO., LTD
Add: Zhengding, Shijiazhuang,Hebei,China
Tel: +86-311-88268111
E-mail: pingle@pingle.cn
Http://www.pinglemachine.com

KENYA OFFICE
PINGLE GRAIN MACHINERY (KENYA) LTD
K2 Godown, Dul Dul Business Park (Mlolongo/Sabaki Area), Mombasa Road, Nairobi, Kenya
Tel: +254 742355811

BRASIL OFFICE
PINGLE BRASIL MAQUINAS INDUSTRIAIS LTDA
Add: Ponta Grossa - PR, 84036-060, Brasil
Tel: +55 42 998299663

INDIA OFFICE
CPL MACHINERY INDIA PVT LTD
Shop No.24,GF, Building No. A, Silver Springs, Plot No.-G-6, Taloja MIDC Industrial Area, Navade, Panvel Raigarh MH 410208 IN, India
Tel: + 91 9827059296/ +91 8433508590

ITG®

Infotech Group

Complete Solutions for Safety Storage Process of Grains

www.infotechgroup.com.tr

Inteligent Technology for Grain

M: +90 530 867 50 87
T: +90 282 726 66 83
İstasyon Mah. Cengiz Topel Cd.
No 49.53 D:4 Çerkezköy Tekirdağ/TURKEY
sales@infotechgroup.com.tr
huray.guven@infotechgroup.com.tr

25 Years

Reports

Temperature Monitoring

Relative Humidity

Hot Spots

Alarm

Fan Control

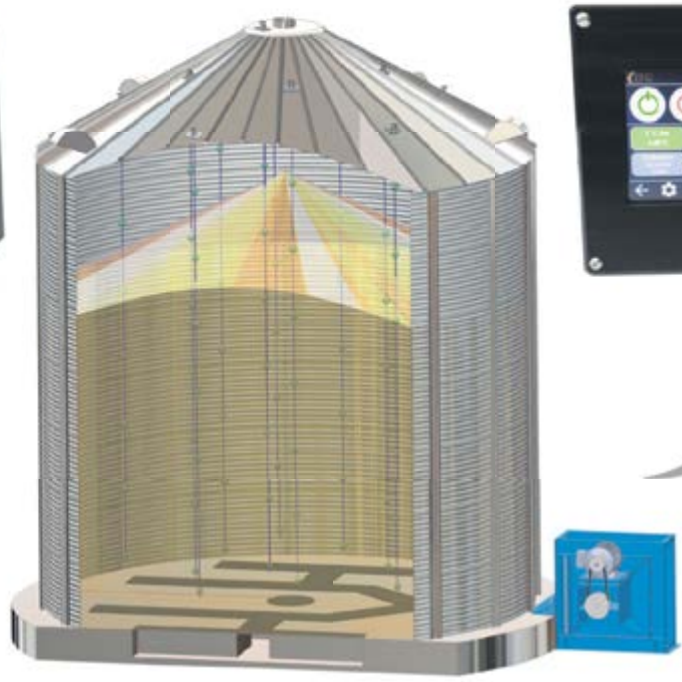






ITG®
Infotech Group





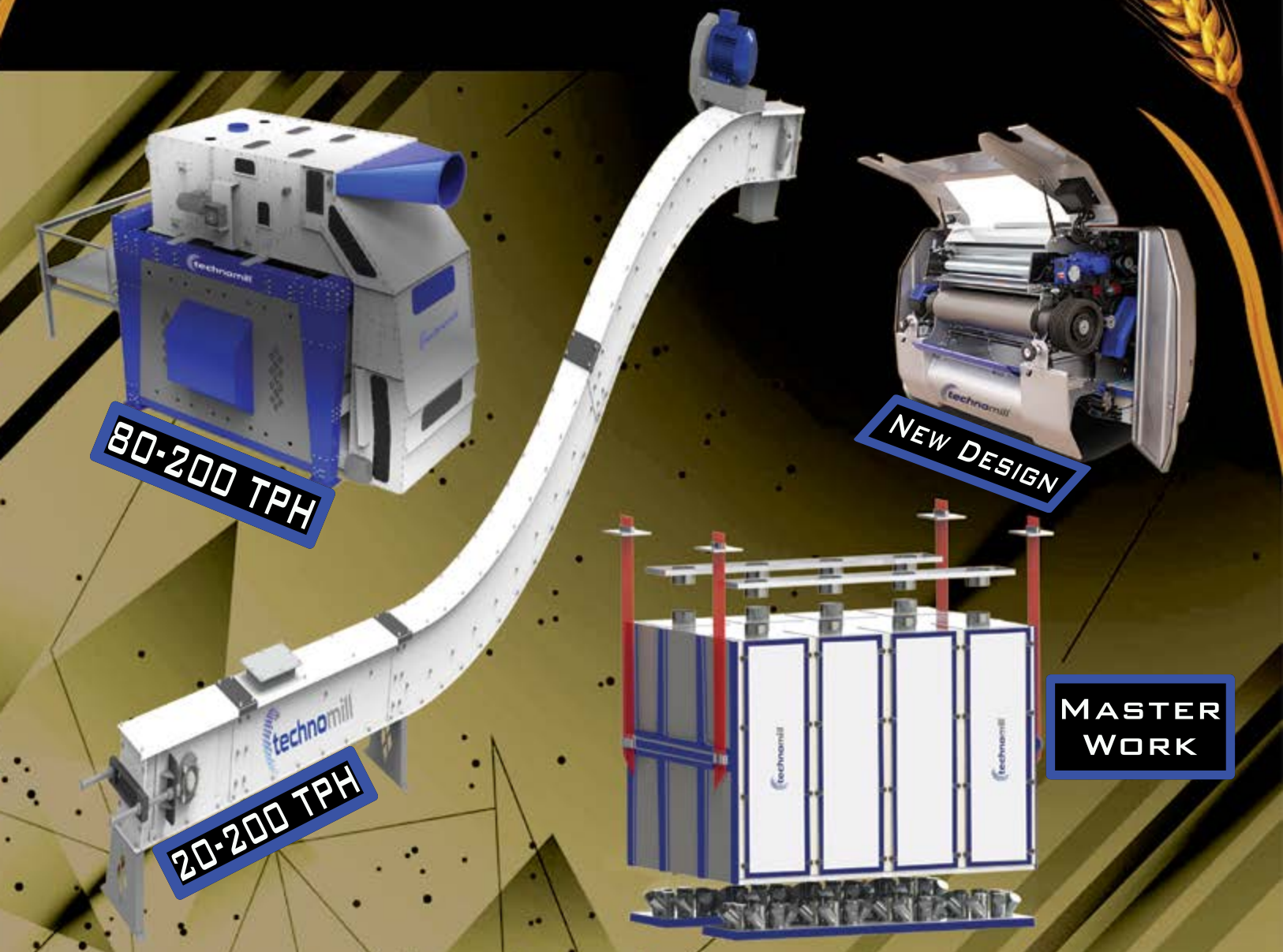


technomill®

Milling Machinery Technology

HANDLING
CLEANING
MILLING
PACKAGING
STORAGE

WWW.TECHNOMILL.COM.TR





We train the leaders of tomorrow.

Expand your knowledge, exchange ideas and gain experience in our academies around the world.

Scan the QR code
for more information.
millingacademy@buhlergroup.com

Innovations for a **better world.**

BÜHLER

içindekiler

Kapak dosyası



58 Tahıl piyasalarında Karadeniz etkisi

Röportaj



68 JOE GLAUBER
Dünyaya yetecek kadar tahıl var ama hangi fiyata?

Makale



88 NEJAT ÖZÇİMEN
Rusya'da Türk un sanayisinin vizyonu

HABERLER

20 USDA, dünya buğday üretim, tüketim ve ihracat tahminini artırdı

22 Ukrayna, Afrika'da tahıl merkezleri kuracak

26 ABD Buğday Birliği, Türkiye'nin un politikasını DTÖ'ye şikayet etti

28 Mühlenchemie, kompozit un araştırmalarına ödül verecek

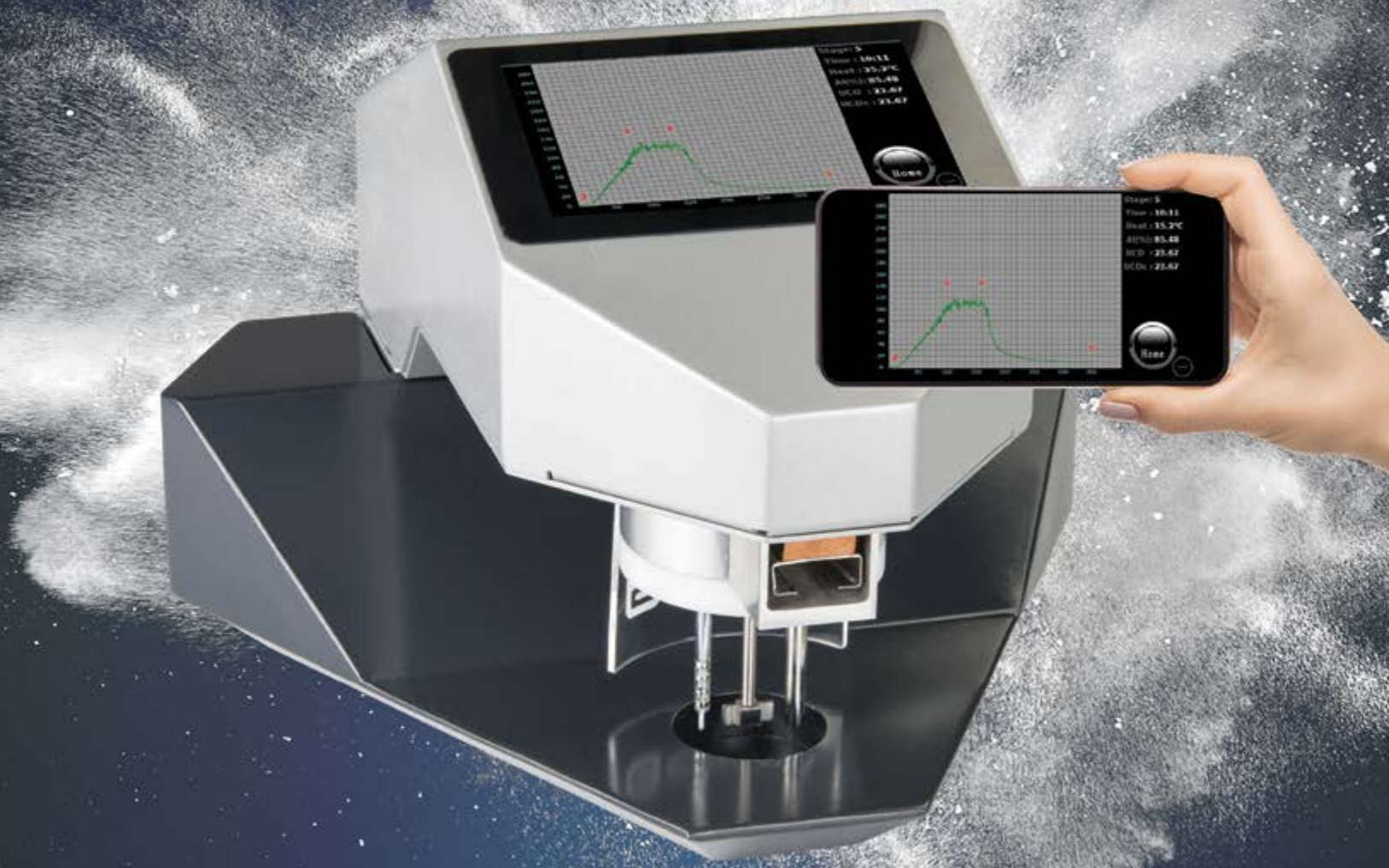
32 Devasa stok ve yaptırımlar, Rus buğday fiyatlarındaki artışı frenliyor

46 Küresel tohum devlerinde hibrit buğday yarışı

Alışılmışın çok ötesinde

ERKAYA INSTRUMENTS

Unda Zedelenmiş Nişasta Analizi



Zedelenmiş Nişasta Analiz Cihazı SD-A

www.erkayagida.com.tr

Un fabrikaları için buğday ve un analiz cihazarı ve un katkı maddeleri.



USDA, dünya buğday üretim, tüketim ve ihracat tahminini artırdı

ABD Tarım Bakanlığı (USDA), merakla beklenen yılın ilk WASDE raporunda 2022/23 sezonu küresel buğday üretimi, ihracatı, tüketimi ve stokları yukarı yönlü revize etti. Dünya buğday üretim tahminini aralık raporuna göre 720 bin ton artırarak 781.3 milyon ton olarak veren USDA, küresel buğday ticareti beklentisini de 211,6 milyon tona çıkardı.

ABD Tarım Bakanlığı (USDA), yeni yılın ilk Dünya Tarım Arz ve Talep Tahmin Raporu'nu 12 Ocak'ta yayınladı. Raporda 2022/23 sezonu küresel buğday arzı, tüketimi, ticareti ve stoklarında artış öngörüsünde bulunuldu. Ukrayna ve Avrupa Birliği'ndeki buğday üretim tahminini yukarı yönlü olarak revize eden USDA, 2022/23 dünya buğday arzını, aralık raporuna göre 1.3 milyon ton artırarak 1 milyar 58 milyon tona yükseltti. Son raporda dünya buğday üretim tahmini de aralık ayına göre 720 bin ton artışla 781.3 milyon ton olarak öngörüldü.

Dünya buğday tüketimi öngörüsünü de 200 bin ton artışla 789,7 milyon tona yükselten USDA'nın, 2022/23 küresel buğday ticareti tahmini de AB ve Ukrayna'daki artışların Hindistan'daki düşüşü fazlasıyla telafi edeceği beklentisiyle 211.6 milyon tona çıkarıldı.

Raporda, AB ve Ukrayna'nın buğday ihracatları 500'er bin ton artışla sırasıyla 36.5 milyon ton ve 13 milyon ton olarak öngörüldü. Ukrayna'nın buğday üretim tahmini aralıktaki 20,5 milyon tondan 21 milyon tona; AB'ninki de 134.3 milyon tondan 134.7 milyon tona yükseltildi.

USDA, Suudi Arabistan ve İran'daki stok düşüşlerinin AB, Ukrayna, Kazakistan ve Hindistan'daki artışlarla dengelendiğini belirterek 2022/23 küresel buğday kapanış stoklarını da 1,1 milyon ton artışla 268.4 milyon ton olarak verdi. Yukarı revize edilmiş bu rakam, geçen sezonki kapanış stoklarının 8.5 milyon ton gerisinde kalıyor.

USDA raporunda dikkat çeken bir diğer husus da Rusya buğday üretimine dair tahminlerdi. Rusya Tarım Bakanlığı, 2022/23 buğday üretimini 102-103 milyon ton olarak verirken, USDA ise bunu, 91 milyon ton olarak öngördü. USDA, Rusya'nın buğday ihracatı tahminini ise değiştirmedi ve 43 milyon tonluk tahminini korudu. Rusya'nın sezon sonu kapanış stoku ise 14.39 milyon ton olarak verildi.

ABD Tarım Bakanlığı'nın Avustralya'da dair tahminini değiştirmemesi de dikkat çekti. Avustralya kaynakları, ülkenin buğday rekoltesinin 40-41 milyon ton olarak tahmin ederken, USDA'nın öngörüsü 36.6 milyon ton oldu.

Mühlenchemie. German Quality Worldwide.

Problem çözücü Mühlenchemie

„Her mahsul kendi koşullarını üretir – ve Mühlenchemie buna çözümü.“

Lutz Popper,
Scientific Director, Stern-Wywiol Gruppe

Önsezili olmak. Bizim için bunun anlamı, henüz olgunlaşma süresinde tahıl kalitesine bir göz atmak ve yeni mahsulün kuvvetli ve zayıf taraflarını tanımaktır.
Biz mahsulün sonucunu beklemeyiz, biz birinci tahıl sevkiyatını cebimizde buna uygun çözümle bekleriz. Bu şekilde atılan küçük bir adımdan büyük bir avantaj oluşur.



SternIngredients
Turkey

Mühlenchemie
Understanding Flour

A member of Stern-Wywiol Gruppe

#understandingflour

www.muehlenchemie.com



Ukrayna, Afrika'da tahıl merkezleri kuracak

Ukrayna, net tahıl ihracatçısı konumundaki Afrika ülkelerinde tahıl lojistik merkezleri kurmayı planlıyor. Ukrayna tahılının depolanıp diğer ülkelere nakledileceği merkezlerin kurulması konusunda öne çıkan ülkelerin, Senegal, Nijerya ve Gana olduğu belirtiliyor.

Ukrayna hükümeti, Rusya ile devam eden savaşa rağmen ikili ilişkileri ilerletmek için Nijerya ve diğer Afrika ülkelerinde tahıl lojistik merkezleri kurmaya hazır olduğunu açıkladı. Açıklama, Nijerya'yı ziyaret eden Ukrayna Tarım Politikaları ve Gıda Bakanı Mykola Solskyi tarafından yapıldı. Abuja'da Nijerya Dışişleri Bakanı Geoffrey Onyeama ve Tarım ve Kırsal Kalkınma Bakanı Muhammad Abubakar ile görüşen Solskyi, Afrika'da iki veya üç lojistik tahıl merkezi inşa etme niyetinde olduklarını söyledi. Bu noktada da kapasitesi dikkate alındığında Nijerya'nıın en öncelikli ülke olduğunu belirten Ukraynalı bakan, "Bu tür merkezlerin inşası, Nijerya'ya kaliteli tahıl getirilmesini mümkün kılacak ve ülkede fiyatları olumlu yönde etkileyecektir." dedi.

Afrika ülkelerinin yetkilileri ve Ukrayna tahılını Afrika'ya ihraç etmekle ilgilenen şirketlerle istişareler yapılması gerektiğini ifade eden Solskyi, 2023 baharında bu altyapı projeleri hakkında daha fazla bilgi sağlayacaklarını kaydetti.

Nijeryalı bakan Abubakar da söz konusu tahıl merkezleri için uygun limanları sağlamaya çok istekli ve hazır olduklarını söyledi. Bu tür tahıl lojistik merkezlerinin diğer Afrika ülkelerine de faydalı olacağını kaydeden Abubakar, özellikle acil durumlarda bu merkezlerin hayatî bir misyon üstlenebileceğini dile getirdi.

TAHIL ANLAŞMASI KAPSAMINDA 17 MİLYON TON HUBUBAT İHRAÇ EDİLDİ

Milli Savunma Bakanlığı, 14 Ocak'ta yaptığı açıklamada, 22 Temmuz 2022'de imzalanan Karadeniz Tahıl Anlaşması kapsamında kurulan Müşterek Koordinasyon Merkezi çalışmalarıyla bugüne kadar Ukrayna limanlarından 17 milyon 254 bin tondan fazla tahılın ihtiyacı olan ülkelere emniyetle sevkinin sağlandığını duyurdu. Açıklamada, sevkiyat kapsamında 643 geminin Ukrayna limanlarından tahıl yüklü olarak çıkış yaptığı aktarıldı.



Aybakar









LLC MELNIK FLOUR MILL

ABAKAN/RUSSIA

120 TONS / DAY

Esenboğa Yolu 23.km. Balıkhisar Köyü Yolu No:8
Akyurt Ankara / TURKEY
t. +90 (312) 398 0247
f. +90 (312) 398 1237

JAS-ANZ ISO 9001 QUALITY ASSURANCE TÜRCERT

aybakar.com.tr



Dünya un ticareti daralacak

Uluslararası Tahıl Konseyi (IGC), dünya buğday unu ticaretine dair son tahminlerini paylaştı. IGC'nin son raporuna göre 2022/23 sezonunda küresel buğday unu ticareti, geçen yıla göre yaklaşık %2 oranında daralarak 13,9 milyon tona gerileyecek. Bu rakam, dünya un ticaretinin, son beş yıllık ortalamanın 1,3 milyon ton altında kalmasına anlamına geliyor.

Un ticaretindeki yıllık düşüş, esas olarak Bağımsız Devletler Topluluğu (BDT), Güney Amerika ve Sahra altı Afrika ülkelerinin bu sezon daha az un ithalatı yapacağına dair öngörüye dayanıyor. IGC, özellikle Sahra altı Afrika ülkelerinin un ithalatının son 12 yılın en düşük seviyesine inmesini öngörüyor.

IGC'nin 2022/23 sezonu görünüme göre Irak yine açık ara dünyanın en büyük un ithalatçısı olmaya devam edecek. IGC, Irak'ın bu sezon 2.6 milyon ton un ithal edeceğini öngörüyor. Irak geçen sezon ise çok büyük bir bölümü Türkiye'den olmak üzere 2.2 milyon ton un ithal etmişti.

Dünyanın ikinci büyük un ithalatçısı Afganistan'ın da bu sezon 1,8 milyon ton un satın alması bekleniyor. Un ihtiyacını geleneksel olarak komşu Kazakistan'dan karşılayan Afganistan, geçen sezon 1.7 milyon ton un ithal etmişti.

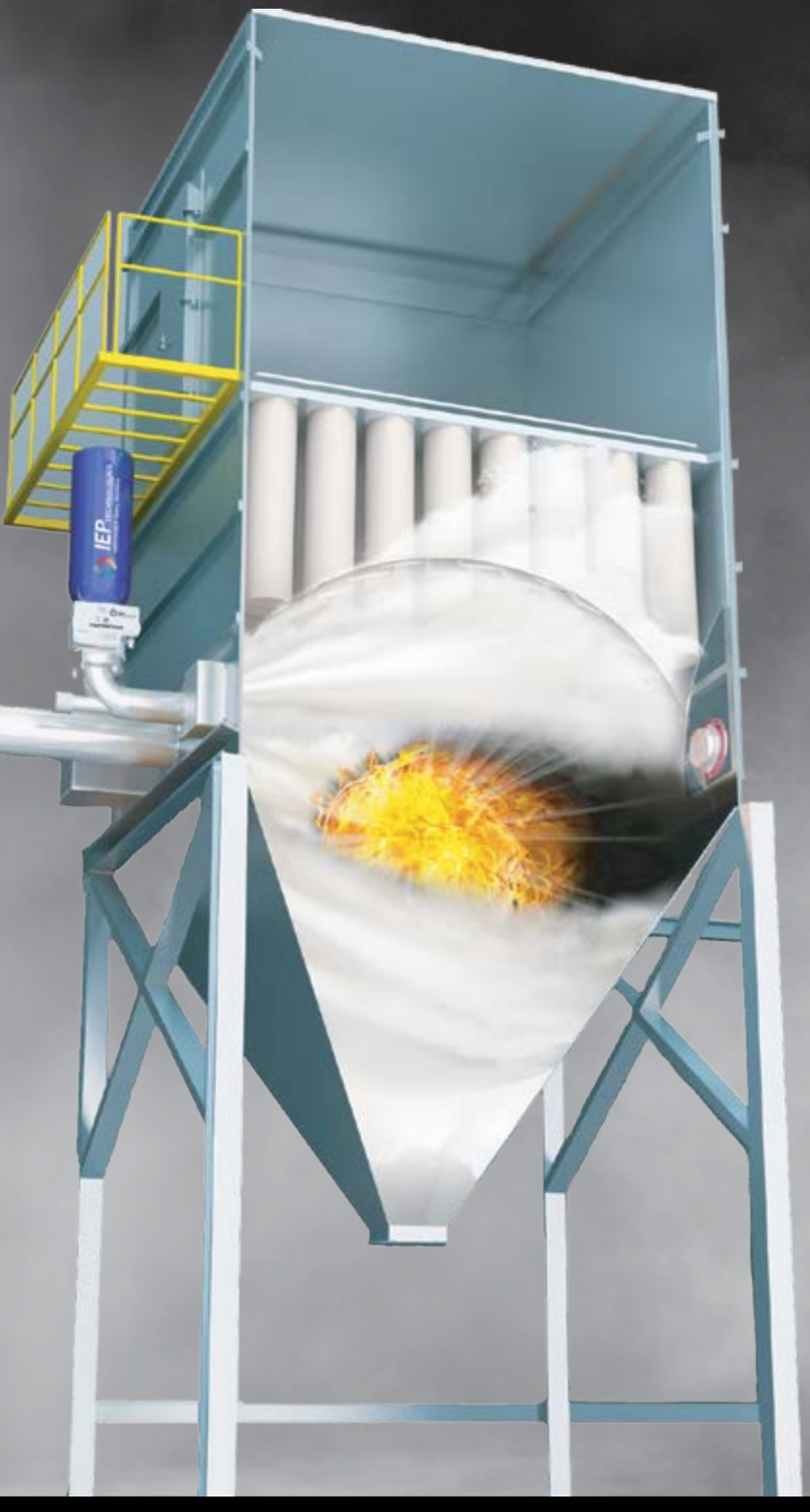
IGC, Irak ve Afganistan'daki durumun tersine, Sahra altı Afrika ülkelerine yapılan un ithalatının ise yaklaşık beşte bir oranında düşmesini bekliyor. IGC'ye göre bu düşüş, buğday bazlı ürünlerdeki fiyat artışı sebebiyle tüketicilerin alternatif ürünlere yönelmesinden kaynaklanacak. Güney Amerika'daki un ithalatının da, tipik olarak bölgenin başlıca buğday unu tedarikçisi olan Arjantin'deki azalan buğday arzı nedeniyle düşmesi öngörülüyor.

TÜRKİYE, DÜNYA UN İHRACAT LİDERLİĞİNİ KORUYACAK

Küresel un ihracatı tarafında ise Türkiye'nin dünya un ihracat lideri konumunu koruması bekleniyor. IGC'nin raporuna göre önceki yıl dünya pazarlarına 4,1 milyon ton un sevk eden Türkiye, bu sezon ise 4.6 milyon ton un ihraç edecek. Bu artış, Irak'tan gelen talebin devam etmesine ve Avrupa Birliği un ihracatı pazar potansiyelinin azalmasına bağlanıyor. Ancak IGC'nin Türkiye'ye yönelik öngörüsünü, bugüne kadarki sevkiyatların yavaş ilerlemesi nedeniyle düşürmesi dikkat çekiyor. Türkiye, Temmuz-Eylül döneminde çoğunluğu Irak, Suriye ve Yemen'e olmak üzere yaklaşık 1,1 milyon ton un ihracatı gerçekleştirdi. Ancak özellikle Sahra altı Afrika'ya yapılan ihracatta daralma gözlenirken, un ihracatının geçen yılın aynı dönemine göre %8 düştüğü görülüyor.

IEP TECHNOLOGIES
HOERBIGER Safety Solutions

PROTECTING YOUR PROCESS AGAINST EXPLOSIONS





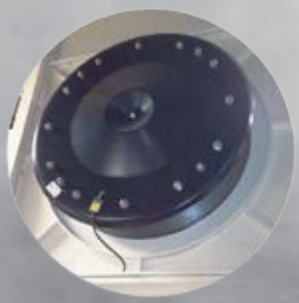
Isolation



Suppression



Venting



Flameless Venting

+90-232-484-4412

IEP TECHNOLOGIES
HOERBIGER Safety Solutions

IEPTechnologies.com



ABD Buğday Birliği, Türkiye'nin un politikasını DTÖ'ye şikayet etti

ABD buğday endüstrisinin temsilcisi ABD Buğday Birliği (USW), Dünya Ticaret Örgütü'nün (DTÖ) Cenevre'de gerçekleştirdiği toplantılar sırasında Türkiye ve Hindistan'ın uyguladığı un ve buğday ihracat politikalarını şikayet etti. USW, bu iki ülkenin izlediği politikaların, küresel buğday ticaretini ve nihai olarak ABD'li buğday üreticilerinin gelirlerini etkilediğinden yakınarak üye ülkelerden destek istedi.

USW'den yapılan açıklamaya göre USW Ticaret Politikalarından Sorumlu Başkan Yardımcısı Dalton Henry ve Ticaret Politikası Direktörü Peter Laudeman, kasım ayında Cenevre'de düzenlenen DTÖ toplantıları sırasında Türkiye'nin gümrüksüz buğday ithalatına izin veren Dahilde İşleme Rejimi'ni (DİR) gündeme getirdi. Dünya un ihracat lideri Türk un sanayi, küresel piyasalara gönderdiği unun büyük bir bölümünü DİR kapsamında karşılıyor. Gümrük vergisiz getirilen buğday Türk uncusuna avantaj sağlarken, ABD ise bu politikanın Türk uncusuna küresel fiyat seviyelerinin altında un satmasına imkan tanımasından şikayetçi. USW, Türkiye'nin bu politikasının dünyanın dört bir yanındaki yerel değirmencilik endüstrilerine zarar verdiğini ve her yıl ABD buğday ihracatında 100 ila 500 milyon dolar arasında potansiyel kayba yol açtığını iddia ediyor.



Konuyla ilgili değerlendirmede bulunan USW Ticaret Politikası Direktörü Laudeman, "Daha önce ABD delegasyonu aracılığıyla un programıyla ilgili olarak Türkiye'ye itirazımızı iletmiştik. Bu itirazımızda hem Brezilya hem de Avustralya bize katıldı. Bu nedenle DTÖ toplantısında bu ülkelerden heyetlerle görüştük ve destekleri için onlara teşekkür ettik. Görüştüğümüz diğer heyetlere de daha fazla ülkenin bize katılmasını istediğimizi açıkça belirttik." diye konuştu.

ABD Buğday Birliği'nin Cenevre'deki DTÖ toplantılarında gündeme getirdiği diğer bir konu da Hindistan'ın buğday sübvansiyonlarıydı. USW heyeti, Hindistan yönetiminin buğday sübvansiyonları ve stokları ile ilgili durum hakkında diğer ülke delegasyonlarıyla çeşitli istişarelerde bulundu. ABD'li heyet, görüşmelerde Hindistan yönetiminin sübvansiyon programlarının yerli buğday ve pirinçte aşırı arzla sonuçlandığını, bu iki üründe kamu stoklarının endişe kaynağı oluşturduğunu aktardı.

Hint hükümeti, ihtiyaç fazlası buğday stoklarını küresel ihracat pazarına sunduğunda, bunu genellikle buğdayı kendi çiftçisinden satın aldığı fiyatın altında bir rakamla yapıyor. USW'ye göre uluslararası buğday ve pirinç ticaretinin bu politikalardan dolayı bozulması, ABD'li buğday üreticilerine yılda 500 milyon dolar ila 800 milyon dolar arasında potansiyel gelir kaybına neden oluyor. USW temsilcisi Laudeman, "(Cenevre'de) Çok güzel görüşmeler yaptık ve Hindistan hakkında aradığımız tüm yanıtları alamasak da uluslararası desteğin olduğunu öğrenmek cesaret vericiydi." dedi.

BM: Tahıl anlaşmasının kısa vadede genişletilmesi pek mümkün değil

Birleşmiş Milletler (BM) İnsani İşlerden Sorumlu Genel Sekreter Yardımcısı ve Acil Yardım Koordinatörü Martin Griffiths, Karadeniz Tahıl Anlaşması'nın yakın vadede daha fazla Ukrayna limanını içerecek veya denetim sürelerini kısaltacak şekilde genişletilmesinin pek mümkün olmadığını söyledi.



Ukrayna; BM ve Türkiye arabuluculuğunda 22 Temmuz'da İstanbul'da imzalanan tahıl koridoru anlaşması sayesinde devam eden savaşa rağmen üç önemli Karadeniz limanından (Çornomorsk, Odessa ve Yujnıy/Pivdennyi) dünyaya yeniden tahıl sevkiyatına başlamıştı. Ancak Kiev, geçtiğimiz şubat ayında başlayan savaş öncesi dönemde en büyük tahıl ihracat noktası olan Nikolaev limanının da anlaşma kapsamına alınmasını istiyor.

Kiev'de 15 Aralık'ta Reuters'e demeç veren BM Genel Sekreter Yardımcısı Griffiths ise Kiev'in bu talebi konusunda umutlu konuşmadı. Griffiths, "Bunun yakın vadede olacağını görmüyorum. Bence (anlaşma) genişletilebilirse harika olur. Dünyaya ne kadar çok tahıl sevk edilirse bizim açımızdan, dünyanın bakış açısından o kadar iyi olur. Ancak bunun hemen olası olduğunu düşünmüyorum." şeklinde konuştu.

Ukrayna temasları hakkında da bilgi veren Griffiths, arabuluculuk yapmak için Ukrayna'da bulunmadığını ve kesinlikle insani yardım programını gözden geçirmek için bu ziyareti gerçekleştirdiğini söyledi.

Hydronix

Mikrodalga Nem Ölçüm Cihazlarında Dünya Lideri


Pirinç


Tahıl


Yağ


Hayvan Yemi


Kahve


Hydro-Probe XT
Bunker | Kanal | Konveyör


Hydro-Mix XT
Mikser | Konveyör



Hydro-Mix HT
Yüksek Sıcaklık



Hydro-Mix XT-EX
Patlayıcı ortam

Daha ayrıntılı bilgi için bize ulaşın
enquiries@hydronix.com
www.hydronix.com



Mühlenchemie, kompozit un araştırmalarına ödül verecek

Un geliştirme uzmanı Mühlenchemie, 100. yıl dönümünü kutlamak için kompozit un araştırmalarına ödül verecek. Bu teşvik ödülü, özellikle yerel tahılların kullanıldığı buğday dışı unların, buğday unuyla karıştırılarak üretim ve işlenmesine yönelik çözümlere verilecek.

Jeopolitik, iklimsel ve ekonomik şartlar, küresel buğday piyasası üzerinde artan bir baskı oluşturuyor. Erişilebilirlikteki dalgalanma ve keskin bir şekilde artan buğday fiyatları, giderek daha fazla insan için gıda arzını tehlikeye atıyor. Temel bir gıda maddesi olan unun, herkesin alabileceği fiyatlarla iyi kalitede bulunmaya devam etmesi için, gelecekte buğdaydan ve küresel pazarlardan bağımsız olması her zamankinden daha önemli olacak. Bunu başarmanın bir yolu da buğday ununa alternatifler kullanmak.

Yeni 'Kompozit Un Bilimi Ödülü' (Composite Flour Science Award), değirmencilik, fırıncılık ve makarna endüstrilerine yönelik bu zorluklar ve çözümler üzerindeki yenilikçi çalışmaları onurlandıracak. Toplam ödül miktarı 10 bin Euro. Birinciye 5 bin Euro, ikinciye 3 bin Euro ve üçüncüye de 2 bin Euro ödül verilecek.

Un geliştirme uzmanı Mühlenchemie, yıllardır buğday ununu kısmen veya tamamen buğday dışı unlarla ikame etmek için yöntemler geliştiriyor. Bununla birlikte, buğday ikamesinin diğer alanlarında arka plan bilgisi eksikliği var. Özellikle çeşitli buğday alternatiflerinin yetiştirilmesi ve işlenmesi ile ilgili aşağıda sıralanan sorular açıkta kalıyor:

Hangi yerel tahıllar ekmeklik ve makarnalık buğdayın kısmen veya tamamen yerini alacak ekolojik, ekonomik ve teknik potansiyele sahiptir?

- Bunların üretimleri ne kadar sürdürülebilirdir? Fırıncılar ve makarnacılar için faydalı olabilmesi için nasıl işlenmeliler?
- Nasıl standardize edilebilirler?
- Üretim süreçlerini ve nihai ürün kalitesini nasıl etkilerler?
- Bunun hangi besleyici etkileri vardır?
- Kompozit unlarla hangi yeni ürünlerin geliştirilmesi mümkündür?

Ödül, 2019›dan 2022›ye kadar tamamlanan bilimsel çalışmalar ve uygulama odaklı projelere verilecek. Katılmak isteyen ilgili tüm tarafların, enstitüler ve araştırma şirketlerinin, 31 Ocak 2023'e kadar çalışmalarının tek sayfalık özetlerini Mühlenchemie'ye sunması gerekiyor. Uluslararası bir uzman jüri bu çalışmaları inceleyecek, en umut verici olanları seçecek, ardından özeti gönderilen çalışmaların ayrıntılı açıklamalarını isteyecek. Ödül töreni Haziran 2023'te yapılacak.

Uralchem, Viterra ve Cargill'in Rusya'daki tahıl terminallerine talip

Rus gübre üreticisi Uralchem, küresel tahıl tüccarları Cargill ve Viterra'nın Rusya'dan ayrılmaya karar vermeleri halinde iki şirketin bu ülkedeki varlıklarını satın almayı planlıyor.



Rus Kommersant gazetesi, UralChem CEO'su Dmitry Konyaev'in Rusya Devlet Başkanı Vladimir Putin'e bir mektup göndererek bu konudaki niyetlerini ilettiğini yazdı. Mektupta Konyaev'in, Cargill ve Viterra'nın 2023'te Rusya'daki faaliyetlerini son vermeyi planladıklarını aktardığı bildirildi. İhracat da dahil olmak üzere tahıl ticaretinin, UralChem'in faaliyetleriyle pek çok ortak noktası olduğunu ifade eden Konyaev, aynı limanların tahıl ve gübre nakliyesi için kullanıldığını ve bu ürünlerin benzer gemilerle sevk edildiğini dile getirdiği kaydedildi.

Kommersant, UralChem CEO'su'nun Putin'den bu teklife destek istediğini, Rus liderin de buna olumlu yanıt verdiğini aktardı. Gazeteye göre öneriyi değerlendiren Putin, mektubu Rusya Başbakan Mihail Mişustin'e göndererek, "kabul ettiğini" belirtti. UralChem konuyla ilgili olarak yorum yapmaktan kaçınırken, Viterra ve Cargill ise Rusya'daki faaliyetlerine son vermeyi planladıkları iddialarını yalanladı.

Küresel tahıl tüccarları Viterra ve Cargill, Rusya'nın en büyük tahıl ihracatçıları arasında yer alıyor. Viterra, Rus Demetra Holding ile birlikte Taman Limanı'nda yıllık 5 milyon ton tahıl kapasiteli bir terminalin yanı sıra Rostov'da 1,5 milyon ton kapasiteli bir terminali işletiyor. Cargill de Novorossiysk'te bulunan ve yılda 6 milyon ton işleme kapasiteli KSK terminalinin yanı sıra, nişasta ve yem katkı maddeleri üreten bir şirketin hissedarlarından.





Un sektörü Antalya'da buluşuyor

Türkiye Un Sanayicileri Federasyonu 17. Uluslararası Kongre ve Sergisi 9-12 Şubat 2023'te Antalya'da gerçekleştirilecek. 1000'i aşkın ulusal ve uluslararası delegeyi ağırlayacak olan kongre bu yıl, "Üretimde Teknolojik Dönüşümler ve Küresel Riskler" temasıyla düzenleniyor.

Türkiye Un Sanayicileri Federasyonu (TUSAF) Yönetim Kurulu Başkanı Haluk Tezcan, TUSAF'ın, Türkiye'nin dünyada son 9 yıldır ihracat liderliğini sürdürdüğü un sektörünün en büyük etkinliği olan kongresinin 17.'sini 9-12 Şubat 2023 tarihlerinde "Üretimde Teknolojik Dönüşümler ve Küresel Riskler" temasıyla Antalya'da gerçekleştireceklerini söyledi.

TUSAF Başkanı Tezcan kongre ile ilgili yaptığı açıklamada şu değerlendirmelerde bulundu: "Dünyanın dört bir yanında gelecek birçok uluslararası delegeyi de ağırlayacağımız kongremizde sektör paydaşlarımız ve kamu kurumlarımızın değerli temsilcileri ile sektör sorunlarına çözüm önerileri ararken, dünya trendlerini takip eden yenilikçi ve doğaya saygılı geliştirdiğimiz üretim modellerimizle dünya soflarındaki yerimizi almaya devam edeceğiz.

Bilindiği üzere, Covid-19 salgınının patlak vermesinin üzerinden iki yılı aşkın bir süre geçerken dünya genelinde etkisini sürdürmeye devam etmekte. Bu süre zarfında dünyada yaşanan emtia fiyatlarındaki artış ve Rusya-Ukrayna savaşına rağmen bizler, unlu mamuller gıda işletmeleri içinde en yüksek paya sahip kendi kendisine yetebilen bir sektör olarak, pandeminin ilk dönemlerinde bile özellikle iç piyasada ürün arzımızı sorunsuz bir şekilde yerine getirebilmek adına tüm emektar çalışma arkadaşlarımızla beraber canla başla çalışarak yüce milletimize ve birçok ülke halkına temel gıda maddesi olan unu temin etmenin, onlara güvenilir gıda sunmanın haklı gururunu yaşamaktayız."

TUSAF'ın, Türkiye başta olmak üzere tüm dünyanın en kilit gıda maddesini oluşturan un sanayisini temsil eden sivil toplum kuruluşu olarak, sektörün ihtiyaçları doğrultusunda çalışmaların yürütülmesi, sorunlarına çözüm aranması ve sektörün istikrarlı bir biçimde gelişmesine yönelik olarak hizmet vermeye devam ettiğini belirten Tezcan, şöyle devam etti: "TUSAF olarak bizler ülkemiz ve dünya un sanayisinin yanında sektör paydaşlarımıza da maksimum fayda sağlamak amacıyla her yıl uluslararası olarak düzenlediğimiz kongre ve sergimizin 17.'sini 'Üretimde Teknolojik Dönüşümler ve Küresel Riskler' temasıyla, 9-12 Şubat 2023 tarihlerinde Kaya Palazzo Golf Otel Antalya'da düzenleyeceğiz. Bu kongre un, makarna ve yem sanayicilerini, tüccarları, tedarikçileri, değirmen makinecilerini ve fırıncılık mamulleri üreticileri, alanında uzman panelist ve yöneticiler ile kamu kurum ve kuruluşları yetkilileri ile birçok sektör paydaşlarını bir araya getirecek, 1000'i aşkın ulusal ve uluslararası delegeyi ağırlayacak ve 40'dan fazla sergi alanının yer alacağı büyük bir organizasyon olacaktır. Konuşmacılar ve davetlilerle birlikte iklim değişikliği, kuraklık, yeni ticaret dinamikleri, kısıtlı doğal kaynaklarla tarımsal üretimde gelecek stratejisi, hububat ve un piyasaları, dünya tahıl politikaları ve üretimde teknolojik dönüşümler ve ticaret konularını masaya yatırıp, sektörlerin liderleriyle birlikte sorunların değerlendirilip çözüm önerilerinin ortaya konulması hedeflenmektedir. Anadolu'nun bize armağan ettiği mirasın daha verimli kullanılmasına, buğday veriminin ve kalitesinin artırılmasına katkıda bulunacak bu dünya un ticaret zirvesinde Türkiye Un Sanayicileri Federasyonu Yönetim Kurulu olarak kongrede sektör paydaşlarımızı aramızda görmenin ve değerli katılımlarının bizleri onurlandıracağını belirtmek isteriz".

Kongre ve sergi ile ilgili tüm detaylara www.tusaf2023.org ve www.tusaf.org adreslerinden ulaşılabiliyor.

COMPONENTS FOR THE TRANSPORT OF SEMOLINA AND FLOUR

Used in the milling sector to convey the product (durum wheat flour), these items are made of 10-12/10 gauge 304 BA grade stainless steel, electrically and TIG welded and polished externally; available in 105-120-150-200-250-300 mm diameters and a range of components including tubes, fixed segments and rotatable segments, valves, splices.









studioverde.it

COMPONENTS FOR MILLING SYSTEM

Used in the Milling and General Industrial fields. Made from Z200 basis weight galvanised steel or, on request, AISI 304 2b stainless steel with thicknesses of 6-8-10-12/10 and various diameters and sizes for both standard Seven products and for customised productions.



SEVEN

Seven s.r.l. Unipersonale
Via Dell'Industria, 2/C
35012 Camposampiero
PADOVA - ITALY
Tel +39 049 8874518
Fax +39 049 8874517
seven@sevensrl.it

www.sevensrl.it



Devasa stok ve yaptırımlar, Rus buğday fiyatlarındaki artışı frenliyor

Dünya buğday ihracatı lideri Rusya'nın elinde, bu sezonki rekor buğday hasadı ve ihracatta yaptırımlar nedeniyle yaşanan sorunlardan dolayı büyük bir buğday stoku oluştu. 25 milyon ton civarında buğdayı bulunan Rusya, şu an küresel piyasalarda en ucuz buğday tedarikçisi konumunda.

Dünyanın en büyük buğday ihracatçısı Rusya, bu sezon 102 milyon tonu buğday olmak üzere 150 milyon tonu aşkın rekor bir tahıl hasadı gerçekleştirdi. Rusya'nın 2022/23 sezonunda 43 milyon tonu buğday olmak üzere 56 milyon ton tahıl ihracatı yapması bekleniyor.

Ancak analistler, Ukrayna savaşı sebebiyle Moskova'ya uygulanan Batı yaptırımlarından kaynaklı sorunlar nedeniyle Rusya'nın devasa tahıl mahsulünün potansiyel olarak izin verebileceğinden daha azını ihraç edeceğini düşünüyor.

Rusya'nın aralık ayı buğday ihracatının 4 milyon ton ila 4,5 milyon ton arasında olduğu tahmin ediliyor. Rusya, geçen yıl 24 Şubat'ta Ukrayna'ya askerî operasyon başlattıktan sonra ithalat ve ihracat verilerinin yayınlanmasını askıya aldı. Bundan dolayı buğday ihracatına dair kesin bir rakam vermek güç.

Moskova merkezli Tarımsal Pazar Çalışmaları Enstitüsü (IKAR) göre ocak ayı buğday ihracatı da 3,6 milyon ton ila 3,8 milyon ton arasında olacak. Yüzde 12,5 protein içeriğine sahip Karadeniz limanları çıkışlı Rus buğday fiyatları aralık ayının sonundan bu yana pek değişmedi. Rus buğdayının ton başına FOB fiyatı 306-311 dolar seviyelerinde. Rus buğdayı, dünyanın en ucuzu olmaya devam ediyor. Ancak buğdayın Karadeniz'den çıkarılmasıyla ilgili sorunlar yaşanıyor. Artan sayıda sigorta şirket, Rusya'dan gelen gemiler için savaş riski teminatı sağlamayı reddediyor. Ayrıca İstanbul Boğazı'ndaki bekleme süreleri de nakliye maliyetlerini artırıyor.

Rekor hasat ve ihracat sorunları nedeniyle de Rusya'da büyük tahıl rezervi birikiyor. Bu da Rus buğdayının fiyatının diğer menşelere göre düşük kalmasına yol açıyor. Moskova'da düzenlenen Agrotrends Russia 2022-2023 konferansında bu noktaya değinen IKAR Genel Direktörü Dmitry Rylko, "Rusya, tüm dünyanın gördüğü ve ülkemizden yapılan sevkiyatları buna göre değerlendiren muazzam tahıl rezervine sahip. Güneyde çiftçilerimizin elinde hâlâ devasa miktarda tahıl varken, fiyatı düşürmeye çalışmak varken neden Rus buğdayı için daha fazla para ödeyesiniz?" diye sordu.

Rus buğdayının şu anda ABD buğdayından 80 dolar, Romanya buğdayından 20-25 dolar daha ucuz olduğunu söyleyen Rylko, "Bunlar aynı çeşit tahıl. Genellikle fiyat farkı 1-2 dolardı. Yaptırımlar sonrası oluşan gerçek budur." dedi.

Bu durumun iç piyasada da fiyat artışını frenleyeceğini ifade eden Rus uzman, büyük yerel rezervlere ek olarak, Avustralya'daki güçlü hasat, daha yüksek para maliyeti ve ithalatçıların, Rusya da dahil olmak üzere dünyadaki tahıl talebini ciddi şekilde etkileyen büyük bir küresel durgunluğun belirtilerini de buğdayda fiyat artışını önleyecek unsurlar arasında saydı.

trio

discover the difference

R&D / innovation

tailor - made solutions

international sales network

after sales service

export to 26 countries

respect human & environment

30 years experience



info@triogida.com.tr
www.triogida.com.tr

/triogida | /triogida | company/triogida

flour improvers | bread improvers | industrial products

pastry products | vitamins & minerals

Doruk Un yılı %140 büyümeyle kapattı

Büyük yatırım hamlesi için çalışmalarını sürdüren Doruk Un, 2021 yılındaki 1,8 milyar TL ciroyu, 2022'de yüzde 140 artırarak net satışlarda 4.3 milyar TL ciro ile elde etti.



Türkiye'nin en büyük buğday unu üreticilerinden ve ihracatçılarından Doruk Un, 5 yıllık projeksiyonda tarım ve tohumculuk, noodle ve makarna, yem ve yem hammaddeleri alanında hedeflediği yeni yatırımlar çerçevesinde 2023'te atağa geçiyor. Doruk Un Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su Gürsel Erbap, basın mensuplarıyla bir araya geldiği toplantıda, global arenada gündemde olan enerji maliyetleri ve sürdürülebilirlik avantajı dolayısıyla güneş enerjisi santralleri (GES) yatırımını hızlandırdıklarını söyledi. Doruk Un, 275 milyon TL yatırım ve 15 mw kurulu güçle Trakya Bölgesi'nde kendi enerjisini üretecek.


Gürsel Erbap
Doruk Un CEO'su

Doruk Un, yıllık 438 bin ton buğday kırma kapasitesi, yıllık 350 bin ton un üretimi, 60 bin ton buğday kapasitesi, 20 bin m2 ileri teknoloji tesisi, her geçen yıl genişleyen satış & dağıtım ağı ile Türkiye ekonomisinde güçlü bir yere sahip. 41 ülkeye gerçekleştirdiği ihracatın yanı sıra Panpan markası ile perakende un pazarını da domine etmeye hazırlanan Doruk Un, bu noktada 2022'de ağırlıklı Marmara Bölgesi'nde konumlandırdığı satış ağını, 2023'te tüm Türkiye olarak genişletecek.

Farklı alanlardaki yeni yatırımların tamamlanması ile 2023'te ciroyu 7 milyar TL'ye çıkarmayı hedefleyen marka, öncelikli olarak üretimde artışı ve verimliliği yakalamayı hedefliyor. Doruk Un, Rusya-Ukrayna savaşından sonra tahıl koridoru ile birlikte Türkiye'nin ihracatta öne çıkması, kur artışları ve ağırlıklı ihracat pazarlarında sağladığı büyümeyle birlikte geçtiğimiz yıllara oranla ciroda %140 büyüdü.

İHRACAT AĞINI GENİŞLETİYOR

Afrika, Asya, Güney Amerika ve Orta Doğu bölgelerindeki 41 ülkeye ihracat gerçekleştiren Doruk Un, 2022'de Angola, Sri Lanka, Afganistan ve Bahreyn gibi yeni ülkeleri ihracat ağına ekledi. Üretimlerinin %60'ını ihraç ettiklerini belirten Doruk Un CEO'su Gürsel Erbap, "İhracatta en büyük başarımız, Ar-Ge ekibiyle son kullanıcının taleplerini karşılıyoruz. Her ülkenin kendi tüketim alışkanlıklarına ve ekmek çeşitlerine göre buğdayı seçiyor, öğütüyor ve yarattığımız teknolojiyle yerelleştiriyoruz." diyor. Özellikle dünyada fast-food tüketiminin artış gösterdiğinden yola çıkan marka, ihracat pazarlarında makarna ve noodle yatırımıyla ses getirecek.

Teşvikler, bakanlık destekleri, alım garantileri ile birlikte üreticinin yerli tohum seferberliği içinde olduğunu belirten Erbap, izlenebilirliği olan, verimliliği yüksek sertifikalı tohum üretiminde de söz sahibi olacaklarını belirtti. Özellikle yerli buğday, arpa, mısır ve yağlı tohum üretiminde rol oynayacaklarını belirten Erbap, 2022'de tamamlanan tohum tesisi yatırımından sonra bu yıl üretime geçeceklerini ve ilk olarak buğdaydan başlayacaklarını ifade etti.

AKILLI OTOMASYON SİSTEMLERİ İLE ÜRETİMİNİZİ KONTROL EDİN

Control Your Production with
Intelligent Automation Systems



- Yem Fabrikası Otomasyonu
  Feed Mill Automation
- Endüstriyel Otomasyon Sistemleri
  Industrial Automation Systems
- Çelik Silo Otomasyonu
  Steel Silo Automation
- Un Fabrikası Otomasyonu
  Flour Mill Automation
- Balık Yemleme Otomasyonu
  Fish Feeding Automation

OFİS OFFICE
Çetin Emeç Bulvarı Lizbon Cad. 36/B
Öveçler Ankara TURKEY
t: +90 312 472 92 52 (pbx)
f: +90 312 472 92 57

ATÖLYE WORKSHOP
1213.Sokak 7/A
Ostim Ankara TURKEY
t: +90 312 386 33 38
f: +90 312 386 33 39

İSTANBUL OFFICE
Ataköy 7-8-9-10 Kısım Mahallesi
Çoban Çeşme E5 Yan Yol Caddesi
Ataköy Towers A Blok No: 20 Kat: 6
Bakırköy İstanbul TURKEY
t: +90 212 706 14 38
t: +90 533 737 19 36
f: +90 850 724 00 35



Strategie Grains, AB tahıl üretiminin yeni sezonda artmasını bekliyor

Fransa merkezli tarımsal danışmanlık şirketi Strategie Grains, 2022 tahıl üretiminin kuraklık ve sıcak hava dalgasından olumsuz etkilendiği Avrupa Birliği'nde, rekoltenin önümüzdeki sezon artmasını öngörüyor.

Aralık ayı raporunda AB'nin 2023-24 tahıl üretimine ilişkin ilk projeksiyonlarına yer veren Strategie Grains, bu sezon 125,5 milyon ton olarak gerçekleşen buğday üretiminin yeni sezonda yüzde %2,5 artışla 128,7 milyon ton olacağı tahmininde bulundu. Rapora göre 2022'de 50,5 milyon tonla son 15 yılın en düşük mısır üretiminin gerçekleştiği AB'de yeni sezonda ise üretim yüzde 26 artışla 63,7 milyon tona çıkacak. Arpa üretiminin de yıllık yüzde 2 artışla 51,3 milyon tondan 52,5 milyon tona çıkması öngörülüyor.

Kıtada tahıl ekilişlerinin çoğunlukla iyi durumda olduğunu, ancak güneydoğu Avrupa'da yağmurun geç geri dönmesinin ekimi engellediğini kaydeden Strategie Grains, AB tahıl üretimindeki yıllık artış öngörüsünü, geçen yıl "felaket" olarak nitelenen hava koşullarının bu kez daha iyi olmasına dayandırdı. Ancak rekolte tahminlerinde ihtiyatlı bir tutum sergilediğini belirten şirket, başta gübre olmak üzere girdi maliyetlerindeki artışın, çiftçileri, ürün yönetimini gözden geçirmeye zorlayabileceğini ekledi.

Fransız danışmanlık şirketi, içinde bulunduğumuz 2022-23 sezonuna dair AB tahıl ticareti tahminlerini de paylaştı. Kasım ayı raporunda AB buğday ihracatını 31,6 milyon ton olarak tahmin eden Strategie Grains, yeni raporunda bunu 31,5 milyon tona düşürdü. AB mısır ithalatı görünümünü ise 1 milyon ton artırarak 24,2 milyona çıkardı. Strategie Grains, kısmen ekonomik baskılara bağlı iç talepteki zayıflık nedeniyle sezon sonunda AB buğday ve arpa stoklarının bol olmasının beklendiğini, ithalatın devam etmesi halinde mısır arzının da dengelenebileceğini aktardı.

MEET THE *Worldwide* BRAND TO TRANSPORTING, SIFTING, STORING AND

PACKAGING YOUR PRODUCTS



SRD makine tech.

Fevzi Çakmak Mahallesi Büsan Özel Organize Sanayi Bölgesi 10651.Sokak No:17 Karatay/KONYA

0 332 **345 24 29** / www.**srdmakine**.com

elevatorsan



Eksun Gıda halka arz için düğmeye bastı

Sinangil ve Gluten Yok gibi markaları bünyesinde barındıran Eksun Gıda, halka arzı kapsamında izahname onayı için Sermaye Piyasası Kurulu'na başvurdu.

Türkiye'nin 500 Büyük Sanayi Kuruluşu (İSO 500) listesinde üretimden satışlara göre 324. sırada yer alan ve bünyesinde Sinangil markalı unları da barındıran Eksun Gıda, Borsa İstanbul'da (BİST) işlem görmek için düğmeye bastı. Sermayesinin tamamı Eksim Yatırım Holding A.Ş.'ye ait olan Eksun Gıda paylarının halka arzı kapsamında izahname onayı için Sermaye Piyasası Kurulu'na (SPK) başvurdu. SPK'nın onayına sunulan izahname, aracı kurum olarak yetkilendirilen Yapı Kredi Yatırım Menkul Değerler A.Ş.'nin internet sitesi www.ykyatirim.com.tr'de ve Eksun Gıda'nın internet sitesi www.eksun.com.tr'de yayımlandı. Yapı Kredi Yatırım'ın liderliğinde yürütülen ve tamamı sermaye artışı şeklinde gerçekleştirilecek halka arzda, şirket paylarının yüzde 23,14'ünün halka arz edilmesi planlanıyor.



30'DAN FAZLA ÜLKEYE İHRACAT

1996 yılından beri sektördeki faaliyetlerini sürdüren şirket, Türkiye'de paketli un sektörünün en bilinen markalarından biri olan Sinangil markasına sahip olması ile tanınıyor. Üretimini, ikisi Tekirdağ'da, biri Konya'da olmak üzere üç ayrı fabrikada gerçekleştiren ve yaklaşık 96 bin metrekare açık ve kapalı alana sahip Eksun Gıda, Nielsen Perakende Araştırma Raporu'na göre bu yıl eylül ayı itibarıyla toplam perakende un pazarında yüzde 9,7 hasılat payına sahip bulunuyor. Market markaları hariç tutulduğunda toplam cirosu ile pazar lideri konumunda bulunan Eksun Gıda, yılda 600 bin tonluk üretim kapasitesine sahip.

Şirket, Latin Amerika, Afrika ve Ortadoğu ülkeleri başta olmak üzere, 30'dan fazla ülkeye, farklı ürün kategorilerinde un ihracatı gerçekleştiriyor. Eksun Gıda, 2022'nin ilk 9 ayında toplam cirosunu geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 187 artırarak 2,8 milyar TL'nin üzerine çıkarmıştı.

ERKE

Faaliyet Alanlarımız



Un Geliştiriciler



Ekmek Geliştiriciler



Endüstriyel Çözümler



Vitamin ve Mineraller







Yenilikçi ve İnovatif Ürünler.

/erkeadkgida

@erkeadk

www.erkegida.com
info@erkegida.com

FARKLI ÇÖZÜMLER, KALICI ÜSTÜNLÜK...



Rusya, un ihracatını 4 kat artırdı

Dünya pazarlarına işlenmiş tahıl ürünü sevkiyatına hız veren Rusya, 2022'nin ilk 11 ayında 672 bin ton un ihraç etti. Bu rakam, bir önceki yılın aynı dönemine göre 4 katlık bir artış anlamına geliyor.

Dünyanın önde gelen hububat ihracatçılarından Rusya, dünya pazarlarına işlenmiş tahıl ürünü sevkiyatına da hız veriyor. Rusya Hayvan ve Bitki Karantina Servisi (Rosselkhoznadzor) Başkanı Anton Karmazin, ülkesinin 1 Ocak 2022-20 Kasım 2022 tarihleri arasında 1.2 milyon tondan fazla işlenmiş tahıl ürünü ihraç ettiğini açıkladı. Karmazin, bu rakamın, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 70'ten fazla bir artış anlamına geldiğini belirtti.

Rus tahıl ihracatçıları ile gerçekleştirilen toplantıda konuşan Rosselkhoznadzor Başkanı Karmazin, bu artışta en büyük payın buğday unu ihracatına ait olduğunu söyledi. Rus yetkili, 2022'nin ilk 11 ayında Rusya'nın un ihracatını dört kat artırarak 672 bin tona ulaştığını kaydetti. Kabuksuz tahıl ihracatının da %42 artarak 150 bin tona çıktığını aktardı.

Ekim ayında Değirmenci'ye konuşan Rusya Tahıl Birliği Başkanı Arkady Zlochevsky de, "Hububat ihracatımızı, hazır tahıl türevlerini de dahil ederek genişleteceğiz. Bunu yapabilmek için kapasitelerimizi güçlendiriyoruz Aktif olarak un ihracatına odaklanıyoruz ve un ihracatında dünya lideri olabiliriz." değerlendirmesinde bulunmuştu.

RUSYA, TAHIL İHRACAT PAZARINI GENİŞLETMEYİ HEDEFLİYOR

Rusya'nın 126 ülkeye tahıl ürünleri ihraç ettiğini, ana pazarlarının Orta Doğu, Afrika ve Asya ülkeleri olduğunu anlatan Rosselkhoznadzor Başkanı Karmazin, "Rusya'nın tahıl ihracat hacmini artırmak, pazarları genişletmek ve ithalatçı ülkelerin ithal tahıl şartlarını kolaylaştırmak için çalışmaya devam ediyoruz." dedi. Bu kapsamda Rus tahıl tüccarlarının Suudi Arabistan pazarına yönelik ilgisini göz önünde bulundurarak, Suud yönetiminin buğday alımında aradığı şartları hafifletmek için anlaşma sağlamaya uğraştıklarını anlattı.

Geçen yıl Çin yönetiminin, Rusya'dan baharlık buğday ve arpa sevkiyatına yeşil ışık yaktığını hatırlatan Karmazin, Çin'den kışlık buğday ve arpa ile mısır, pirinç ve kolza ihracatı izni almaya odaklandıklarını ifade etti. Rus yetkili, yürüttükleri müzakereler sonucunda Rusya'nın Vietnam'a buğday ihracatına yeniden başladığını da ekledi.

KONSENS
ACCESS TECHNOLOGIES

MOTORLU SEVİYE SENSÖRÜ

ROTARY SWITCH LEVEL CONTROLLER

Toz ve granül malzemelerin depolandığı tank, bunker ve silo gibi haznelerde seviye kontrolü amacı ile kullanılır.

Güçlü LED Gösterge
Strong LED Indicator

Kapağı Açılmadan Soketli Kolay Bağlantı
Ready Interbody Connections

Uzun Ömürlü AC Motor
Long Lasting AC Motor

Switch Korumalı Elektronik Kart Tasarımı
Protected Switch Design

Darbeye Karşı Motor Koruma Kaplini
Motor Protection Against Impact



konsenstech
www.konsens.com.tr
+90 332 342 32 00

TANIS
MILLING TECHNOLOGIES

66 YEARS IN MILLING

MORE THAN 400 COMPLETE PROJECT PERFECTLY RUNNING AROUND THE WORLD



ROLLER MILL

Company Documents

tanis.com.tr

65 YEARS IN MILLING

TANIS delivers turnkey projects for wheat & maize flour mills and feed mills

We manufacture, flour, semolina, wheat, maize milling plants, feed mills, seed production plants, oilseeds and pulses processing plants, storage and handling systems.

TANIS MILLING TECHNOLOGIES

TANIS SEED PROCESSING TECH.

TANIS FEED MILLING TECHNOLOGY

sorton

600 TPD S. SUDAN-WHEAT/MAIZE







200 TPD SUDAN - WHEAT







200 TPD ANGOLA - WHEAT







150 TPD ETHIOPIA /MAIZE









UPL, FIFA 2022 Dünya Kupası sponsorluğuyla tarımın sesini duyurdu

Tarım çözümleri şirketi UPL, FİFA ile yaptığı sponsoruk anlaşmasıyla futbolun oluşturduğu enerji ve coşkuyu, gıdanın geleceğini güvence altına alabileceği sürdürebilir tarım için kullandı.

Dünyanın önde gelen ilk beş tarım çözümleri şirketinden biri olan UPL, küresel boyutta sürdürülebilir tarım ürünleri ve çözümleri sağlayor. UPL, FIFA Dünya Kupası Katar 2022 etkinliklerinin bir parçası olarak, Güney Amerika'da sürdürülebilir tarım uygulamalarına yatırım yaparken aynı zamanda karbon azaltma projelerini geliştirmeyi hedefliyor. UPL, Gigaton Karbon Hedefi ismiyle duyurduğu projeyle, 1 milyar ton karbon emisyonunun azaltımı için öncülük edecek. Firma bu girişim ile dünya çapında 100 milyon hektardan fazla alanı etkileyecek şekilde ölçeklendirmeyi hedefliyor.



UPL, futbolun evrensel bir dil olmasından yola çıkarak, FIFA Dünya Kupası Katar 2022'nin bölgesel destekçisi olarak Güney Amerika bölgesindeki kampanyalar ve medya ilanlarıyla sosyal yardım programlarına öncülük etti. Dünya devi Firma bu yolla karbon yakalama ve depolama teknolojisi gibi iyileştirilmiş tarım uygulamaları alanında farkındalığı artırmayı hedefleyen vizyonunu ortaya koydu.

UPL, FIFA Vakfı ile Ağustos 2020'de imzaladığı anlaşmayla; futbol ile sürdürülebilir kalkınma, çevre koruma gibi birçok önemli sosyal ve çevresel sorun hakkında farkındalığı artırmak adına ortak bir platformda buluştu.

20 Kasım 2022'de Katar'da başlayan ve 40 gün boyunca dünyanın ilgi odağı olan FIFA Dünya Kupasına Türkiye'yi temsilen katılan UPL Türkiye Ülke Müdürü Murat Yahyaoğlu, "Tarım çok zor ve meşakatli bir sektör. Burada paydaşlarımızla birlikte yıl boyu, hatta yıllardır süren yoğun emeğimizin ardından Katar'da bu güzel atmosferi paylaşıyoruz. UPL olarak global değerlerlerimize ve hedeflerimize ulaşmaya durmaksızın devam ediyor, Türkiye olarak üstümüze düşenin fazlasını gerçekleştirerek şirketimizi farklı bir seviyeye taşıyoruz. ProNutiva program ve NPP proje denemelerimizle imkansız diye bir şey olmadığını, tek takım tek odak vurgusuyla gerçekleştirdik. Konvansiyonel tarım ve yenilikçi tarım çözümleriyle her fırsatta çiftçimizin yanında olduğumuzun altını çizerken, kimyasal kullanımını en aza indirgeyerek bio-çözümlerin mutlak sonuç olduğunu ve UPL olarak bunu başardığımızı bir kez daha gösterdik." dedi.


DÜNYANIN UNUNU
TAŞIYORUZ
MSC ile dünyadaki herhangi bir pazara ulaşabilirsiniz.
Yıllara dayanan tecrübemizle denizde, karada ve demiryolunda
yüklerinizi 7/24 önemle taşıyoruz. Ekiplerimizin, tedarik
zincirinizin özel gereksinimlerini karşılamak için en uygun
çözümleri sunacağına emin olabilirsiniz.
msc.com/flour
MOVING THE WORLD, TOGETHER.
msc

Küresel tohum devlerinde hibrit buğday yarışı

Ukrayna savaşı ve iklim değişikliği, dünya gıda kaynaklarını giderek daha savunmasız hale getirirken, olumsuz hava şartlarına karşı daha dayanıklı ve daha yüksek rekolteye sahip hibrit tohum alanındaki gelişmeler hız kazanıyor. Dünya tohum devlerinden Syngenta, yeni hibrit buğday tohumunu bu yıl ABD'de toprakla buluşturacak. Alman BASF ve Bayer de bu on yılın sonunda yeni tohumlarını piyasaya sürmeyi planlıyor.



Küresel tohum üreticisi Syngenta, karmaşık çapraz çiftleştirme teknikleriyle geliştirdiği yeni bir buğday tohumunu bu yıl ABD'de piyasaya sürecek. Şirket, küresel tahıl arzının daraldığı bir dönemde daha yüksek verimli buğday tohumu geliştirmeye çalışan rakip şirketleri geride bırakmayı hedefliyor.

Syngenta, iki buğday türünün olumlu özelliklerini birleştiren hibrit buğdayı, olağanüstü hava koşullarının tahıl rekoltesini azalttığı ve Ukrayna savaşının buğday ithalatçılarına yapılan sevkiyatları kesintiye uğratıp fiyatların rekor seviyelere çıktığı bir dönemde piyasaya sürüyor.

Reuters, 2010 yılından bu yana hibrit buğday üzerinde çalışmalar yapan Syngenta'nın yeni tohumunun, ilk olarak bu yıl ABD'de yaklaşık 5 bin ila 7 bin dönümlük bir alanda ekileceğini kaydetti. Bu, ABD'deki buğday ekimlerinin çok küçük bir kısmını oluştursa da şirketin şimdiye kadarki en büyük hibrit buğday ekimi olacak.

Hibrit buğday çeşidinin, çiftçilerin büyük ilgisini çektiğini söyleyen Syngenta, AgriPro markası altında satılacak bu tohumun, verimi %12 ila %15 kadar artırabileceğini ve mahsulleri daha istikrarlı hale getirebileceğini kaydediyor.

Ancak Reuters'in haberine göre yeni tohumun kesin faydaları konusu henüz net değil. Syngenta ile birlikte bu yıl hibrit buğday üreten üç bağımsız tohum şirketi Reuters'e, bu tohumların üreticiler için ezber bozan sonuçlar sunacağından emin olmadıklarını söyledi. En iyi tohumların maliyet etkin bir şekilde nasıl üretileceğini belirlemenin daha uzun zaman alacağı ifade ediliyor.

Mısır ve arpa üreticileri, verimi artıran hibrit tohumlardan uzun yıllardır faydalanıyor. Ancak geliştirme sürecinin mısır ve arpaya göre daha maliyetli ve zor olması, şirketlerin daha düşük getiri potansiyeli görmeleri nedeniyle hibrit buğday piyasası daha yavaş ilerliyor.

Çiftçiler, hibrit mısır tohumlarını 1930'lu yıllardan bu yana kullanıyor. Yer fıstığından domatese birçok tarım ürünü üretiminde hibrit tohumlardan yararlanılıyor. Hibrit mısır, 1930'larda dönüm başına verimin 20 kile olduğu ABD'de, 1990'larda ortalarında bu rakamın 140 kileye çıkmasına yardımcı oldu.

BAYER VE BASF DA HİBRİT BUĞDAY TOHUMU GELİŞTİRİYOR

Tohum ve bitki koruma alanındaki küresel iki dev Alman Bayer AG ve BASF SE de dahil olmak üzere diğer büyük tohum şirketleri de hibrit buğday geliştiriyor, ancak bu şirketler geçtiğimiz yıllarda Çin'in satın aldığı Syngenta'nın birkaç yıl gerisinde gözüküyor. BASF, 2025 sonrasında Avrupa, Amerika Birleşik Devletleri ve Kanada'da Ideltis markasıyla hibrit buğday tohumlarını piyasaya sürmeyi planlıyor. Aynı şekilde Bayer de son üç yılda hibrit tohum geliştirme çalışmalarını hızlandıran şirketlerden. Hibrit buğdayını bu on yılın sonunda piyasaya sürmeyi planlayan şirket, denemelerde yeni çeşidin yaklaşık %15 veya daha fazla verim artışı sağladığını söylüyor. Syngenta, 2015 yılında yıllık hibrit buğday tohumu satışının 2032 yılına kadar potansiyel olarak 3 milyar dolara ulaşabileceğini öngörüyordu.

Hibrit tohum şimdiye kadar genetik modifikasyon kadar tüketiciler arasında tartışma ve endişelere yol açmadı. Genetik modifikasyon, hayvan yemi olarak kullanılan soya fasülyesi ve mısırda uzun yıllardır uygulansa da ekmek ve makarna gibi temel gıda ürünlerinin ham maddesi olan buğday üretiminde bir tabu olarak kabul ediliyor. Buna rağmen aşırı atmosfer olaylarının rekolteye olumsuz etkileri ve artan dünya nüfusunu beslemenin zorlaşması gibi etkenlerin tüketicilerin genetiği değiştirilmiş buğdayı kabullenmesini kolaylaştıracağını düşünen Arjantin merkezli Bioceres şirketi, Brezilya, Nijerya, Avustralya ve Yeni Zelanda'da kuraklığa dayanıklı GDO'lu buğday için değişik seviyelerde onay almayı başardı.

ABD Tarım Bakanlığı (USDA) verilerine göre, dünyadaki buğday stoku 2022/2023 sezonun sonunda, son sekiz yılın en düşük seviyesi olan 98 günlük seviyeye inecek.

EXPLORE THE POWER OF *experience*



ROLLER MILL

ÇİFT KARTAL
MILL MACHINES AND MILLSTONES INDUSTRY TRADE INC. CO

Aksaray - TÜRKİYE Factory

www.ciftkartaldegirmen.com

Gülhane Mah. E-90 Karayolu 12.km 68210 Topakkaya, Aksaray / Türkiye +90 382 229 65 35

İstanbul - TÜRKİYE Office

Küçükbakkalköy Mh. Derebey Sokak Dumankaya Flex Residence Blok No:13/66, Ataşehir / İstanbul

+90 216 572 77 72



Değirmencilik sektöründen Moskova çıkarması

Türkiye'nin ihracat yıldızları arasında yer alan yerli un, yem, tahıl işleme makineleri ve değirmen üreticileri, 150 milyon tonluk tahıl rekoltesine sahip Rus üreticilerle İDMA Rusya'da buluştu. 300 milyon dolarlık ihracat hedefiyle başkent Moskova'da 3000 profesyonel ile bir araya gelen 100 marka, en yeni teknolojilerini sergiledi.

Üretiminin yüzde 90'ını ihraç ederek küresel pazarda Çin'in ardından ikinci sırada yer alan yerli un, yem, tahıl işleme makinaları ve değirmen üreticileri; kendi tahılını kendi toprakları içerisinde işleyerek nihai ürüne dönüştürme kararı alan Rusya'yı ihracat hedefinin merkezine aldı. 300 milyon dolarlık ihracat hedefiyle Rusya'nın başkenti Moskova'da 3000 profesyonel ile bir araya gelen 100 marka, en yeni teknolojilerini sergiledi.



Sektörün dünyadaki en büyük fuarlarını hayata geçiren İDMA; yerli un, yem, tahıl işleme makinaları ve değirmen üreticilerini, dünyanın tahıl deposu Rusya'da bir araya getirdi. Dünya ihracatında Çin'in ardında ikinci sırada yer alan yerli üreticiler, İDMA Rusya'yla liderlik hedefine emin adımlarla ilerliyor. 30 Kasım-2 Aralık 2022 tarihleri arasında Rusya'nın başkenti Moskova'da gerçekleşen fuar; yeni tesis kuracak yatırımcıları, mevcut tesislerinin kapasitelerini büyütmek isteyen üreticileri ve sektörün tüm temsilcilerini bir araya getirirken aynı zamanda Türkiye-Rusya Tahıl, Bakliyat ve Yem Zirvesi'ne de ev sahipliği yaptı.

Türk un, yem, tahıl işleme makinaları ve değirmencilik sektörünün, dünyanın en önemli tedarikçileri arasında yer aldığını belirten İDMA fuarlarının organizatörü HAGE Grup Yönetim Kurulu Başkanı Muhammet Ali Kalkan, sektörün

Yaşar
MAKİNE METAL SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

TURNKEY RICE MILL

ANAHTAR TESLİM PİRİNÇ FABRİKASI







Yaşar Makine Metal Sanayi ve Ticaret A.Ş.

Toybelen Mahallesi 1809 Sokak. No:2
İlkadım /SAMSUN

Yaşar Makina Sanayi ve Ticaret LTD.ŞTİ

Çay Mahallesi Çamlık Caddesi No:99 / A
Terme / SAMSUN T/ TÜRKİYE

Tel : +90 362 236 21 22 (Pbx) Fax : +90 362 236 21 55

info@yasargroup.com.tr

YAŞAR GROUP

Yaşar
MAKİNE METAL SANAYİ VE TİCARET A.Ş.



1969
SINCE

SİZE **TEKNOLOJİ** SUNUYORUZ

YASAR GROUP 1969 yılında imalat sektöründe girişimci hizmet politikası misyonu ile kurulmuştur. YAŞAR GROUP 60.000 m² kapalı, 90.000 m² açık üretim alanına sahip olup, 300'den fazla deneyimli çalışanı ile hizmet vermektedir. YASAR GRUP, Anahtar Teslim Pirinç Değirmen Makinaları, Anahtar Teslim Parboling Sistemleri, Çelik Silo ve Ekipmanları, Fındık İşleme Makinaları, Araç Üstü Ekipmanlar, Kamyon Mikser, Tahıl Kurutucular ve Tahıl Taşıma Ekipmanları.

Günümüzde YAŞAR GROUP gelişen sanayi şehri Samsun ve Karadeniz bölgesinin önde gelen ihracatçı firmalarından biri olmanın gururunu yaşamaktadır. Firmamız makinelerini Asya, Avrupa, Latin Amerika, Orta Doğu, ABD ve Afrika ülkelerine ihraç etmektedir. 65'ten fazla ülkeye ihracat yapmaktan ve 1800'den fazla müşteriyle çalışmaktan gurur duyuyoruz.

Yaşar · YAŞAR · YAŞAR Agro · POLATCAN · YAŞAR ENERJİ · POLATCAN · Яшар Ямалтар

www.yasargroup.com.tr

Moskova çıkarması ile ilgili olarak şunları söyledi: “Özellikle tahıl ve bakliyat üretiminde son yıllarda uyguladığı politikalarla geçtiğimiz 10 yılda yüzde 118 oranında bir rekolte artışı yaşayan Rusya, hayvancılık sektöründe de önemli ilerleme kaydetti. Rusya’nın tahıl, bakliyat ve yem pazarının büyüklüğünün yanı sıra Uzak Doğu ve Orta Asya bölgelerine olan coğrafi yakınlığı da göz önünde bulundurulduğunda, Türkiye un, yem, tahıl işleme makinaları ve değirmen üreticileri için büyük potansiyeller sunuyor. Bu büyük pazarda yeni tesisler kurmayı planlayan üreticileri ve hali hazırda üretim yapan ancak tesislerinin makine parkurlarının güncellenmesine ihtiyaç duyan üreticileri, Rusya’nın en etkili sivil toplum kuruluşları ve birlikleriyle kurduğumuz temaslar sayesinde İDMA Rusya’da ağırladık. Dünyanın en önemli üreticileri arasında yer alan yerli değirmen, makine, silo üreticilerini Moskova Crocus Fuar Merkezi’nde 3000’den fazla profesyonel ile buluşturarak ülkemizin ihracat rakamlarına pozitif katkı sağladığımız için gururluyuz. Yerli üreticilerimizin dünyaya açılan kapısı olmaya devam edecek; Endonezya, Batı Afrika ve Latin Amerika’da düzenleyeceğimiz İDMA fuarlarıyla sektörün ihracat hacmini büyütmesine katkı sağlayacağız.” Kalkan, İDMA fuarlarının yerli un, yem, tahıl işleme makinaları ve değirmen üreticilerine yeni pazarlar ve ihracat kapıları açmaya devam edeceğini vurguladı.



TAHIL MASASI MOSKOVA’DA KURULDU

Dünya tahıl üretiminde ilk 5 üretici arasında yer alan Rusya’nın en önemli kurumlarının katılımıyla Tahıl, Bakliyat ve Yem Zirvesi’ne de ev sahipliği yapan İDMA Rusya, dünya tahıl üretiminin ve endüstrisinin geleceğini, sektörün tüm paydaşlarıyla birlikte değerlendirdi. Türkiye’den TABADER’in (Tahıl ve Bakliyat İşleme Teknolojileri, Depolama ve Analiz Sistemleri Derneği), Rusya’dan Uluslararası Endüstri Akademisi’nin ve Rusya Un ve Yem İşletmecileri Birliği’nin birlikte düzenlediği Türkiye-Rusya Tahıl, Bakliyat ve Yem Zirvesi’nde yeni dönemin tahıl, bakliyat, yem politikaları ve stratejileri masaya yatırıldı. İDMA Rusya fuarıyla eşzamanlı gerçekleşen zirvede; TABADER Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Mustafa Bayram, Uluslararası Endüstri Akademisi Başkanı V. A. Butkovsky ve Rusya Un ve Yem İşletmecileri Birliği Başkanı Igor Sviridenko gibi sektörün önemli isimleri yeni dönemin tahıl, bakliyat, yem politikalarını ve stratejilerini değerlendirdi.

Bölgenin önemli tahıl merkezi olması sebebiyle yerli un, yem, tahıl işleme makinaları ve değirmen üreticileri için İDMA Rusya’nın öneminin altını çizen Kalkan, “İDMA Rusya, dünyanın en büyük tahıl üreticileriyle bu ürünleri mamule dönüştüren üretim ekipmanlarını bir araya getirirken aynı zamanda önemli konuların değerlendirildiği Tahıl, Bakliyat ve Yem Zirvesi’ne de ev sahipliği yaptı. Türkiye’den ve Rusya’da önemli kurumların, akademisyenlerin ve kanaat önderlerinin katılımıyla gerçekleşen zirvede değerlendirilen konular tüm dünyanın ilgisini İDMA Rusya’ya çevirdi. Sektöründe dünyanın en büyük fuarlarını organize eden İDMA, İDMA Rusya’da olduğu gibi sektöre yön vermeye, gelecek perspektiflerini oluşturmaya ve yeni hedefler belirlemeye devam edecek.” dedi.



Yatırımcı Söke Un'a akın etti, borsada talep rekoru kırıldı

Ulusoy Un'un geçen yıl stratejik bir hamle yaparak satın aldığı Söke Un'un halka arzında adeta talep patlaması yaşandı. Söke Un'un 4-5-6 Ocak tarihlerinde talep toplaması yapılan halka arzında büyüklük 581,25 milyon TL oldu.



Ulusoy Un, iştiraki Söke Un'u da halka açarak Borsa İstanbul'da işlem gören ikinci un şirketi haline getirdi. Türkiye'nin en bilinen un markalarından Söke, Borsa İstanbul'a iddialı bir giriş yaptı. QNB Finans Yatırım'dan Kamuyu Aydınlatma Platformu'na yapılan açıklamaya göre, talep toplama işlemleri, 4-5-6 Ocak tarihleri arasında gerçekleşen halka arzda birim fiyat 7,50 TL olarak belirlendi. Halka arz edilen 77,5 milyon TL nominal değerli payların tamamının satışı gerçekleşti. Toplam halka arz büyüklüğü 581,25 milyon TL olarak gerçekleşti. Açıklamaya göre halka arz edilen 77,5 milyon TL nominal değerli payların 118,24 katına denk gelen 9,16 milyar TL nominal değerli pay talebi geldi.

Yatırımcı Grubu	Planlanan Tahsisat		Talep			Dağıtım		
	Nominal Değer (TL)	Oran	Başvuru Sayısı	Nominal Değer (TL)	Oran	Talebi Karşılanan Başvuru Sayısı	Nominal Değer (TL)	Oran
Yurt İçi Bireysel	50.375.000	%65	860.530	8.018.283.506	%87,5	786.945	50.375.000	%65
Yurt İçi Kurumsal	23.250.000	%30	276	1.102.431.405	%12,0	215	23.250.000	%30
Yurt Dışı Kurumsal	3.875.000	%5	10	42.980.000	%0,5	4	3.875.000	%5
Toplam	77.500.000	%100	860.816	9.163.694.911	%100	787.164	77.500.000	%100

Halka arzda, yurt içi bireysel yatırımcılara tahsis edilen payların 159,17 katı, yurt içi kurumsal yatırımcılara tahsis edilen payların 47,42 katı ve yurt dışı kurumsal yatırımcılara tahsis edilen payların 11,09 katı talep geldi. Halka arzda yüzde 5'ten fazla pay alan yatırımcı olmadığı belirtildi.

Özellikle yurt içi bireysel yatırımcıların 160 kata yakın talepte bulunduğu Söke, Borsa İstanbul tarihinde bir ilki gerçekleştirerek hem tutar hem de talep katsayısı ile bugüne kadar en çok talep toplayan firma oldu. Qnb Finansinvest liderliğinde pay başına 7,5 TL talep toplayan Söke Un'un halka arz büyüklüğü 581 milyon 250 TL'nin 118 katı kadar, yani 68 milyar 727 milyon liralık talep geldi.

Söke Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Eren Günhan Ulusoy, Söke'nin perakende un pazarının en önemli oyuncularından biri olduğunu belirtti. Ulusoy, "Borsa İstanbul'da işlem gören ilk un firması unvanına Ulusoy Un sahipti. Ulusoy Un'un halka arzı sonrası yaşadığı ivmeyi Söke'ye de taşımak istedik. 60 yıldır tüketicinin tercihi olan Söke, Borsa İstanbul tarihinde talep toplamada rekorlar kırarak yatırımcının borsaya güvenini de gösterdi. Söke, talep toplamada hem talep kat sayısı hem talep sonucu ulaştığı tutarla Borsa İstanbul'da ilkleri gerçekleştirerek borsaya en iddialı giriş yapan firma oldu. Bizlere gösterdikleri güven ile tarihin en yüksek talepli halka arzını gerçekleştirme gururunu yaşatan tüm yatırımcılarımıza, Söke'nin geleceğine bizimle ortak oldukları için teşekkür ederiz." dedi.

GRAIN STORAGE & ANALYSIS SYSTEMS





SANLIURFA/TURKEY SENLIDAS LICENSED STORAGE INC. 40,000 TONS TURNKEY LICENSED WAREHOUSE FACILITY

PerkinElmer
For the Better



PERKIN ELMER INFRAMATIC 9520

IM 9520 is a new model NIR analyzer for flour, semolina and bran. It gives accurate and reliable results for ash, moisture, protein and many other parameters in less than 30 seconds.



PFEUFFER



PFEUFFER HE 50

Portable humidity measuring device in grain, flour, corn, feed, feed raw materials, oil seeds, pasta, semolina, pulses and nuts.

2 YIL GARANTİ

EVA ANALIZ SISTEMLERI GIDA MUH.SAN.TIC.LTD.STI.
Süleyman Demirel Blv. Öztep Plaza A Blok Seyhan/Adana/TURKEY
+90 322 248 24 24 / info@evalab.net
www.evalab.net / www.evaanaliz.com

EVA MAKINA INSAAT SAN. VE TIC.LTD.STI.
Sarıhamzalı Mah. 47173 Sk. Demir Yazlamaz Sanayi Sitesi No:6F Seyhan/Adana/TURKEY
+90 322 248 24 24 / info@evasilo.com
www.evasilo.com

Lisanslı depo kapasitesi 2023'te 10 milyon tona ulaşacak

Sürdürülebilir gıda güvenliği konusunda lisanslı depoculuğun stratejik öneme sahip olduğunu belirten LİDAŞDER Yönetim Kurulu Başkanı Serdar Genç, Türkiye'de 9 milyon tona yaklaşan lisanslı depo kapasitesinin bu yıl içinde 10 milyon tona ulaşmasını beklediklerini söyledi.





Tarım Ürünleri Lisanlı Depo ve Yetkili Sınıflandırıcı Şirketleri Derneği (LİDAŞDER) tarafından, T.C. Ticaret Bakanlığı ve T.C. Tarım ve Orman Bakanlığı'nın himayelerinde düzenlenen "Lisanslı Depoculuk ve Hububat Piyasaları Kongresi" 8-11 Aralık tarihlerinde Antalya'da yapıldı. Kongreye; Ticaret Bakan Yardımcısı Sezai Uçarmak, Tarım ve Orman Bakan Yardımcısı İbrahim Yumaklı başta olmak üzere, Ticaret Bakanlığı, Tarım ve Orman Bakanlığı, Hazine ve Maliye Bakanlığı, Toprak Mahsulleri Ofisi (TMO), Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB), Türkiye Ürün İhtisas Borsası (TÜRİB), Merkezi Kayıt Kuruluşu (MKK) ve TAKASBANK gibi kurum ve kuruluşlar yanında tüm sektör paydaşlarından 450 kişi katılım sağladı.



Kongre ile ilgili değerlendirmelerde bulunan LİDAŞDER Yönetim Kurulu Başkanı Serdar Genç, "LİDAŞDER olarak bu yıl ilk defa düzenlediğimiz kongremizin gerçekleşmesinde katkılarını esirgemeyen başta Ticaret Bakanlığı ve TMO Genel Müdürlüğüne, destek veren ve katılım sağlayan tüm sektör paydaşlarımıza, sponsorlarımıza, yönetim kurulumuza, genel sekreterliğimize teşekkür ederim." diye konuştu.

Son yıllarda yaşanan pandemi, ardından başlayan ve halen devam eden Ukrayna-Rusya savaşı tarımsal ürünlerde kendine yeterlilik ve yeterli stok bulundurmanın önemini bir kez daha gösterdiğini belirten Genç, şöyle devam etti: "Bu kapsamda Türkiye olarak, stratejik öneme sahip hububat, bakliyat ve yağlı tohumlar üretimini artırmamız ve olağanüstü haller için yeterli stok taşımamız gerektiğine inanıyorum. Yani üretmeliyiz ve depolamalıyız. Buradan hareketle biz lisanslı depo işletmeleri olarak her zaman devletimizin, sanayicilerimizin ve çiftçilerimizin yanında olduğumuzu belirtmek isterim. Devletimizin destek ve teşvikleriyle bugün itibariyle 290 şirket 16,8 milyon ton için lisanslı depoculuk faaliyetinde bulunmak amacıyla Ticaret Bakanlığı'ndan izin almıştır. Bu şirketlerin 167 adedi 8,9 milyon ton için 23 milyar TL yatırım yaparak lisans almış ve faaliyete geçmiştir. Lisans kapasitesinin önümüzdeki yıl içerisinde 10 milyon tona ulaşacağını tahmin ediyoruz. Lisanslı depoculuğun bu seviyelere ulaşmasında emeği geçen herkese teşekkür ediyoruz."

450 kişinin katılımı ile gerçekleştirilen kongrede, "Lisanslı Depoculukta Mevcut Sorunlar-Çözüm Önerileri, Lisanslı Depoculuk Devlet Destek ve Teşvikleri, Yurtiçi ve Yurtdışı Hububat Piyasalarındaki Gelişmeler, Türkiye Un ve Hububat Piyasalarında Mevcut Durum ve Beklentiler, Makarna Sektörü ve Durum Buğdayında Mevcut Durum ve Öngörüler, Yetkili Sınıflandırıcılık Sisteminde Sorunlar ve Çözüm Önerileri" başlıkları altında oturumlar yapıldı.

NEWLONG

DOĞUŞ MAKİNA



BAG CLOSING SEWING MACHINE

SALE SERVIS AND SPARE PART

TURKEY DISTRIBUTOR OF NEWLONG MACHINE WORKS ,LTD.







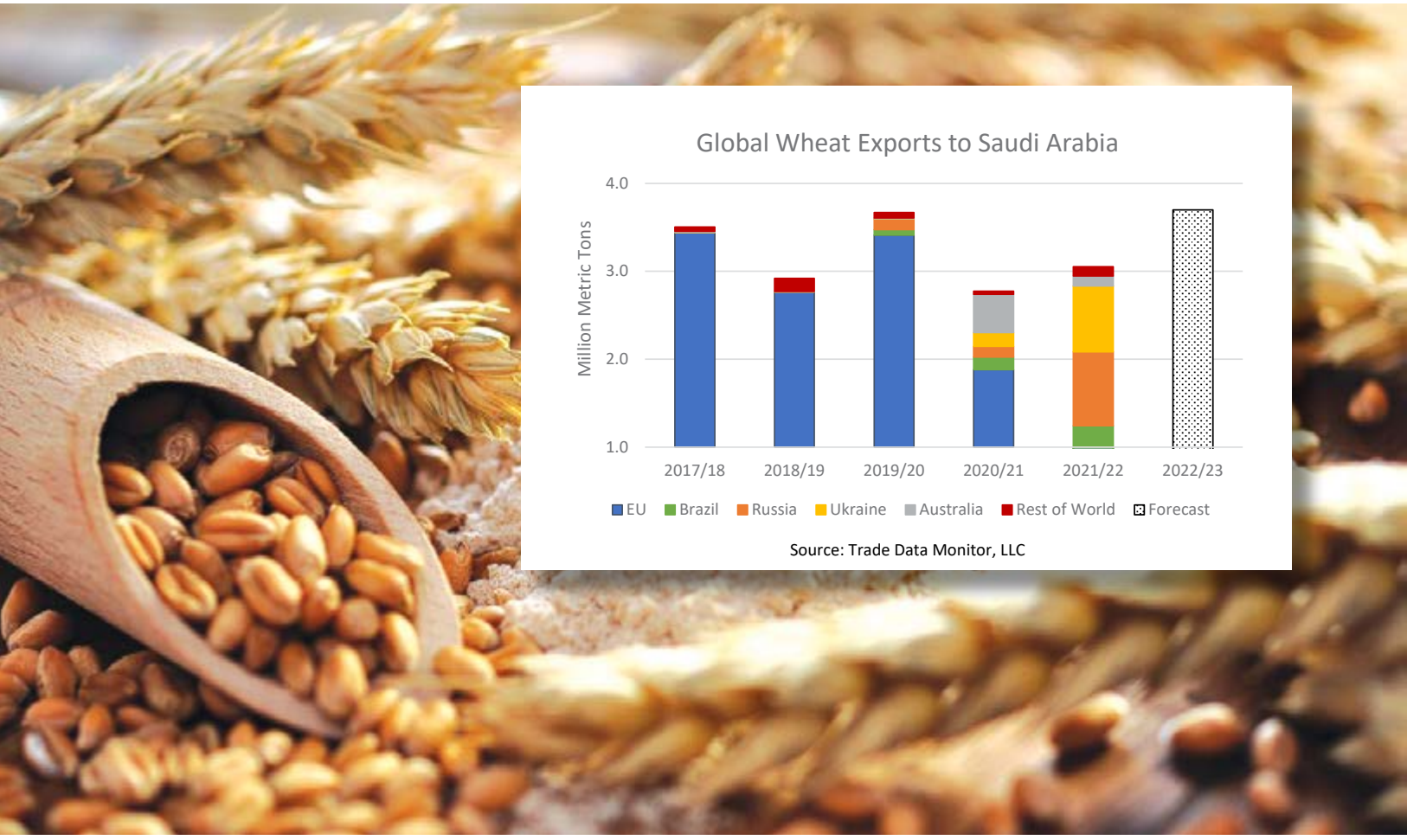
Phone: +90 312 349 33 35

E-Mail: info@newlongturkey.com

Web Site: www.newlongturkey.com

Çamlıca Mah. Anadolu Blv. Timko İş Mrk. Timko Sk. P2 Blok No:20 Yenimahalle / ANKARA

Fax: (0312) 349 33 55 - Gsm: (0532) 777 4967 - (0541) 680 2986



Suudi Arabistan buğday tedarikçilerini çeşitlendiriyor

Avrupa Birliği, yılda ortalama 3 milyon ton buğday ithal eden Suudi Arabistan'daki pazar payını büyük ölçüde kaybetti. AB'nin yerini rekabetçi buğday fiyatlarıyla Rusya, Ukrayna ve Brezilya gibi ülkeler alıyor.

ABD Tarım Bakanlığı'nın (USDA) ocak ayında açıkladığı dünya tahıl piyasalarına ilişkin son raporda, Suudi Arabistan'a dair istatistikler dikkat çekti. Rapor, yılda yaklaşık 3 milyon ton buğday ithalat eden Suudi Arabistan'ın, son iki sezonda buğday tedarikçilerini hızlı bir şekilde değiştirdiğini ortaya koydu. Özellikle Avrupa Birliği'nin, Suud pazarındaki kan kaybı net bir şekilde görüldü.

Rapora göre, 2017/18 sezonundan 2019/20 sezonuna kadar AB'nin Suudi Arabistan'ın buğday ithalatındaki payı yüzde 90'ının üzerindeydi. 2020/21 sezonunda ise bu tabloda önemli değişiklikler meydana geldi. Söz konusu sezonda Suud yönetiminin ithal ettiği buğdayın sadece yüzde 66'sı AB'den gelirken, bu oran bir sonraki yıl yüzde 20'nin altına kadar düştü. 2021/22 sezonunda Suudi Arabistan buğday alımı için rekor üretim yapan Brezilya ile Suudi şirketlerin tarımsal yatırımlar gerçekleştirdiği Ukrayna ve Rusya başta olmak üzere farklı tedarikçilere yöneldi.

USDA, Suudi Arabistan'ın 2022/23 sezonu buğday ithalat tahminini de sezonun ilk yarısındaki güçlü talep nedeniyle 3,7 milyon ton olarak yukarı yönlü revize etti. Bu dönemde, Suudi Arabistan'ın AB'den buğday ithalatı geçen yılın toplamından yüksek olması dikkat çekti. Bununla birlikte, 100 milyon tonu aşkın buğday üretimiyle rekor kıran Rusya'nın rekabetçi fiyatı, bu ülkeyi Suud buğday pazarında hakim tedarikçi konumuna getirdi.

USDA raporunda Suudi Arabistan'ın yerel buğday üretimini artırması da göze çarpan rakamlar arasında. ABD Tarım Bakanlığı, Suudi Arabistan'ın 2022/23 sezonu buğday üretiminin, 2018/19 sezonuna göre 76 kat artışla 1 milyon ton olacağını tahmin ediyor. Suudi yönetimi, artan tüketimi karşılamaya yardımcı olması için yerli üretimi artırmaya yönelik teşvik programları uyguluyor.

Artan arzın Suudi Arabistan'ın başta makarna olmak üzere buğday bazlı ürün ihracatını desteklediğini aktaran USDA, 2022/23 sezonunda Suudi Arabistan'ın toplam buğday ve buğday ürünleri ihracatının 150 bin ton olacağını tahmin ediyor. Suudi Arabistan, bu ürünleri çoğunlukla Irak, Birleşik Arap Emirlikleri, Ürdün, Kuveyt ve Umman gibi bölge komşularına ihraç ediyor.

35 yıldır

GÜVEN ve TECRÜBE ile projelerinizi GERÇEĞE dönüştürüyoruz



kızıler İNŞ. TİC. LTD. ŞTİ. ADANA

KIZILER® ÇELİK SİLO ve TAHIL TAŞIMA SİSTEMLERİ ADANA

KIZILER® YEM FABRİKALARI ADANA

KIZILER® KURUTMA SİSTEMLERİ ADANA

Cemalpaşa Mah. 63012 Sk. Seher Özkal Apt. No:8 Asma Kat D8/1
Seyhan / ADANA / TÜRKİYE

TEL: +90 322 458 48 56 - FAX: +90 322 458 71 36
www.kiziler.com.tr - kiziler@kiziler.com.tr

Türk makarna sektörü için yeni yol haritası

Dünya makarna sanayisinin en önemli oyuncularından biri olan Türkiye makarna sektörü, Gaziantep'te düzenlenen "Türkiye'de Makarna Sanayi, Genel Değerlendirme ve Gelecek Beklentisi" konulu çalıştayda buluştu. Çalıştayda, sektör için yol haritasını çizildi.



Türkiye Gıda İnovasyon Platformu (TÜGİP), Gaziantep Ticaret Borsası (GTB), Türkiye Makarna Sanayicileri Derneği (TMSD) ve Makarna Üreticileri ve Sanayicileri Derneği (MÜSAD) iş birliğiyle, "Türkiye'de Makarna Sanayi, Genel Değerlendirme ve Gelecek Beklentisi Çalıştayı" düzenlendi. Dünyada ve Türkiye'de makarna üretimi, tüketimi ve ticaretinin değerlendirildiği çalıştayda makarna üreticileri, ürünün tarladan çatala uzanan yolculuğunda özellikle hammadde ve dış pazar ile ilgili yaşanan sorunları, talep ve önerilerini dile getirdi.

TÜGİP açıklamasında Türkiye'de yıllık ortalama 3 milyon ton makarna üretildiği ve bunun yarısının ihraç edilerek 800 milyon dolar gelir sağlandığı bilgisi verildi. Makarna sanayinin hedefinin bu ihracatı birim değerinde de artış sağlayarak 2 milyar dolar seviyesine çıkartmak olduğu vurgulandı. Türkiye Makarna Sanayicileri Derneği (TMSD) Yönetim Kurulu Başkanı Aykut Göymen, çalıştayda yaptığı konuşmada, Türkiye'de makarna sanayiinde toplam 25 fabrikanın faaliyet gösterdiğini ve sektörün 3 milyon tonluk büyük bir üretim kapasitesine sahip olduğunu kaydetti. Sektörde Türkiye'nin dünyanın ikinci büyük ihracatçısı konumunda bulunduğunu kaydeden Göymen, "Dünyada ikinci büyük üreticiyiz, ikinci büyük ihracatçıyız ama dünyada en fazla ithalat yapan iki tane pazardan mahrumuz. Bunlarda birisi Avrupa Birliği, diğeri ise ABD. AB'de Türk makarnasına uygulanan bir kota var, ABD'de ise anti damping var. Türkiye, AB ülkeleri hariç 1 milyon 400 bin ton dolaylarında ihracat yaparken, İtalya ise sadece AB ülkelerine 656 bin ton ihracat gerçekleştiriyor." dedi.



Çalıştayda öne çıkan konular:

- Makarnalık buğday arz güvenliği için sürdürülebilir sözleşmeli tarım ve maliyet düşürücü önlemlerin alınması, toprak kalitesi ve uygun tohumların kullanımı, standartların yeniden düzenlenmesi.
- Türkiye makarna ihracatında AB tarife kotasının kaldırılması.
- Makarna ihracatında 700$/ton olan ihracat değerinin artırılması için üretim, Ar-Ge ve pazarlama stratejilerinin gözden geçirilmesi.
- Markalaşmaya önem verilmesi.
- Ülkemizdeki kişi başı yıllık 8,5kg olan makarna tüketiminin artırılması ve faydaları konusunda toplumun bilinçlendirilmesi.
- Makarna tüketiminde fonksiyonel makarna ürünleri, fonksiyonel bileşenler, prebiyotik lifli makarnalar, yüksek lifli düşük kalorili, düşük glisemik indekse sahip makarnalar gibi yeni trendlerin dikkate alınması.
- Makarna üretiminde yeni teknolojilerin kullanılması, inovatif ürün ve ambalaj tasarımları geliştirilmesi.
- Makarna sektöründe yenilenebilir enerji kullanımının artırılması.

Eti, doğal afetler için zengin içerikli bisküvi geliştirdi

Eti, doğal afetler ve afet kaynaklı meydana gelebilecek acil durumlarda etkilenen bölgelerde dağıtılmak üzere özel bir bisküvi geliştirdi. Vitamin ve minerallerle zenginleştirilmiş olan bisküvi, olası bir afet durumunda hızla üretilerek etkilenen bölgelere yardım amaçlı gönderilecek.

Eti, son yıllarda iklim değişikliğinin etkileri sonucu artış gösteren doğal afetler ve afet kaynaklı meydana gelebilecek diğer acil durumlarda bölgedeki afetzedelere ulaştırmak üzere özel bir bisküvi tasarladı. Eti'nin sosyal sorumluluk yaklaşımı çerçevesinde geliştirdiği bisküvi, olası afet veya acil durumda Eskişehir Eti Bisküvi Fabrikası'nda üretilerek etkilenen bölgelere hızla gönderilecek. Bisküvi, muhtemel bir afet durumunda, afetzede vatandaşların günlük ihtiyacı olan besin öğelerinin bir kısmını karşılamasına yardımcı olacak şekilde tasarlandı. Vitamin, minerallerce zenginleştirilmiş bisküvinin içeriğinde demir, çinko, D vitaminin de yer aldığı 11 farklı vitamin ve 5 mineral bulunuyor.

Eti'nin kâr amacı gütmeden, tamamen sosyal sorumluluk bilinciyle hazırladığı bisküvinin ambalajı üzerinde "Afet ve acil durumlar için özel olarak tasarlanmıştır" ifadesi ve "Para ile satılamaz" uyarısı yer alıyor.

Konuyla ilgili açıklama yapan Eti İcra Kurulu Başkanı Hakan Polatoğlu şunları söyledi: "Ülkemizde hepimizi derinden üzen afetler maalesef zaman zaman yaşanabiliyor. Böyle olaylardan etkilenen yurttaşlarımıza hızla yardım ulaştırılması ise hayati bir önem taşıyor. Eti olarak, kurulduğumuz günden bu yana kalite ve lezzet unsurundan ödün vermediğimiz ürünlerimizle her zaman tüketicilerimizin yanında olduk. Projelerimizi hayata geçirirken sahip olduğumuz sosyal sorumluluk bilinciyle ve toplumdan aldığımızı topluma verme ilkesiyle hareket ediyoruz. Toplumsal fayda yaratmaya odaklanan 60 yıllık bir gıda şirketi olarak, afet durumlarından etkilenen insanlarımıza destek olmayı görev biliyor, bu konuda üstümüze düşeni yapmaya büyük önem veriyoruz. Hiçbir kâr amacı gütmeden tasarladığımız yeni bisküvimiz de, bu sosyal sorumluluk anlayışımızın bir sonucudur. Hiç yaşanmamasını temenni ettiğimiz afetler gerçekleştiği takdirde bisküvimizi hızla ulaştırarak bölge halkına katkıda bulunabilmeyi planlıyoruz."



Meksika, beyaz mısır ihracatına yüzde 50 gümrük vergisi getirdi

Meksika hükümeti, arz ve fiyat istikrarını garanti altına almak için beyaz mısır ihracatına %50 oranında geçici vergi uygulama kararı aldı. Yeni vergi 30 Haziran'a kadar yürürlükte kalacak.

17 Ocak'ta resmi gazetede yayınlanan kararname ile duyurulan kararda, beyaz mısırın arzı ve üretiminin, mısırın ve ondan yapılan çeşitli gıda ürünlerinin fiyatını belirlemede önemli faktörler olduğu belirtilerek, arz ve fiyat istikrarını sağlamak için bu tahılın ülkede kalmasının gerekli olduğu ifade edildi. Yeni verginin 30 Haziran'a kadar yürürlükte kalacağı bildirildi.



Meksika'da çoğunlukla insan tüketimi için ve ülke halkının sofrasında temel bir besin maddesi olan tortilla ekmeğinin yapımında kullanılan beyaz mısır üretiliyor. Meksika Tarım Bakanlığı'nın son verilerine göre, Meksika 2022'de yaklaşık 23 milyon ton beyaz mısır üretti. Ülkede mısırın büyük çoğunluğu yerel olarak tüketiliyor ve sadece küçük bir kısmı ihraç ediliyor. Meksika geçen yıl ocak ve ekim döneminde yalnızca 238 bin ton beyaz mısır ihraç etti. Beyaz mısır üretiminde kendi kendine yeterli olan Meksika, büyük ölçüde hayvan yemi için kullanılan sarı mısırda ise ABD'den ithalata bağımlı durumda.





TAHIL PİYASALARINDA KARADENİZ ETKİSİ

Dünya tahıl piyasaları geçen yıl iki hububat devi Ukrayna ile Rusya arasındaki savaşın neden olduğu büyük dalgalanma ile uğraştı. Peki, tahıl piyasaları 2023'te de gergin ve dalgalı olmaya devam edecek mi? Ukrayna, bu yıl ne kadar tahıl ihraç edebilecek? Rusya'nın tahıl sevkiyatı ne durumda? Yeni yılın ilk sayısında bu kritik sorulara cevap bulmaya çalıştık.

Rusya ile Ukrayna arasında geçen sene şubat ayı sonunda patlak veren savaş, Karadeniz'den hububat arzının sekteye uğramasına neden oldu. Karadeniz'den tahıl arzındaki kesinti, hububat fiyatlarının daha da yükselmesine sebep olurken, dünya yeni bir küresel gıda kriziyle karşı karşıya kaldı. Karadeniz buğdayının erişebilirliğine ilişkin endişeler, 2008'den bu yana piyasalardaki en büyük fiyat artışını tetikledi. Tahıl piyasaları yıl boyunca savaşın neden olduğu büyük dalgalanma ile uğraşmak zorunda kaldı.

BM ve Türkiye'nin arabuluculuğunda Ukrayna'nın üç Karadeniz limanının tahıl ihracatına yeniden açılmasına imkan tanıyan tahıl koridoru anlaşması ise piyasaları rahatlattı. Ancak ekim sonunda Rusya'nın anlaşmayı askıya alması tahıl arzında yeniden endişelere yol açtı. Fakat anlaşma, yine Türkiye'nin girişimleri sayesinde kasım ayında dört aylığına uzatıldı. Ancak savaşın devam etmesi, liman altyapısının zarar görmesi, artan navlun maliyetleri ve Moskova'nın anlaşmayı yeniden askıya alma ihtimali, Karadeniz tahılının dünya piyasalarına erişimi konusundaki endişeleri canlı tutuyor.

Peki, tahıl piyasaları 2023 yılında da gergin ve dalgalı olmaya devam edecek mi? Küresel pazarlara yılda ortalama 45 milyon ton tahıl tedarik eden Ukrayna, bu yıl ne kadar hububat ihraç edebilecek? Ukraynalı çiftçiler gelecek ilkbaharda ve sonbaharda tahıl ekebilecek mi? Ukrayna'daki savaşın dışında tahıl fiyatlarını etkileyebilecek diğer faktörler neler? Dünyanın bir numaralı buğday ihracatçısı Rusya'nın tahıl sevkiyatı nasıl gidiyor?

Tarımsal danışmanlık şirketi UkrAgroConsult'tan tahıl piyasaları uzmanları Elizaveta Malyshko ve Maryna Marynych ile hububat piyasalarına dair isabetli yorumlarıyla dikkat çeken CESCO'nun Kıdemli Satış Müdürü Natalja Skuratovic, Değirmenci için kaleme aldıkları makalelerde bu sorulara cevap veriyor. ABD Tarım Bakanlığı'nın (USDA) eski Baş Ekonomisti Joe Glauber de dergimize verdiği röportajda tahıl piyasalarını 2023'te neler beklediğini anlatıyor.



Elizaveta Malyshko
TAHIL PİYASASI UZMANI
UKRAGROCONSULT



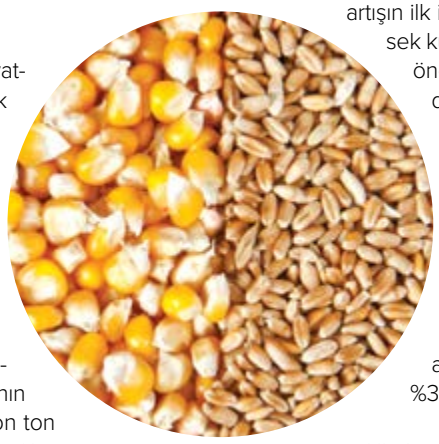
Maryna Marynych
TAHIL PİYASASI UZMANI
UKRAGROCONSULT

Tahıl ve barış: Küresel tahıl piyasalarında Karadeniz etkisi

Ukrayna tahıl sektörü savaşın sonunu dört gözle bekliyor. Sektör aynı zamanda kendini aktif olarak savaş sonrası ortaya çıkan yeni duruma da adapte etmeye çalışıyor...2022/23 sezonunun ikinci yarısında Ukrayna'nın toplam tahıl ihracatı 23 milyon tona ulaşabilir. Bu tahmin gerçekleşirse, Ukrayna'nın tahıl stoku azalacak, bu da buğday ve mısırın yurt içi fiyatlarını yukarı yönlü destekleyecektir.

Dünya değişiyor. Ukrayna'daki savaş, yalnızca Karadeniz tahıl piyasasının değil, aynı zamanda küresel piyasanın işleyişini de önemli ölçüde yeniden düzenliyor. Örneğin, küresel tahıl piyasası daha önce Odesa limanında elektriğin varlığı veya yokluğu gibi bir tahıl fiyatlandırma faktörü ile karşılaşmamıştı.

Piyasa, savaş faktörünü zaten fiyatlandırmış ve Ukrayna'daki olaylara çok daha az tepki veriyor gibiydi. Ancak geçtiğimiz aralık ayı ortasında bunun böyle olmadığını gördük. Ukrayna'nın güneyine yönelik füze saldırıları, tahıl fiyatlarını yeniden etkileyerek, Karadeniz bölgesinin küresel tahıl piyasası için önemini bir kez daha teyit etti.

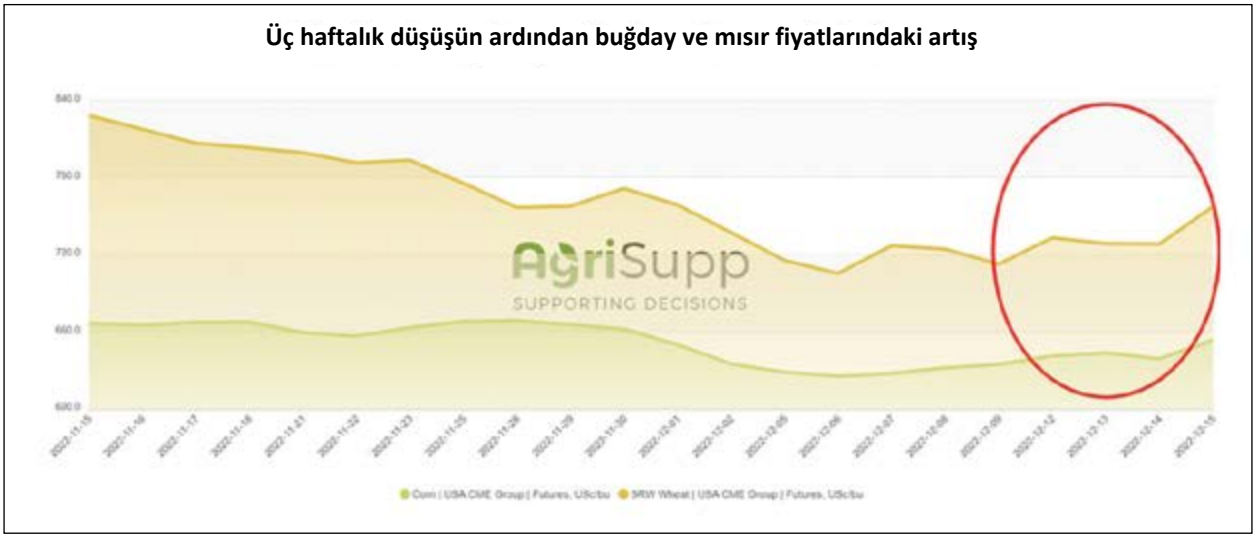


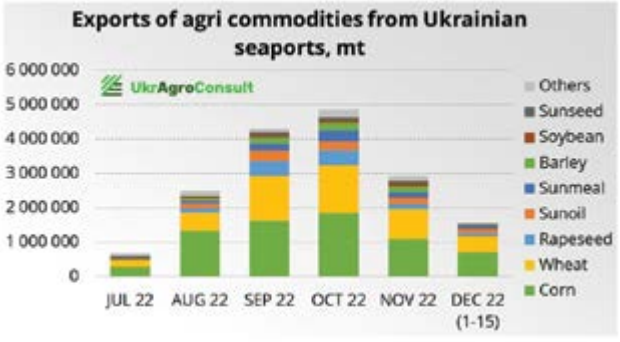
Ukrayna'nın aralık ayı tahıl ihracatı kabaca kasım ayı kadar gerçekleşti. Aralık ayının ilk yarısında tahıl koridorundan 1,65 milyon ton tarım ürünü taşıyan 57 gemi gönderildi. Aralıkta toplam tahıl ihracatının 3-3,5 milyon ton veya ekim ayındaki rekor 4,1 milyon tonun biraz altında olması muhtemel.

14 Aralık itibariyle Ukrayna, elindeki tahmini ihraç edilebilir buğday arzının yaklaşık %60'ını yurt dışına gönderdi. Bununla birlikte, Aralık 2022-Mart 2023 döneminde buğday ihracatı 5-5,5 milyon tona ulaşabilir. İç pazar, özellikle yüksek kaliteli buğday (% 12,5 protein) için arzdaki düşüşün ve fiyatlardaki artışın ilk işaretlerine tanık oluyor. Artık çiftçiler, yüksek kurutma ve depolama maliyetleri nedeniyle önce mısır satmayı tercih ediyor. Tahıl koridoru yoluyla yapılan sevkiyatlarda mısırın payı giderek artıyor ve bu eğilim daha da artacak.

Ukrayna'nın mısır ihracat potansiyeli, buğdayınkinden çok daha belirsiz durumda. Daha küçük bir mısır hasadına rağmen, yüksek devir stokları, ihracat potansiyelini 25-27 milyon tona kadar artırıyor ve bunun şimdiye kadar sadece %30'u yurt dışına sevk edildi.

UkrAgroConsult ve ABD Tarım Bakanlığı'nın (USDA) rakamları karşılaştırıldığında, bir tarafta Ukrayna mısırının büyük ihracat potansiyeli, diğer tarafta ise önemli be-





lirsizlikler olduğu net bir şekilde görülüyor. Ukrayna'nın mısır ihracatına ilişkin Aralık 2022 USDA'nın tahmini yalnızca 17 milyon tondu. Muhtemelen USDA, tahıl koridorunun çok daha büyük risklerini değerlendirdi. Yurt içi mısır tüketiminin de yüksek seviyelerde olduğunu hatırlatmakta fayda var.

Aralık ayı ortasına kadar 7-8 milyon ton kadar mısır, hava koşulları ve yüksek hasat maliyetleri nedeniyle hasat edilmeden tarlalarda kaldı. Bu alanlar 2023'ün başlarında hasat edilecek olduğundan, Aralık-Ağustos dönemi için ihraç edilebilir mısır arzının 17-19 milyon ton olduğu tahmin ediliyor. Ancak karşımıza şöyle bir soru çıkıyor: Böyle bir hacimle başa çıkmak için yeterli lojistik kapasite var mı?

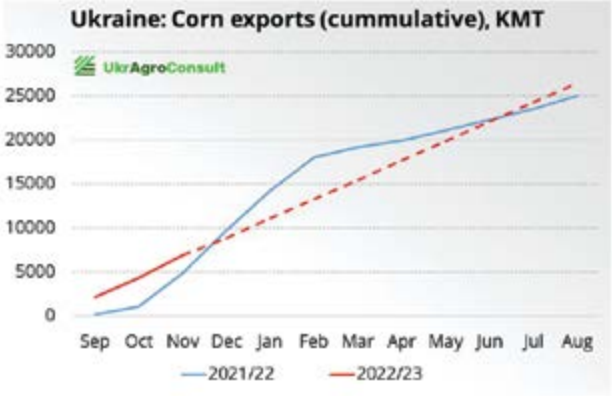
Ağustos-Kasım 2022 verileri, mısır ihracatının aylık 2,2-2,5 milyon ton seviyesinde olduğunu gösteriyor. Mısır sevkiyatları, yağlı tohumlar gibi daha yüksek kârlı diğer emtiaların ihracatıyla rekabet baskısı altındaydı. Yukarıda belirtilen ihracat oranları ayda 2,2-2,5 milyon ton seviyesinde sabit kalırsa, önümüzdeki 7-8 ay için mısır ihracatı 17-19 ton seviyelerine ulaşabilir. Yüksek ihracatın bir diğer ön koşulu, aylık ihracatın yaklaşık yarısını oluşturan tahıl koridorunun istikrarlı bir şekilde işlemesi. Aksi takdirde eldeki mısırın bir kısmı gelecek sezona devredebilir.

Aralık ayında tahıl koridorunun işleyişi gelecek için endişe uyandırdı. 14 Aralık itibariyle 80'den fazla gemi İstanbul Boğazı'nda denetim için bekliyordu. Çoğu Karadeniz'e girmek için sıraya giren bu gemilere tahıl yüklemelerinin önümüzdeki 2-4 hafta içinde çok yavaş olacağını öngörebiliriz. Günde yaklaşık 12 geminin denetlenmesi gerekirken, sadece 3 tanesi denetleniyor.

Ukrayna limanlarındaki elektrik kesintileri de tahıl yükleme hızını yavaşlatıyor. Ancak liman ve kurtarma hizmetleri sayesinde liman işletmesindeki kesintiler kısa olmakta ve İstanbul Boğazı'ndaki denetimlere göre çok daha az şikayete neden oluyor.

KARADENİZ'E ALTERNATİF İHRACAT YOLLARI

Ancak alternatif ihracat noktalarının giderek daha verimli hale gelmesiyle Ukrayna'nın tarımsal ihracatı giderek artıyor. Ukrayna, Tuna nehrinde konuşlu limanlar üzerinden, demiryolu ve karayoluyla 3-3,5 milyon ton ihracat yapabilecek konuma geldi. Fakat bu alternatif yollarla yapılan ihracat genel olarak Karadeniz limanlarına göre daha maliyetli. Bununla birlikte, teslim edilen tahıl için ödemelerde daha az gecikme olması ve 100-500 tonluk küçük sevkiyatların yapılabilmesi, alternatif koridorlar yoluyla sevkiyatlarda daha adil kâr marjları sağlıyor. Ukrayna'nın batı ve orta bölgelerindeki çiftçiler için batı sınırlarından ihracat yap-

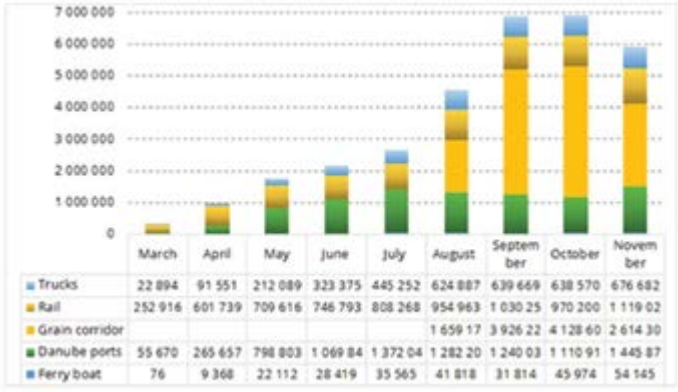


mak, tahılı demiryolu ve karayoluyla Karadeniz limanlarına ulaştırmaktan daha kârlı.

Ukrayna tahıl piyasası savaşın sonunu dört gözle bekliyor. Aynı zamanda, piyasa kendisini aktif olarak yeni duruma adapte ediyor. 2022/23 sezonunun ikinci yarısında (buğday için Ocak-Haziran ve mısır için Ocak-Ağustos) toplam tahıl ihracatı 23 milyon tona ulaşabilir. Eğer bu gerçekleşirse, yerel tahıl stokları azalacak, bu da yakın vadede buğday ve Mayıs-Haziran dönemi için mısırda yurt içi fiyatlarının yukarı yönlü destekleyecektir.

Yurt içi tahıl fiyatlarının ve kârlarının artması, 2023 tahıl üretimi için önemli. Çatışmalar, daha çok geleneksel olarak başlıca buğday bölgeleri olan Ukrayna'nın doğu ve güneyinde gerçekleşiyor. Yüksek riskler şimdiden kışlık buğday alanını geçen yıla göre yüzde 35 azalışla 4 milyon hektara düşürdü. Buğday fiyatlarındaki artış, batı ve orta bölgelerdeki çiftçileri buğday alanlarını genişletmeye ve Ukrayna'nın doğu ve güney bölgelerinde azalan üretim boşluğunu doldurmaya teşvik etmekte çok geç kaldı. 2023 buğday hasadı hem iç talebi hem de ihracat ihtiyacını karşılamaya yetecek. Ancak buğday ihracatının geçen yıllara göre azalmasıyla Ukrayna'nın yerini alternatif tedarikçiler alacak.





	March	April	May	June	July	August	Septem ber	October	Novem ber
Trucks	22 894	91 551	212 089	323 375	445 252	624 887	639 669	638 570	676 682
Rail	252 916	601 739	709 616	746 793	808 268	954 963	1 030 25	970 200	1 119 02
Grain corridor						1 659 17	3 926 22	4 128 60	2 614 30
Danube ports	55 670	265 657	798 803	1 069 84	1 372 04	1 282 20	1 240 03	1 110 91	1 445 87
Ferry boat	76	9 368	22 112	28 419	35 565	41 818	31 814	45 974	54 145

Şimdi çiftçiler 2023 mısır alanları ve üretimine karar veriyor, 2023 baharı için mısır ekim alanlarının ne kadar olacağı değerlendiriliyor. Ülkede ana mısır üreten bölgeler askerî risklerden uzak durumda. Çiftçilerin ekim alanı dağılımı konusundaki niyetleri, ürün kârlılığına göre belirlenir. Düşük mısır fiyatları, hasat edilmeden bırakılan tarlaların eşi benzeri görülmemiş bir paya sahip olmasına şimdiden katkıda bulundu Bu da hasat edilmemiş alanların ilkbaharda ekime uygun şekilde hazırlanmayacağı anlamına geliyor.

UkrAgroConsult olarak 2023 hasadı için mısır ekiliş alanlarında kesinti ihtimalini dışarda tutmuyoruz. Toplam mısır ekim alanını, önümüzdeki 2-3 aydaki mısır fiyatları/marjları belirleyecek. Bazı alanların ekilmeden bırakılabilieceğini de burada zikretmemiz gerekiyor. Ukrayna'da geleneksel olarak yetiştirilen başlıca bahar bitkileri arpa, mısır, ayçiçeği ve soya fasulyesidir.

İlkbaharda arpa ekiminin çekiciliği, düşük maliyetli teknolojisinde ve hızlı yatırım geri dönüşünde (ekimden hasata ve pazarlamaya kadar 4 ay) yatıyor. Ancak 2023/24 sezonunda ihracatçılar yeni pazar arayışlarını yoğunlaştırmak zorunda kalacak. 2015 yılından bu yana Ukrayna, Çin'e artan oranda arpa ihraç ediyor. Ancak Ukrayna arpasının yerini, örneğin Suudi Arabistan pazarında olduğu gibi Rus arpası alıyor. Ve Ukrayna'nın kaybettiği pazarlara tekrar geri dönmesi kolay olmayacak. Aynı zamanda, Çin dahil Güneydoğu Asya'daki ithalatçı ülkelere şu an İstanbul Boğazı›ndaki uzun kuyruklarda bekleyen büyük gemilerle sevkiyat yapılabiliyor. Bu da savaş risklerini, teslimat şartları ihlallerini artırıyor ve lojistik planlarını daha karmaşık hale getiriyor.

Avrupa'nın mısır talebi yüksek ve bu, çiftçilerin/tüccarların mısırı deniz yoluyla veya demiryolu/karayoluyla göndermek için nakliye alternatifi imkanı tanıyor. Ancak, Avrupa'da mısır üretimi 2023'te toparlanırsa, Avrupa fiyatlarının düşme riski bulunuyor. Mısırda yüksek verim, ancak pahalı tarım teknolojilerinin kullanılmasıyla elde edilebiliyor. Bu tür teknolojilerin ise 2023'te Ukrayna'da mevcudiyeti son derece sorgulanabilir durumda. Düşük mısır fiyatları/marjları, çiftçileri iflasın eşiğine getirebilir.

Kuşkusuz, küçük alanlara iç talebi iyi olan niş ürünler ekilecek. Ana alanlara yağlı tohumlar ekilecek. 2022'de en kârlı ürün ayçiçeğiydi. Yerli petrol üreticileri ile ihracatçılarından gelen talep güçlüydü ve geçen sene rekor düzeyde ayçiçeği ihracatı gerçekleşti. Soya fasulyesi ve kolza tohumu yağları ve küspeleri de Avrupa pazarından istikrarlı bir talep görüyor. Aslında, çiftçilerin 2022'deki ekim ve hasat kampanyalarını finanse etmesine olanak sağlayan faktör, yağlı tohumlardaki yüksek kârlardır. Kışlık kolza alanı, kışlık tahıl alanına kıyasla çok daha az azaldı ve bu da çiftçilerin önümüzdeki baharda yağlı tohum alanlarını genişletme niyetini teyit ediyor.

Sonuç olarak, 2023'te Ukrayna tarımında karşımızda şöyle bir tablo var:

- yağlı tohum ekilişlerinde artış,
- tarımsal üretimde ileri teknoloji uygulamalarından maliyet azaltma stratejisine geçiş,
- hava faktörü, ekiliş dağılımında mahsul kârlılığı lehine şimdiye dek o kadar önemli değil,
- uzun vadeli stratejiler yerine sadece kısa vadeli adımlar.

JETMASTER

Artificial intelligence inside

jetmaster.com.tr

JETMASTER Jet Filtre Timer Cihazları

- CE ve ISO 9001 belgelidir.
- Ağır sanayi tesisleri için geliştirilmiştir.
- Yapay zekâ teknolojisi içerir.

GELİŞMİŞ JET FİLTRE KONTROL SİSTEMİ

- Temizleme etkinlikleri 2 kat artar.
- Jet filtrelerin enerji tüketimi %83 civarında azalır.
- Her bir jet filtre için ortalama 1.500$ yıllık enerji tasarrufu sağlanır.
- Valf, diyafram ve torbalarda oluşan yırtılma problemleri azalır.
- Blower ve kompresörlerin yağ değişim süreleri uzar.

GELİŞMİŞ ARIZA ANALİZİ

- Filtre torbası kirlilik düzeyi tespit edilir.
- Filtre torba değişim zamanı tespit edilir.
- Filtre torbalarının düşme ve yırtılma sorunları tespit edilir.
- Patlak diyaframlar tespit edilir.
- Vurmayan valfler tespit edilir.
- Tanklardaki hava kaçakları tespit edilir.

SCADA TAKİP SİSTEMİ

- Çalışma performansı bilgisayar ekranından takip edilir.
- Filtre parametreleri bilgisayar ekranından ayarlanır.
- Geçmişe dönük arıza kaydı tutulur.
- Çalışma trendleri izlenir.

www.jetmaster.com.tr



Natalja Skuratovic
KIDEMLİ SATIŞ MÜDÜRÜ
CESCO EPC GMBH

Küresel tahıl piyasasında yeni dönem

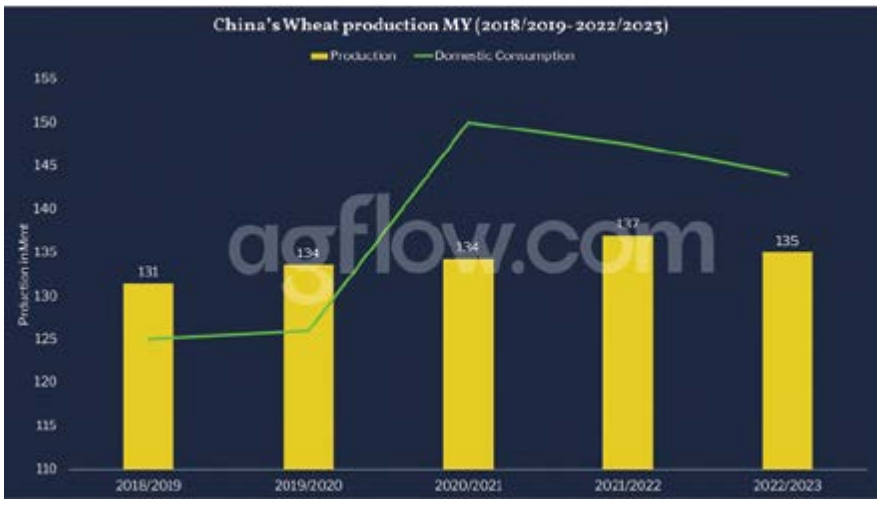
Hoşumuza gitsin ya da gitmesin, tahıl piyasalarını, artık küreselleşmenin hızlandığı, tahılın, sermayenin ve insanların serbest dolaştığı geçmiş yıllardaki gibi analiz edemeyiz. Tüm bunlar dramatik bir şekilde değişiyor ve kaçınılmaz olarak 2023'te de tedarik zincirlerini bozmaya devam edecek. Hiç şüphesiz tahıl piyasalarında ilginç bir yıl bizi bekliyor.

Genellikle yeni bir yıla girerken, geçen yıla bir göz atıp önümüzdeki yıl için bize ışık tutacak bir rehber arayışı içinde oluruz. Dünya son birkaç yıl içinde dramatik bir dönüşüm geçirdi. Pandeminin neden olduğu tedarik zinciri kısıtlamaları, Ukrayna'da savaşın patlak vermesiyle yerini tedarik zinciri aksaklıklarına bıraktı ve tahıl piyasalarında birçok dramatik değişiklik meydana geldi.

Genel olarak emtia piyasaları ve özel olarak tahıl piyasaları, savaşın neden olduğu büyük dalgalanma ile uğraşmak zorunda kaldı. Karadeniz buğdayının erişebilirliğine ilişkin endişeler, bu yaz ihraç edilebilir tahıl fazlasını düşüren Avrupa'daki en büyük kuraklıkla birleşti ve 2008'den bu yana piyasalardaki en büyük fiyat artışını ateşledi. Tahıl fiyatları, Mayıs 2022 ortasında rekor seviyelere yakın şekilde zirve yaptı. O zamandan bu yana fiyatların yüksek seviyelerden geri geldiğini gördük, ancak tahıl piyasaları gergin ve dalgalı olmaya devam ediyor. Öyle ki Fransa'nın Rouen limanında teslim edilen standart Fransız buğday için en yüksek ve en düşük fiyat farkı ton başına 180 Euro'ya ulaştı! Kasım 2019'un başında bir ton Fransız ekmeklik buğdayının FOB fiyatının 180 Euro olduğunu hatırlatırsak, piyasalardaki dalgalanmanın boyutunu daha iyi ortaya koymuş oluruz. Hiçbir piyasa oyuncusu, bu değişken tahıl piyasasında yönünü değiştirmek yerine zikzaklar çizerken yakalanmak istemez. Öte yandan ise piyasalara dair tahmin yürütmenin saçmalığı ve beyhudeliği hiç bu kadar belirgin bir şekilde ortaya çıkmamıştı.

Mısır, geleneksel olarak dünya buğday fiyatları seviyesi için iyi bir turnusol testidir. Mısır'da tahıl alımlarından sorumlu kamu kuruluşu Emtia Tedariki Genel Müdürlüğü (GASC), 27 Aralık'ta düzenlenen ve Dünya Bankası tarafından finanse edilen yılın son ihalesinde, şubat ayında teslim edilmek üzere 200 bin ton Rus buğdayı için 339 $/ton fiyatla sözleşme imzaladı. Mısırlılar bu fiyatı, başlangıçta taahhüt edilen 80 bin tonluk miktarı, 200 bin tona çıkaracak kadar beğendiler. Karadeniz navlun ücretleri ve sigorta sorunları göz önüne alındığında, bunu telafi edecek kadar düşük olması için Fob değerleri üzerinde ek bir baskı olması kaçınılmazdır.

Çin, tüm emtia sektörü için çok büyük bir faktör. Küresel ekonomik yavaşlama, 2020-2021 sezonunda gördüğümüz Çin'in buğday alma iştahını azaltacaktır. USDA, 2022/2023 sezonunda Çin buğday üretiminin geçen yıla göre 2 milyon ton, iç tüketiminin de 4 milyon ton azalacağını tahmin ediyor. Yani, iki yıl önce 16 milyon ton olan yerel üretim ve tüketim arasındaki fark, 9 milyon tona düşecek. Küresel durgunlukla ilgili artan bir endişe var ve bu, denklemin talep tarafını



olumsuz etkiliyor. Çin'deki amansız Covid salgını ve durgunluk endişeleri, sözleşmeli yemlik tahıl stokunun tüketilmeden kalabileceği ve önümüzdeki çeyreğe devredeceği anlamına gelebilir. Bu da anlık talep ve yakın fiyatlar için pek iyiye işaret değil.

ABD Tarım Bakanlığı'nın (USDA), 2022'de açıkladığı son dünya tahıl arzı ve talebi raporunda büyük bir değişiklik yoktu. Arjantin'in buğday üretim tahminini düşürdüler. Arjantin'de hasat neredeyse bitti ve rekoltenin yaklaşık 11-12 milyon ton olduğu tahmin ediliyor. Bu da iç talebin 6 milyon ton olduğu göz önüne alındığında, geçen sezon 16 milyon ton buğday ihraç eden Arjantin'in bu sezon sadece 5-6 milyon ton buğday ihraç potansiyeli olduğu anlamına geliyor.

USDA, Avustralya için buğday üretim tahminini ise 36,3 milyon tona yükseltti. Kanada'nın 2022/23 sezonu buğday üretimi de USDA tarafından 33,8 milyon ton olarak tahmin ediliyor. Bu, 5 yıllık rekorun %10 üzerinde ve Kanada'nın en büyük üçüncü buğday hasadı olarak kayıtlara geçecek.

ABD'de piyasa, rekabet gücünün olmamasından olumsuz etkileniyor. ABD buğdayı, AB ve Karadeniz rekabeti karşısında hâlâ pahalı. Ukrayna buğdayının ton başına fiyatı 300 dolar olduğu bildirilirken, yüzde 11,5 proteine sahip Fransız buğdayı da ton başına 300 dolar olarak fiyatlandırılıyor. AB'nin son ihracat güncellemesi, AB buğday sevkiyatlarının hâlâ geçen yılın yüzde 5-6 üzerinde olduğunu gösteriyor. Bu nedenle, aralık tatili öncesi son ihracat rakamlarının beklenenden daha iyi olmasına rağmen, ihracat hâlâ bugüne kadar eğrinin gerisinde kalıyor.

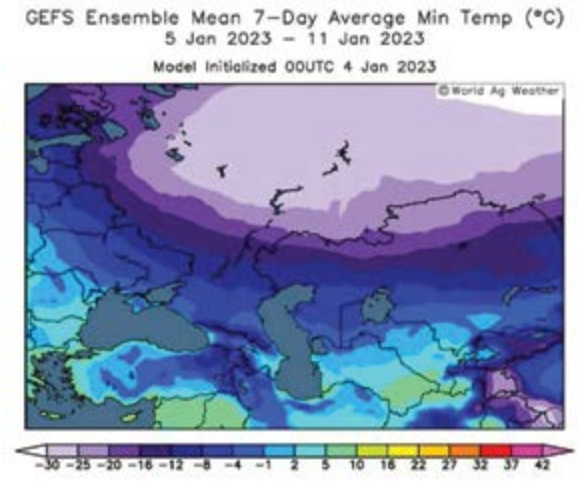
Rusya'nın Aralık 2022 buğday ihracatı, 4,1 milyon ton olarak öngörülüyor. Bu, aralık ayının ilk yarısındaki olumsuz hava koşulları ve gergin lojistik şartları göz önüne alındığında da etkileyici 2017 rekorunun sadece 0,2 milyon ton gerisin-



de. Kesinlikle Karadeniz ve Azak'taki hava, aralık ayının ilk yarısında Rus tahıl sevkiyatlarının ilerlemesini olumsuz etkileyen çok zor koşullarına göre önemli ölçüde iyileşti. Ancak yeni yılın ikinci haftasında açıklanan ani bir soğuk hava dalgası var. Kış tahılını korumak için önemli bir kar örtüsü olmadan sıcaklığın eksi 20-25 derecelere düşmesi bekleniyor. Bu nedenle durumun yakından izlenmesi gerekecek.

Buğday piyasasının kilit noktası, Rus çiftçilerin kış tatilinden sonra ocak ortasında piyasaya döndüklerinde tahıllarını satmaya ne kadar agresif bir şekilde hazırlandıkları olacak. Şüphesiz, hâlâ satacak çok fazla eski mahsulleri var. Rusya Federal İstatistik Servisi Rosstat, 1 Aralık itibarıyla Rus buğday stoklarını 25.6 milyon ton olarak veriyor. Bu durum, potansiyel olarak fiyatları düşürebilir. Zayıf ruble kesinlikle Rusya'nın buğday ihracatının rekabetçi olmasına yardımcı oluyor. Rus para biriminin değeri, Nisan 2022'nin sonundan bu yana ABD doları karşısında bu kadar düşük olmamıştı.

Özetle, yeni yılda tahıl piyasalarının yönünü belirleyecek olan şey, jeopolitik belirsizlik ve kuzey yarımküredeki hava koşulları karşısında alım hızıyla dengelenen satış hızı olacak.



Unutmamamız gerekir ki AB, enerji arzı için Orta Doğu'ya bağımlı durumda. Suudi Arabistan eskiden ABD'nin müttefikiydi, ancak şimdi Çin›e daha da yakınlaşıyor. Çin de Rusya'nın yanında yer alıyor. Rusya'nın Ukrayna'ya operasyon başlattığı gün, Çin yönetimi Rusya'nın tüm bölgelerinden buğday ithalatını onayladı ve Rus tahılı için alternatif bir pazar sağladı.

Bu son olaylar, dünyayı şu anda iki büyük bloğa ayıran, dünyayı net arz ve talebe dayalı piyasa ekonomisinden daha da uzaklaştıran jeopolitik manzaradaki büyük değişikliklerden kaynaklandı. Önümüzdeki birkaç yıl içinde ticaret akışı hareketlerinin nasıl gelişeceği belli olacak. Ancak şu an için mevcut denge, aralarında stratejik öneme sahip emtiaların da bulunduğu sermaye akışlarında ve mal akışında meydana gelen potansiyel değişiklikler nedeniyle kırılgan.

Sonuç olarak, hoşumuza gitsin ya da gitmesin, tahıl piyasalarını, artık küreselleşmenin hızlandığı, tahılın, sermayenin ve insanların serbest dolaştığı geçmiş yıllardaki gibi analiz edemeyiz. Tüm bunlar dramatik bir şekilde değişiyor ve kaçınılmaz olarak 2023'te de tedarik zincirlerini bozmaya devam edecek. Hiç şüphesiz tahıl piyasalarında ilginç bir yıl bizi bekliyor.




The future of flour.
What is your vision?
Share your thoughts:
contact@worldflourday.com
20th MARCH
WORLD FLOUR DAY
www.worldflourday.com



Joe Glauber

AMIS GENEL SEKRETERİ
USDA ESKİ BAŞ EKONOMİSTİ

Dünyaya yetecek kadar tahıl var ama hangi fiyata?

RÖPORTAJ NAMIK KEMAL PARLAK

“Dünyayı beslemek için bolca tahıl var, ama asıl soru bunun fiyatının ne olduğu. Tahıl fiyatları, Ukrayna savaşı öncesi seviyelere gerilese bile yüksek kalmaya devam ediyor. Hava şartlarının normal seyredeceğini farz edersek tahıl fiyatlarının gevşeyeceğini söyleyebiliriz. Ancak, tahıl stokları dar kalmaya devam ediyor, bu da fiyatlardaki dalgalanmanın süreceği anlamına geliyor.”

2022 yılında rekor seviyelere çıkan küresel gıda fiyatları, milyonları aşırı yoksulluğa sürükleyen, açlığı ve yetersiz beslenmeyi artıran küresel bir krizi tetikledi. 2022 Küresel Açlık Endeksi, üst üste binen krizlerin gıda sistemlerinin zayıflığını ortaya çıkardığını ve açlığa karşı küresel ilerlemenin son yıllarda büyük ölçüde duraksadığını gösterdi. Devam eden bölgesel çatışmalar, iklim değişikliği, COVID-19 salgını, Ukrayna’daki savaş, tedarik zinciri kesintileri, yüksek ve değişken gıda, gübre ve yakıt fiyatlarının etkileri; dünyanın zaten yetersiz ve sürdürülemez olan gıda sistemlerini büyük ölçüde zayıflattı. Sonuç olarak, dünya yirmi yıldan kısa bir süre içinde üçüncü kez küresel bir gıda krizini yaşıyor.



Geçtiğimiz yıl şubat ayında patlak veren Rusya-Ukrayna savaşı, bu iki tahıl devinin gıda ve gübre ihracatını önemli ölçüde etkiledi. Karadeniz tahıl arzındaki kesinti, tahıl fiyatlarının daha da yükselmesine neden oldu ve küresel gıda krizini daha da körükledi.

Ukrayna’nın üç Karadeniz limanı üzerinden tahıl ihracatına izin veren Karadeniz Tahıl Anlaşması, 19 Kasım 2022’de 120 günlüğüne uzatıldı. Anlaşmanın yenilenmesi tahıl piyasalarını şimdilik rahatlattı. Ancak savaşın devam etmesi, liman altyapısının saldırılarda zarar görmesi, artan navlun maliyetleri ve Moskova’nın anlaşmayı yeniden askıya alma ihtimali, Karadeniz tahılının dünya piyasalarına erişimi konusunda soru işaretleri doğuruyor.

Anlaşmanın feshedilmesinin muhtemel etkileri neler olabilir? Tahıl piyasaları 2023’te de dalgalı olmaya devam edecek mi? Tahıl fiyatlarını etkileyecek temel faktörler neler? Dünya nüfusunu beslemek için yeterli tahıl arzı var mı?

Bu kritik soruları, ABD Tarım Bakanlığı’nın (USDA) eski Baş Ekonomisti Joe Glauber’e sorduk. 50 yılı aşkın bir süredir tahıl piyasalarını takip eden Glauber, şu an G20 bünyesinde, tarımsal üretim ve verimliliğin iyileştirilmesi ve piyasa şeffaflığın artırılmasını amacıyla kurulan Tarım Piyasaları Bilgi Sistemi’nin (AMIS) Genel Sekreteri olarak görev yapıyor.

Tahıl piyasalarındaki dalgalanmanın 2023’te de süreceğini düşünen Glauber, “Hava şartlarının normal seyredeceğini farz edersek tahıl fiyatlarının gevşeyeceğini söyleyebiliriz.



Ancak tahıl stokları dar kalmaya devam ediyor, bu da fiyatların dalgalı kalacağı anlamına geliyor.” değerlendirmesini yapıyor.

İşte AMIS Genel Sekreteri ve USDA eski Baş Ekonomisti Joe Glauber’in sorularımıza verdiği cevaplar:

Karadeniz Tahıl Anlaşması’nın akıbeti konusunda endişeler var. Bu anlaşmanın uzatılması küresel gıda güvencesi için neden önemli? Anlaşmanın feshedilmesinin muhtemel etkileri neler olabilir?

Karadeniz limanlarının Ukrayna tahıl ihracatı için kısmen yeniden açılması, küresel piyasalarda tahıl fiyatlarının düşmesine ve Ukraynalı üreticiler için fiyatların artmasına yardımcı oldu. Anlaşma faydalı olmakla birlikte, Ukrayna’nın tahıl ticareti bir yıl önceki seviyelerin çok altında. Rusya’nın kasım ayı başlarında anlaşmayı geçici olarak askıya almasının buğday fiyatlarının nasıl %6’nın üzerinde artmasına neden olduğunu gördük.

TAHIL PİYASALARINDAKİ DALGALANMA SÜRECEK

Geçen sene gübre fiyatlarında ciddi bir artış gördük. Gübrenin tahıl üretiminde en büyük girdi olduğu düşünüldüğünde, hububat üreticilerinin yüksek gübre fiyatlarıyla nasıl başa çıkacağını düşünüyorsunuz? Mevcut gübre fiyatları çiftçilerin ekim kararlarını nasıl etkileyecek?

Yüksek gübre fiyatlarının, üretici kârları üzerinde olumsuz bir etkisi var. Daha yüksek gübre fiyatlarının ekim kararlarını nasıl etkilediğini zaten gördük. Örneğin, ABD’de geçtiğimiz ilkbaharda üreticiler daha fazla soya fasulyesi ekerken, daha az mısır ve buğday ekti. Üretici kârları üzerindeki etki, diğer tahıllardaki fiyat artışlarını görmemiş olan pirinç üreticileri için özellikle şiddetli oldu.

Sizce tahıl piyasaları bu yıl da dalgalı mı seyredecek? 2023’te bizi neler bekliyor?

Hava şartlarının normal seyredeceğini farz edersek tahıl fiyatlarının gevşeyeceğini söyleyebiliriz. Ancak tahıl stokları dar kalmaya devam ediyor, bu da fiyatların dalgalı kalacağı anlamına geliyor.

Ukrayna’daki savaşa ek olarak önümüzdeki aylarda tahıl fiyatlarını etkileyen diğer temel faktörler/riskler neler olacak?

Güney Yarımküre’de buğday üretimiyle ilgili bazı sorunların olduğunu zaten görüyoruz. Arjantin’in buğday üretimi, bir yıl önceki seviyelere göre önemli ölçüde düştü. Avustralya buğday üretimi rekora yakın görünüyor, ancak ülkenin güneydoğu bölgelerindeki şiddetli yağmurlar nedeniyle kalite biraz düştü. Tüm gözler şu an, azalan La Nina’da ve Güney Amerika mısır ile soya fasulyesi mahsullerinin olumsuz etkilenip etkilenmeyeceğinde. Şimdiye kadar, koşullar



bir yıl önceki seviyelere göre iyileşmiş görünüyor.

BM Dünya Gıda Programı, dünyanın modern tarihin en büyük gıda kriziyle karşı karşıya olduğunu söylüyor. Uluslararası Para Fonu da en az 2007-08'deki gıda krizi kadar şiddetli bir felaket uyarısında bulunuyor. Sizce durum o kadar ciddi mi? Dünyayı beslemek için yeterli tahıl arzı yok mu?

Dünyayı beslemek için bolca tahıl var, ama asıl soru bunun fiyatının ne olduğu. Tahıl fiyatları, Ukrayna savaşı öncesi seviyelere gerilese bile yüksek kalmaya devam ediyor. Doların diğer para birimleri karşısında güçlü olması, birçok yoksul gıda ithalatçısı ülkenin ithalat için çok daha yüksek paralar ödemesi anlamına geliyor. Bu, hane halkları üzerinde, özellikle de sınırlı sosyal güvenlik programlarına sahip ülkelerdeki yoksul aileler üzerinde ek baskılar oluşturuyor.

COVID-19 VE SAVAŞ, TAHIL TEDARİKİNDE ESNEK OLMAYI ÖĞRETTİ

Covid-19 salgını ve Ukrayna ile Rusya arasındaki savaş, küresel tahıl piyasasının düzenini bozdu. Tarım ve gıda sektöründe devletlerin rolü artıyor. Gıda milliyetçiliği yükselişte. Yasaklar, kotalar ve vergi uygulamaları gıda güvenliği endişelerini artırıyor. Dünyanın, gıdada milliyetçilik ve korumacılık dönemine girdiğini düşünüyor musunuz?

Ukrayna'da savaşın patlak vermesiyle birlikte birçok ülke ihracat kısıtlamaları getirdi. Ancak son birkaç ayda bu kısıtlamaların çoğu kaldırıldı. Küreselleşme trendinde tersine dönüş göreceğimizi düşünmüyorum, ancak bence COVID-19 ve savaş, ithalatçılara ve tüccarlara tahıl tedarikinde yaratıcı ve esnek olmayı öğretti.

İKLİM DEĞİŞİKLİĞİ, TAHIL TİCARETİNİ DAHA DA ÖNEMLİ HALE GETİRECEK

50 yılı aşkın bir süredir tahıl piyasalarını takip ediyorsunuz. Küresel tahıl piyasasında ne tür değişimlere tanıklık ettiniz?

Tahıl piyasalarını takip eden herkes, piyasaların son derece döngüsel olduğunu bilir. Tahıl piyasalarını takip etmeye ilk olarak 1970'lerde başladım. Ne zaman fiyatlarda bir artış olsa insanlar aynı konuyu gündeme getiriyor: Yeni normale mi girdik? Dünya, küresel bir tahıl rezervi konusunu düşünmeli mi?

Ancak 'yüksek fiyatların çaresi, yüksek fiyatlardır' şeklindeki eski veciz söz hâlâ geçerliliğini koruyor. Verimlilik artışları, son 60 yılda büyük ölçüde talep büyümesine ayak uydurdu veya bunu aştı ve fiyatların reel olarak düştüğünü gördük. İklim değişikliği, ileriye dönük bu eğilimlere meydan okuyabilir, ancak bu eğilimlerin henüz tersine çevrildiğini düşünmüyorum.

Sağlıklı beslenme, çevre, iklim değişikliği ve hayvan refahı konularında tüketici bilinci artıyor. Değişen bu küresel tüketim eğilimleri, dünya tahıl ticaretini nasıl etkiliyor?

Üretim coğrafi olarak değiştikçe ve verim değişkenliği arttıkça iklim değişikliği büyük zorluklar ortaya çıkaracaktır. Bu durum, tahıl ticaretinin gelecekte daha da önemli hale geleceğini gösteriyor.

Sizce dijitalleşme ve blockchain teknolojisi küresel tahıl ticaretini nasıl etkileyecek?

Bence bu teknolojiler, kimliği korunmuş tahıllar, özel mahsuller ve hayvancılık ürünleri için daha fazla olsa da şimdiden tahıl ticareti üzerinde etkiye sahip. Bu teknolojilerin ne kadar hızlı benimsendiği, nihai olarak piyasaya sağladıkları maliyet tasarruflarına bağlı olacaktır.

Eklemek veya okuyucularımızla paylaşmak istediğiniz başka bir şey var mı?

Piyasalar hakkında ne kadar çok şey öğrenmeye devam ettiğime hayret ediyorum. Muhtemelen bu yüzden hâlâ emekli olmadım!

JOSEPH GLAUBER

Uluslararası Gıda Politikası Araştırma Enstitüsü (IFPRI) kıdemli araştırma görevlisi Joseph Glauber, şu anda Tarım Piyasaları Bilgi Sistemi'nin (AMIS) genel sekreteridir. ABD Tarım Bakanlığı'nda (USDA) 30 yılı aşkın çalışan Glauber, 2008-2014 yılları arasında USDA Baş Ekonomisti olarak görev yaptı. Tahıl piyasalarının yakından takip ettiği USDA tarımsal tahminlerinden ve projeksiyonlarından sorumluydu. Bakanlıkta iklim, enerji ve mevzuat konularını denetledi.

ABD tarım politikaları, tarım sigortası ve afet politikaları gibi konular üzerine çok sayıda çalışmada imzası bulunan Glauber, CNN, Financial Times, CNBC, Bloomberg ve Reuters gibi küresel yayın organlarının sürekli görüşlerine başvurduğu bir uzman olarak dikkat çekiyor. Glauber, 2012 yılında Fransa hükümeti tarafından verilen Tarım Alanında Şövalye Liyakat Nişanı'na (Chevalier de l'Ordre du Mérite Agricole) layık görüldü.



Efe Toru

İŞ GELİŞTİRME UZMANI / TORU UN

Yenilenebilir enerji yatırımımızı en kısa sürede tamamlayacağız

RÖPORTAJ MUSTAFA YAĞMURLU

“Yakın gelecek ile ilgili hedeflerimizin başında yenilenebilir enerji kaynaklarına yatırım geliyor. Doğal kaynakların tükenme tehlikesiyle karşı karşıya kaldığımız günümüzde sürdürülebilirlik ve yenilenebilir enerji kavramları her geçen gün önemini hissettirir hale geldi. Son dönemde enerjiye ulaşabilmenin önemi tüm sektörler tarafından tecrübe edildi. Biz de üretimin kesintisiz devamlılığını garanti altına almak ve kendi kendine yetebilen bir tesis olabilmek için enerji yatırımımızı en kısa sürede tamamlamak hedefindeyiz.”

Kalite ve hizmet anlayışını sürekli bir üst seviye taşıma gayretiyle unlu mamuller ve ekmekçilik sektörüne birbirinden çeşitli ürünlerle ile hizmet veren Toru Un’un dördüncü kuşak genç yöneticilerinden Efe Toru ile markayı ve hizmetlerinin yanı sıra sektördeki gelişmeleri daha yakından öğrenme fırsatı bulacağınız bir röportaj gerçekleştirdik. Genç yaşına rağmen bilgi birikimi ve sektöre yönelik hedefleri ile umut vaat eden Efe Toru, ürettikleri ürünlerin ve yaptıkları işin kutsal olduğuna inandığını söylüyor. Dedesinin temellerini attığı firmayı dünya standartlarında üretim yapan bir gıda tesisi olma yolculuğunda gereken yatırımların tümünü; hammadde temininden, laboratuvar, üretim, depolama, paketleme ve servisine kadar her aşamada yapmaya gayret ettiklerini ifade ediyor. Toru Un dördüncü kuşak yöneticisi ve markanın İş Geliştirme Uzmanı Efe Toru’nun sorularımıza verdiği cevaplar şöyle:

Efe Bey merhaba, öncelikle röportaj talebimizi kabul ettiğiniz için sizlere çok teşekkür ederim. Türkiye’nin önde gelen buğday unu üreticilerinden biri olan Toru Un’un genç kuşak yöneticilerindensiniz. Kendinizi ve yarım asırlık köklü bir geçmişe sahip firmanızı bize ve sektöre nasıl tanıtmak istersiniz?

Merhaba, ben de röportaj davetiniz ve derginizde yer verdiğiniz için teşekkür ederim. Öncelikle tüm okuyucuların yeni yılını kutlayarak başlamak istiyorum. Umarım 2023 herkes için sağlıklı, mutlu ve başarılı hatırlanacak bir sene olur.

Ben Efe Toru. Firmamızın 4. nesil aile üyelerindenim. 1992 Bursa doğumluyum. Eğitimim Bursa-Karacabey Cumhuriyet İlköğretim Okulu’nda başlayıp, lisede İstanbul VKV Koç Özel Lisesi ile devam etti. Üniversite eğitimimi de Koç Üniversitesi Ekonomi Fakültesi’nde tamamladım. Lisans sonrasında Uluslararası Ticaret Hukuku ve Proje Yönetimi üzerine Amerika Birleşik Devletleri Kaliforniya eyaletinde bulunan UC Irvine’da eğitim aldım. Yine Amerika’da geçirdiğim bir staj deneyimi sonrasında iş teklifi aldım ancak tercihimi yıllardır hem eğitim hem de sosyal açıdan bana emeği geçen aile üyelerimizle beraber çalışmaktan, emeğim ile bu emeklere karşılık vermekten yana kullandım.

Firmamız temellerini 1970’lerde büyük dedem olan Bayezid Toru’nun, Balıkesir Bandırma’da bulunan Has Çeltik A.Ş’ne ortaklığı ile başlamış. Tarım kökenli olan ailemizin sanayiye adaptasyonu ile geçen süre sonrasında dedem ve oğullarının da işe dahil olmasıyla 1988’de Bandırma Has



Un Fabrikası Ltd. Şti'ni kurmuşlar. Geleneği çok eskiye dayanan sektörümüzün gelişimi, teknolojiyle olan bağı her geçen gün kuvvetlendikçe, dolayısıyla yatırımlar da hiç bitmemiş ve halen devam etmekte.

Firmamız, büyük çoğunluğu endüstriyel gıda işletmeleri olmak üzere, fırın grubu ve unlu mamul üreten yurt içi-yurt dışı birçok iş ortağıyla çalışmalarına devam etmektedir. Vizyonumuz; insan sağlığı için kalite ve gıda güvenliğini en üst seviyede tutarak, tercih edilen marka konumunu sürdürmek ve yurtiçi-yurtdışı pazarlarında gelecek 10 yılda daha fazla müşterinin un ihtiyacını karşılamak.

Misyonumuz ise; talep edilen kalite ve güvenli ürünleri, sürdürülebilir rekabetçi fiyat ve kusursuz bir servis ile müşterilerimize ulaştırmak. Müşteri memnuniyetini vazgeçilmez bir değer olarak görmektir.

İnsan sağlığı için çok önemli olan ve vücudumuzun aldığı enerjinin büyük bir kısmının kaynağını oluşturan bir alanda üretim yapıyorsunuz. Bu kadar hayati bir alanda üretim yapan siz un üreticileri için Ar-Ge çalışmaları ve laboratuvarların önemi nedir?

Ürettiğimiz ürünlerin ve yaptığımız işin kutsal olduğuna inanıyoruz. Dünya standartlarında üretim yapan bir gıda tesisi olma yolculuğunda gereken yatırımların tümünü; hammadde temininden, laboratuvar, üretim, depolama, paketleme ve servisine kadar her aşamada yapmaya gayret ediyoruz ve edeceğiz. Başarılı bir Ar-Ge ve laboratuvar çalışması yapabilmek için öncelikle analiz cihaz ve bilgi birikim altyapınızın eksiksiz olması gerekmektedir. Ancak bu koşullar sağlandığında, katma değerli sonuçlar alabiliyorsunuz. Biz firma olarak ürün ve hizmet kalitesini marka değerlerimizin merkezine konumlandırdık. Hatta bu bakış açımızı yansıtabilmek adına laboratuvarımız ofis binamızın tam ortasına bir camekan olarak tasarlandı. Kalite, Ar-Ge ve şeffaflığa bakış açımızın güzel bir simgesi olduğunu düşünüyorum. Bu motivasyonla Ar-Ge çalışmalarımız ve laboratuvarımız vazgeçilmezimizdir diyebilirim. Uzun süreli iş ortaklıklarının temelinde, talep edilen kaliteyi standart olarak sürdürebilmek var.

UMARIM HERKES KORONA VİRÜS SÜRECİNDEN DERS ALMIŞTIR

Sayın Toru, siz hem Türkiye'yi hem dünya piyasalarını yakından takip ediyorsunuz. Dünyayı uzun süre adeta esir alan koronavirüs salgını ekonomilerde çok yönlü değişikliklere yol açtı. Bu süreç siz un sanayicilerini nasıl etkiledi? Değirmencilik endüstrisine ne gibi yenilikler veya standartlar getirdi?

Korona virüs salgınının ekonomiye, özellikle tedarik zincirlerine olan olumsuz etkileri hemen her oturumun öncelikli gündemi olarak karşımıza çıkıyor. Herkesin bildiğine emin olduğum kısımlara çok değinmeden bir cevap vermek istiyorum. Korona virüs dönemi herkese, hayatta, ekonomide, sağlıkta, üretimde ve tüketimde temel değer-

lerin önemini hatırlattı. Sağlık dışında vazgeçilmez hiçbir şey olmadığını, temel gereksinimlerin sağlanması halinde hayatın bir şekilde devam ettiğini, herkesin aslında temelde aynı olduğunu, endişe ve korkuların tüm insanlık için ortak olduğunu, yılların getirdiği ezberlerin bir günde bozulabileceğini hatırlattı. Herkesin kendi derdine düştüğü bu gibi dönemlerde, ülkelerin, ailelerin, bireylerin öz kaynaklarının ne kadar büyük önem taşıdığını hatırlattı. Tabi önemli olan yaşanan her süreçten bir ders çıkartmak ve benzer durumlarla tekrar karşılaşıldığında bir öncekinden daha iyi şekilde atlatmaktır. Umarım tüm karar vericiler, Korona virüs sürecinde yaşananları doğru sorgular ile yorumlamış ve gerekli tecrübe kazanımlarını edinmiştir.

Okul, işyeri, spor, sanat ve kültürel faaliyet alanları vb. toplu yaşam alanlarının kapanması, hareket, seyahat, israfın azalması ve ev tipi tüketime geçilmesi pazar dinamiklerini değiştirdi. Başlarda belirsizlik dolayısıyla panik alımları sektördeki talebi arttırsa da sonrasında dengeye oturan bir piyasa oldu. Korona virüs sebebiyle kapanmaların olması ve insanların işe gidememesi, otomasyon ve teknolojiye yatırımlarını tamamlamış firmaların fark yaratmasının önünü açtı. Bu dönemde, teknolojik alt yapımız sayesinde kilit noktalarda personel bağımsız üretime devam edebilmek kesintisiz tedarik imkânı sağladı.

BUĞDAY GİBİ STRATEJİK ÜRÜNLERDE KENDİNE YETEBİLİR OLMAK ÖNEMLİ

İklim değişikliği, kuraklık, pandemi ve son olarak iki dev tahıl üreticisi Rusya ile Ukrayna arasındaki savaş sebebiyle küresel bir gıda krizi yaşanması endişesi var. Siz 2023 ve sonrası için nasıl bir gelecek bekliyorsunuz?

Küresel ısınma, mevsimlerdeki kayma, iklim değişiklikleri ve kuraklık etkilerini gündelik hayatımızda yaşıyoruz. Önceki nesillerin "bizim zamanımızda" diyerek verdikleri örnekleri hemen her gün duyar olduk. Bu tehdit dışında bir de dünyanın tahıl ambarı olarak nitelendirilebilecek iki ülkesinin savaşta olması belirsizlikleri ve doğal olarak gıda krizi risklerini arttırıyor. 2023 ve yakın gelecek için düşüncem, temel gıda bulunabilirliği konusunda bir sorun yaşanmayacağı yönünde. Global anlamda buğdayı ele alacak olursak; geçtiğimiz hasatta verim yeterli denecek





seviyenin üstünde gerçekleşti ancak en büyük risk fiyatlanması tarafında. İletişimin çok hızlı olduğu günümüzde, temel gıda hammadde üretiminin tekelleşmesi ve stratejik bir güç olarak kullanılması piyasa dengelerini her gün değiştirebiliyor. Buğday gibi gıdanın temelini oluşturan stratejik tarım ürünlerinde ülkelerin kendine yetebilir olmasının önemi oldukça ön plana çıktı. Lojistiğin de maliyet anlamında çok önemli bir kalem haline gelmesiyle bölgeselleşme artıyor. Özetle, 2023 ve yakın gelecek için gıda tedarikinde bir sorun olacağını düşünmüyorum ancak üretici ülkelerin yaklaşımları ve lojistik etkiler fiyat konusunda her zaman bir kriz riski taşımaktadır.

GENÇ JENERASYON İŞİ DAHA KEYİFLİ HALE GETİRİYOR

Geçmişi çok eskilere dayanan ve köklü şirketlerin bulunduğu bir sektördesiniz. Ülkemizde bu sektöre hizmet eden birçok firmada sizin gibi genç yeni nesil yöneticiler görmeye başladık. Bu genç nesil sektörün geleceğini nasıl görüyor?

Sektörümüz büyük çoğunlukta aile şirketlerinden oluşuyor. Aynı dili konuşabildiğimiz, kendi jenerasyonumuzdan arkadaşlarla iletişim halinde olmak işi daha keyifli bir hale getiriyor. Temel gıda işi yapıyor olmamız ve her daim devam edecek olması jenerasyon fark etmeksizin herkes için bir gerçek. Yeni nesillerin ekibe katılmasıyla beraber insan gıdası üretiyor olma bilincinin ve üretime bakışın daha da benimseneceğini umuyorum. Sektörün geleceği için tarımsal üretimde kendine yeten ve hatta ihtiyaç fazlası vererek ürünlerini dünyaya arz eden bir ülke konumuna gelmenin öneminin de farkındayız. Genç nesiller olarak sektöre bakış açımızın, önceki nesillere göre farklı olan yönleri öncelikle süreç standartlarının oluşturulması, kurumsallaşma yolcuğu, teknoloji entegrasyonu, çalışma düzeni ve kültürel dönüşüm. İnternet ve iletişim çağının getirisi olarak bilgiye ulaşmak çok kolay. Edinilen bilgiler ve tecrübeleri bir araya getirip oluşturulan kurumsal hafıza, veriye dayalı hızlı ve doğru karar alma mekanizmaları ile rekabetin yüksek oldu-



ğu sektörümüzde hatasız ve kişi bağımsız süreçler işletmek en önemli amaçlardan. Ölçmediğimizi analiz edemeyeceğimizi, analiz edemediğimizi de yönetemeyeceğimizin farkındayız.

Üretim kapasiteniz hakkında bize bilgi verebilir misiniz? Ayrıca üretiminizin yurt için ve yurt dışı satış rakamları nasıl? Üretimin ne kadarını ihraç ediyorsunuz?

Balıkesir Bandırma'da bulunan kampüsümüz içinde bağımsız iki hat ile toplam 1000 Ton/Gün buğday işleme kapasitesine sahibiz. 80.000 ton çelik, 10.000 ton beton silolar ile 10.000 ton yatay depolar olmak üzere toplam hammadde saklama alanımız 100.000 tondur. Bunun yanında üretimde yarı mamul olarak da 7.600 ton un stoklayabiliyoruz. Stoklama alanlarının geniş olması, buğday ve un çeşitlerinin spesifik kalitelerde ayrıştırılıp saklanabilmesini, bu da müşteriye özel üretilecek ürünlerdeki kalite standardı ve hassasiyetlerin üst düzeye çıkmasını sağlıyor. Biz üretimimizin büyük çoğunluğunu ülkemizde bulunan yerel iş ortaklarımıza tedarik ediyoruz. Konum olarak ülkemiz tüketim nüfusunun merkezinde buluyor olmamız; İstanbul, Ankara, Bursa, İzmir gibi büyük şehirlerimize ulaşmamızın önünü açıyor. Ayrıca satış rakamlarımızın bir kısmı da Ortadoğu, Afrika ve Uzakdoğu'daki iş ortaklarımızdan gelmektedir. Hedefimiz, yurtiçi ve yurtdışı rakamlarımızı ve sağladığımız istihdamı yakın gelecekte daha da arttırmaktır.

UN REGÜLASYONU REKABETİ BİTİRDİ

TMO'nun uyguladığı un regülasyonu konusunda firmanızın bakış açısı nedir? Bunun sektör için avantaj ve dezavantajları nelerdir?

TMO'nun uyguladığı un regülasyonu sonucunda şu anda mevzuat gereği ekmek üreticisi olan işletmeler, regüle edilmiş fiyatlardan un alımı yapıyor. Firmamız, standart üretimlerinin yanında, devlet kaynaklarından sağlanan bu ciddi desteğin yerini bulabilmesi motivasyonuyla regülasyon kapsamında da üretimlerine devam ederek, kamudan gelen desteğin tekrar kamu ve son tüketiciye ulaşabilmesi için ürünlerini piyasaya arz etmektedir. Un fiyatlarının düzenlenmesi, gıda enflasyonu kapsamında ekmek fiyatının kontrolü için tek çare olmasa da düzenleme, un fiyatını düşürme konusunda başarılı olmuştur ve devam etmektedir. Sektör için avantajı, hammaddeye ulaşımın kolaylaşması, dezavantajı ise serbest piyasa rekabetinin edilemeyip firmaların birbirinden farklılaşamamasıdır.

İNSANA, HAYVANA, DOĞAYA SAYGI...

Firmanızın çevre konusundaki hassasiyetini biliyoruz. Küresel ısınma ve daha sürdürülebilir bir dünya için neler yapıyorsunuz? Ürünlerinizin %80'inden fazlasının torbasız olarak teslim edilmesi bir çevre hassasiyeti mi yoksa bir pazarlama taktiği mi?

Firmamız temel değerlerinde insanlara, hayvanlara, kısaca doğaya saygı vardır. Alınan tüm aksiyonların temel kay-

nağı buraya dayanıyor. Filomuzda bulunan 12 adet silobas aracımızla, %80'den fazla ürünümüzü ambalajsız, dökme olarak sevk ediyor olmamız doğaya ve ürünlerimizi tüketen canlılara gıda güvenliği açısından fayda sağlamaktadır. Pazarlamadan ziyade, iyilik ve fayda sağlayan her şeyin konuşulması, örnek olması bizi motive ediyor. Biz de benzer faydaları sağlayan firmalardan ilham aldığımızda mutlu oluyoruz. Keşke fırsat olsa, tüm iş ortaklarımızın alt yapıları elverişli olsa da %100 oranında ürünlerimizi ambalajsız olarak teslim edebilsek. Bunun yanında küresel ısınma ve daha sürdürülebilir bir dünya için yenilenebilir enerji projemizi şekillendiriyoruz ve en kısa zamanda, enerji konusunda kendi ihtiyacını karşılayabilen bir firma olmak hedefindeyiz.

Toru Un olarak gıda güvenliği konusundaki önceliğiniz ve çalışmalarınız nelerdir?

Toru Un olarak gıda güvenliği konusunda önceliğimiz, markamız ile özdeşleşen "güvenli gıda" garantisini her zaman sağlamaktır. ISO Gıda Güvenliği Sertifikaları ile de kanıtlanmış olan kalite ve gıda güvenliği standartlarımızı sağlamak adına denetimlere devam ediyoruz ve altyapı gelişimine sürekli yatırım yapıyoruz. Düzenleyici ve önleyici faaliyetleri gözden geçirip güncelliyoruz ve bu şekilde bir kültür oluşmasını sağladık. Gıda güvenliği yalnızca kendi kampüsümüzdeki önlemlerle sağlanamayacağının farkındayız. Hammaddeyi tedarike başladığımız andan itibaren tesisimize ulaşana kadarki depolanmasından ulaştıran araçlara dek özenle seçiyoruz ve belirli prosedürlerimiz var. Ürünlerimizi sevk ettiğimiz araçların da kendi bünyemizde olması ve her sevk sonrası hijyen denetiminden geçmesi uçtan uca bir denetim imkânı sağlıyor. Şirket olarak ekip arkadaşlarımızın kusursuz çalışmaları adına periyodik eğitimler veriyoruz. Ham madde girişinden, son ürün satış sonrası desteğine dek her adımda ölçümlemeler yapıyoruz. Ölçümlemeler kayıt altında tutulup ilgili ekiplerimiz tarafından analiz edilip aksiyon planları belirliyoruz.

TEKNOLOJİMİZ SAYESİNDE ÜRÜN KALİTESİNDE FARK YARATIYORUZ

Yurt içinde ve yurt dışında değirmen makineleri teknolojisi sürekli gelişim gösteriyor. Türk değirmen makinaları üreticileri de dünya ile adeta yarışıyor. Bunun sektörünüze olan katkısı nedir? Üretimde kullandığınız teknik altyapınız ve makine teknolojiniz hakkında bilgi verebilir misiniz?

Öncelikle yurt içi ve yurt dışından birçok profesyonel sahamızı denetim ve ziyarete geldi, gelmeye devam ediyor. Denetleyen ve ziyaret edenler dünya standartlarında örneğine az rastlanan bir tesis olarak nitelendiriyor. Tamamen Türk yapımı, yerli değirmen makineleri ile donatılmış tesisimizin üretim verimlilik analizleri, efektif elektrik tüketimi ve sağladığı standart ürün kalitesi dünya ile rekabette nerede olduğumuzu kanıtlar nitelikte. Bunun sektörümüze faydası da öncelikle globalde rakiplere karşı standart ürün kalitesi konusunda fark yaratabilmemiz. Satış sonrası destekte bakım onarım süreçlerinin ve yedek parça tedarikinin çok hızlı yapılması ve bilgi birikimi ile gerektiğinde destek alınıp çevik bir şekilde değişimlere adapte olabilmemiz olarak söyleyebilirim. Üretimde kullandığımız, yine yerli olan otomasyon sistemimiz, üretim modülümüzdeki dijitalleşme çalışmalarımızın temelini oluşturuyor. Kurumsal kaynak planlama sistemimiz ile olan entegrasyon sayesinde üretim verilerini anlık ve doğru şekilde alabiliyor olmamız, karar mekanizmamızda veriyi kullanabilme imkânı sağlıyor. Bu da ürün ağacından iş planına, bakım onarımdan paketleme ve sevkiyata kadar olan süreçlerin entegre ve hatasız çalışabilmesi anlamına geliyor. Burada hedefimiz malzeme



ve veri akışını eş zamanlı olarak sağlayabilmekti. Yerli olan değirmen makine altyapımız ve otomasyon sistemimiz bu konuda bizim en büyük avantajımız oldu.

Toprak Mahsulleri Ofisi yöneticileri, un fabrikalarının yurt içinden aldıkları buğdayın kalitesinden şikayet etmeye başladığını söylüyor. Siz hammadde konusunda nasıl bir yol izliyorsunuz?

Gıda güvenliği ve standart kalitede son ürün yolculuğu ham madde ile başlıyor. Talep edilen kaliteyi sağlayabileceğimiz her sınıfta ham maddeyi yerli ve ithal olarak tedarik ediyoruz. Yurt içi ve yurt dışından bulunabilen ham maddeye göre stoklama, üretim ve satış politikalarımızı belirliyoruz. Bu yıl gibi yüksek verimli yıllarda kalitenin her zaman soru işareti olması doğal bir sonuçtur çünkü verim ile kalite ters orantılı çalışır. İş ortaklarımızın beklentilerini karşılayabilmek adına iyi kalitedeki buğdaylara fark ödeyerek temin edebiliyoruz. Hammadde tarafında beklentimiz dışında seyreden bir süreç olmuyor.



SÜRDÜRÜLEBİLİR VE YENİLENEBİLİR ENERJİ...

Geleceğe yönelik yatırım planlarınızı bizimle paylaşabilir misiniz?

Yakın gelecek ile ilgili hedeflerimizin başında yenilenebilir enerji kaynaklarına yatırım geliyor. Doğal kaynakların tükenme tehlikesiyle karşı karşıya kaldığımız günümüzde sürdürülebilirlik ve yenilenebilir enerji kavramları her geçen gün önemini hissettirir hale geldi. Doğru sistemlerle verimli şekilde kullanıldığında çevre dostu, daha az maliyetli ve sürdürülebilir enerji sunan yenilenebilir enerji yatırımları hem dünyamızın hem de canlı hayatının korunmasının, karbon emisyonunun minimuma indirilmesinin, enerji üretiminde dışa bağımlılık ve hava kirliliği azalmasının olmazsa olmazıdır. Son dönemde enerjiye ulaşabilmenin önemi tüm sektörler tarafından tecrübe edildi. Biz de üretimin kesintisiz devamlılığını garanti altına almak ve kendi kendine yetebilen bir tesis olabilmek için enerji yatırımımızı en kısa sürede tamamlamak hedefindeyiz.

Yatırım planlarımız arasında insan kaynakları da başlarda yer alıyor. Bugüne dek yapılan üretim, teknoloji, depolama, lojistik ve yaşam alanlarındaki yatırımlar fiziki standartlarımızı belirli bir noktaya getirse de en büyük değerin ekip arkadaşlarımız olduğunun farkındayız. Doğru ve yetkinliği yüksek bir ekiple yaratıcı fikirler, dolayısıyla gelişim hızlanır. Gelişimin sonu olmayacağının bilince olarak yatırımlara devam edeceğiz ancak insan kaynağı önceliğimiz olacak.

Bize zaman ayırıp sorularımıza içten cevaplar verdiğiniz için çok teşekkür ederiz.

Bu keyifli röportaja katkı sağlayan herkese emeği için teşekkür ederim. Umarım okuyucular için de faydalı olmuştur.



TÜRKİYE UN SANAYİCİLERİ FEDERASYONU

17. ULUSLARARASI KONGRE VE SERGİSİ

9-12 ŞUBAT / FEBRUARY / ФЕВРАЛЬ / **2023**

KAYA PALAZZO GOLF RESORT OTEL ANTALYA

TURKISH FLOUR INDUSTRIALISTS FEDERATION | 17th INTERNATIONAL CONGRESS AND EXHIBITION

ТУРЕЦКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ МУКОМОЛЬНЫХ ПРОМЫШЛЕННИКОВ | 17. МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНГРЕСС И ВЫСТАВКА

ÜRETİMDE TEKNOLOJİK DÖNÜŞÜMLER VE KÜRESEL RİSKLER

TECHNOLOGICAL TRANSFORMATIONS IN PRODUCTION AND GLOBAL RISKS

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ПРЕОБРАЗОВАНИЯ В ПРОИЗВОДСТВЕ И ГЛОБАЛЬНЫЕ РИСКИ



Kongre Ana Sponsoru
Congress Main Sponsorship

ERKPORT
Ports, Services and Logistics

17. Yıl Özel Sponsoru
17. Years Special Sponsorship

İDMA

Gala Yemeği Sponsoru
Gala Dinner Sponsorship

MYSİLO



Sven Mattutat
GLOBAL ÜRÜN YÖNETİMİ DİREKTÖRÜ
MÜHLENCHEMİE

Sabit kalite için özelleştirilmiş enzimatik sistemler

Buğday kalitesi, pişmiş ürünlerin kalitesini doğrudan etkiler. Piyasanın farklı ihtiyaçlarını karşılayabilmek için "terzi usulü" un iyileştirmesi, endüstride belirleyici bir noktadır. Fonksiyonelliği yüksek enzim sistemleri, unun pişme koşullarını standardize etmekte kullanılan efektif ve ekonomik bir çözümdür.

Dünyanın birçok bölgesindeki değirmenciler, farklı sorunlardan şikayet ederler. Bu sorunların en başında ise ham madde alımı gelmektedir. Hububat, doğadan gelen bir ürün olması nedeniyle, yüksek sıcaklık, yağış, dondurucu soğuklar, gübre değişimi ve böcek zararı gibi değişkenlerden kalite anlamında etkilenir. Bunun yanı sıra değirmenler, öngörülemeyen ham madde fiyat değişikliklerinden de yine olumsuz anlamda etkilenirler.

Değişken fiyatlar ve buğday kıtlığı, bu ülkeleri buğday ithalatına muhtaç hale getirir. Örneğin, Cezayir'deki bir değirmenci bir gün Fransa'dan, başka bir gün ise Kanada, Amerika, Avustralya veya buğday ihracatı yapan başka bir ülkenin mahsulüyle üretim yapmak zorunda kalabilir. Bu zorluğa rağmen, unun ekmek, baget, flatbread, gofret, kraker ve makarna gibi son ürünlerin üretimi için belirli değerlere sahip olması istenir.



MÜHLENCHEMİE: UN İŞLEMEDE MÜKEMMELİYETÇİ

Enzimlerin ve katkı maddelerinin kullanımı, ham maddelerle ilgili bu tür sorunları çözmenin denenmiş ve test edilmiş bir yoludur. Mühlenchemie, unun standardizasyonu ve optimizasyonunda bir öncüdür ve yıllar boyunca endüstrinin sorunlu unları bile iyileştirmesini sağlayan çok sayıda yenilikçi çözüm geliştirmiştir.

HASSAS ŞEKİLDE AYARLANMIŞ ENZİM SİSTEMLERİYLE EN İYİ SONUÇLAR

Temel nokta, tek bileşenlerden çok daha etkili olan karmaşık enzim sistemlerinin geliştirilmesidir. Yıllar boyunca süren uygulamalı araştırmalar, Mühlenchemie'nin Ar-Ge ekibi, amilazlar, glukoamilazlar, proteazlar, hemiselülazlar ve lipazlar gibi birçok tek enzimin, farklı spesifik etkileri ve güçleri ile mümkün olan en iyi sonuçları elde etmediğini özetledi. Özellikle unun kalite standardizasyonunda en önemli olan, çeşitli enzimler ve diğer aktif bileşenlerin etkileşimidir. Mühlenchemie'nin enzim sistemleri, her bir maddenin sinerjistik potansiyelinden yararlanır ve bunları verimli un geliştiricileri oluşturmak için birleştirir.



REOLOJİK PARAMETRELERİN AYARLANMASI

Ürün geliştirmedeki yenilikçi yaklaşım için çarpıcı bir örnek, Deltamalt enzim sistemidir. Ham madde satın alırken, fırınlar genellikle seçimlerini bir unun reolojik parametrelerine dayandırır, çünkü laboratuvar ölçümleri pişirme özelliklerinin önemli göstergeleridir. Bu kalite parametreleri, enzim sistemlerinin kullanımı ile özel olarak düzenlenebilir.

Bununla birlikte, düşme sayısı ile ilgili olarak ciddi bir sınırlama durumu vardır: Geleneksel amilolitik enzimlerle ya düşme sayısını ya da pişirme özelliklerini uygun şekilde ayarlamak mümkündü. Deltamalt'ı geliştirerek, Mühlenchemie ikilemi çözdü: Bu eşsiz enzim sistemleri, değirmencilerin her iki parametreyi de aynı anda optimize etmelerini sağlar.

Tablo 2, Deltamalt'ın pişirme sonuçları üzerindeki etkisini ve geleneksel fungal alfa-amilaz (Alphamalt VC 5000) ve arpa alfa-amilaz (Betamalt) ile karşılaştırıldığında düşme sayısını göstermektedir.

REKABETTE SONUCA ULAŞTIRAN TALEBE ÖZGÜ ÜRETİLEN UN

Un iyileştirme reolojik özelliklerin standardize edilmesi ve ayarlanması yanında un özelliklerinin optimize edilmesinde elzem bir araçtır. Enzimatik komponentler oksidasyon ajanları, vital gluten ve hidrokolloidler gibi diğer fırıncılık bileşenleriyle kullanılarak un özellikleri en ince detayına kadar mükemmelleştirilebilir. Konu su absorbsiyonu, fermentasyon kararlılığı, hacim, fırın sıçraması, renklenme, yumuşaklık ve raf ömrü olsun, mükemmel bir şekilde pişirme için ayarlanmış bir un, sorunsuz bir işlemeyi garanti eder ve fırıncılık ürünlerinin kalitesini önemli derecede iyileştirir.

Proses ve kalite yaklaşımlarının yanında son ürün üreticileri ekonomik anlamda da un iyileştirmesinden faydalanır. Unun proses özelliklerinin iyileştirilmesi Üretim esnasında bölünmeleri engeller. Ayrıca yüksek su absorbsiyonu kapasitesi gibi geliştirilmiş özellikler ya da un lipidlerinin ve nişastasının optimize edilmesi emülgatör kullanımının azaltılmasına ya da sonlandırılmasına yardım ederek verimin ve karlılığın artmasını sağlar.

MÜHLENCHEMİE – UN ÖĞÜTME ENDÜSTRİSİNİN ÇÖZÜM ORTAĞI

Un uzmanı Mühlenchemie, Hamburg merkezli Stern Wywiol Grubu'nun bir üyesi ve 99 yıldır un geliştirme ve zenginleştirme faaliyet gösteren dünyanın bu alanda önde gelen kurumlarından birisidir. Ürünlerinin çeşitliliği klasik un iyileştirmesinden özel unların zenginleştirilmesine ve hazır

Tablo 1 MC ürün serisi

Undaki sorunlar	MC ürün serisi - Çözüm	İşlev
Gluten Kalitesinin Düşük olması	EMCEgluten Enhancer	Zayıf ve composite undaki gluten ağını stabilize eder.
	EMCEgluten Plus	Unlu mamullerin hacmini artırır.
	EMCEvit C	Artan gluten içeriği ve sertlik.
Düşük hacimli verim	Alphamalt	Her türlü pişirme uygulaması için un kalitesini optimize eder.
	Powerzym	
Yetersiz su emilimi	Alphamalt WA Pure	Su emilimini ve hamur verimini artırır.
High Falling Number (FN)	Deltamalt	FN kontrolü ve pişirme performansı.
	Betamalt	FN'yi azaltır, kızarmayı iyileştirir.
	EMCEmalt	FN'yi azaltır, kızarmayı iyileştirir.
	Alphamalt A	Fermantasyon ve hacim verimini artırır, FN'yi etkilemez.
Düşük FN, Filiz hasarı	Rowelit	Enzim aktivitesini azaltmak için tamponlama maddesi.
Tazelik ve yumuşaklık	Alphamalt Fresh	Kırıntıların yumuşaklığını ve nemliliğini uzatır.
Böcek zararı	EMCEbest BugStop	Pişirme uygulamalarında böcek hasarı olan unun kullanılmasını sağlar.
Isı zararı	Booster	Çeşitli buğday unu kalitelerinin özelliklerini dengeler.





Tablo 2

Deltamalt	Untreated	Betamalt	Alphamalt VC 5000
150ppm		150ppm	150ppm
1150 ml	950 ml	1010ml	1100ml
FN = 360 S	FN = 433 S	FN = 340 S	FN = 415 S

unlar için konsantrelere kadar uzanmaktadır. Bu çeşitlilik fırıncılık ürünleri için geliştirmeye, buharda pişirilen bun ekmeklerine ve makarna geliştirmeye kadar uzanmaktadır.

Mühlenchemie'nin başarısı istikrarlı inovasyonun, uygulama ve üretim tesislerini teknolojiye ayak uyduracak şekilde sürekli büyütmenin ve gelişmiş müşteri hizmetinin bir sonucudur. Kuruluşun kalbi 100'den fazla uzmanın (tahıl araştırmacısı, değirmenci, makarna uzmanı ve uzman fırıncı)bir havuzda toplandığı araştırma ve geliştirme birimidir. Ölçüsüz bir şekilde donatılmış Hamburg'daki Stern Teknoloji Merkezi un uygulamaları için üç birim içermektedir.

■ Pişirme ve reoloji laboratuvarı. Dünyanın her yerinden her gün müşteriler analiz ve tavsiye için tahıl ve un örnekleri göndermektedir. Bu örneklerin analitik ve reolojik özellikleri standardize edilmiş plan çerçevesinde belirlenmektedir. Bu veriler ışığında uygun ajanlar seçilmektedir. Pişirme laboratuvarı aklınıza gelebilecek her türlü ürünü pişirmektedir. Ekmek, baget, rol ekmeği, mantı, bisküvi, kraker, gofret, donmuş hamur ve kimyasal kabartılmış diğer ürünler. Standart program farklı ülkelerden farklı üretim proseslerini simüle ederek özel ürün geliştirmeyi içermektedir.

■ Öğütme laboratuvarında buğday örnekleri pişirme ve reoloji laboratuvarında işlem görmeye başlamadan önce endüstriyel koşullar dikkate alınarak öğütülmektedir. Bu hizmet daha çok buğdayını kendi ithal eden değirmenciler tarafından tercih edilmektedir. Böylece bu değirmenciler daha ürünleri deniz üzerinde seyahat ederken buğday kalitelerini öğrenebilmektedir.

Makarna laboratuvarı fonksiyonel özelliklere sahip, içerisinde vakum hamur presi ve endüstriyel hamur kurutma kabini içeren gerçekçi üretim denemelerinin yapılabildiği bir prototip üretim alanından oluşmaktadır. Bu makarna üreticileri için denemelerini kendi üretim hatlarında yapmamaları anlamına gelmektedir. Makarna laboratuvarında makarna üretiminde kullanılan irmik optimize edilebilir. Bu hizmet aynı zamanda irmik ekonomisini iyileştirmek için de kullanılabilir.





Melek Malkoç
GENEL MÜDÜR
ANAMED&ANALİTİK GRUP

Brabender'le un değirmenciliğinde kalite güvencesi

Brabender uzun yıllardır gıda sanayi için güvenilir ve kaliteli bir ölçüm ve kontrol sistemleri üreticisi olmuştur. Özellikle un ve nişasta endüstrileri için sürdürülebilir kalite kontrol laboratuvar ekipmanı tedarik eder. Bu laboratuvar cihazlarının ana uygulama alanları ekmek, bisküvi ve diğer hamur işleri gibi ürünlerin standart kalitede olabilmesini sağlamak adına un, nişasta ve diğer tahıl ürünlerinin reolojik özelliklerini analiz etmek ve bu analizleri üretici için belli bir standardizasyonda tutmaktır.

Anamed&Analitik olarak 1975'ten beri Brabender'in hem sürdürülebilir ve güvenilir teknolojisini hem de tecrübesini ülkemize taşımaktayız. Firmamız sadece tedarikçi olarak değil, aynı zamanda da satış sonrası teknik desteğini ve uygulama eğitimlerini müşterilerine sağlayarak Brabender firmasının Türkiye Cumhuriyeti'ndeki aynası olmuştur.

Brabender bir un değirmeninin standart, kaliteli ve güvenilir ürün tedarikini sağlayabilmesi için buğdayın bütün reolojik özelliklerini göz önünde bulundurmuştur. Bir un değirmeninin iyi kalitede un yapabilmesi, öncelikle kaliteli bir buğday ile veya mevcut buğdayı iyi özelliklere sahip bir buğdaya dönüştürebilme kabiliyetiyle başlar. Bu teknik özelliklere sahip cihazlarını da MetaBridge yazılımı ile kullanıcının her türlü veriye birçok cihazdan ulaşabilmesine, verileri anlık karşılaştırabilme olanağını ve uzaktan servis kolaylığını sağlayarak teknolojiyi en gelişmiş ve en aktif şekilde kullanmaktadır.

Un değirmencileri, Brabender MT-C Nem Tayin Cihazı ile kaliteli bir son ürün elde edebilmek için tedarik edilen buğdayın standart ölçümünü yaparak ilk adımlarını atarlar. Doğru bir nem tayini olabilmesi için öncelikle iyi bir numune hazırlamak gerekir. Bunun için de buğdayı doğrudan analize koymak yerine Brabender SM-4 Kırma Değirmeni ile buğdayı kırdıktan sonra MT-C Nem Tayin Cihazı'nda analize hazır hâle getirmek gerekir. MT-C hareketli havayla kurutma prensibiyle çalışan elektronik bir nem tayin cihazıdır.

Bu cihazda analiz yapmak çok basittir ve herhangi bir ek eğitim gerektirmez. Metot listesinden dilediğiniz kurutma metodunu seçtikten sonra numunenizi elektronik numune kabına yerleştirip konumlandırın ve analizi başlatın. Aynı anda 10 numune ile çalışabilirsiniz. Ayrıca standart bir metot olduğu için NIR ve benzer cihazlara nazaran kesin ve sürdürülebilir sonuçlar elde edersiniz.

Un değirmencileri, Brabender Quadrumat Junior ile tedarik edilen buğdayı hassas ve standart bir şekilde öğüterek kaliteli bir ürün çıkarmak için ikinci adımlarını atarlar. Haznede hazır bulunan buğday numunesi besleme silindiri üzerindeki ayarlanabilir bir besleme kapısı aracılığıyla ilk çift kırma valsine akar. Burada ilk kırılma yapıldıktan sonra ara elemeye geçilir ve numune ikinci kırma valsine yönlendirilir. İkinci kırılma işlemi tamamlanan numune üçüncü kez kırılmak üzere valslere hareket



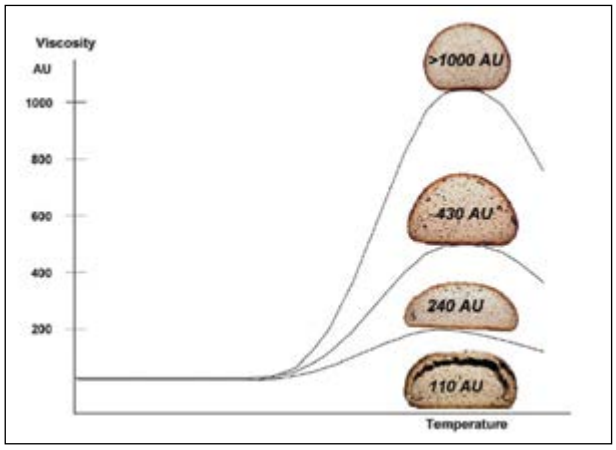
eder. Son olarak çift valsi geçen numune yuvarlak elek içine düşer. Cihaz sürekli aktifliğine rağmen kendi kendini düzgün şekilde temizleyebilir. Böylece buğdaydan ticarî olarak üretilen un eşit bir kalitede üretilmiş olunur.

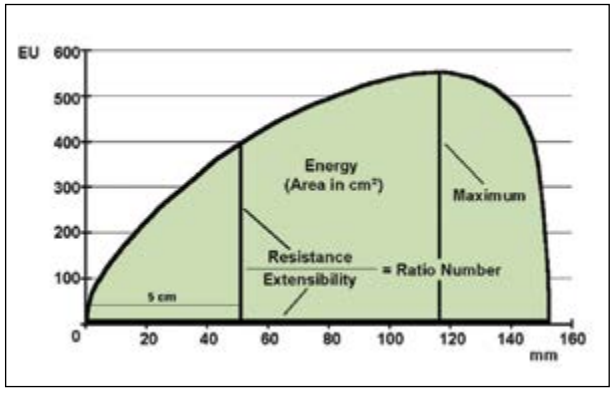
Un değirmencileri ve unlu mamuller fırınları, Brabender GlutoPeak'in "Hızlı Un Analizi" metodu ile kaliteli bir son ürün çıkarmak için üçüncü adımlarını atarlar. Un hâline getirilmiş vital buğday glüteninin kalitesi, çeşitli faktörlere bağlıdır. Bir yandan, üretildiği tahılın kalitesine; öte yandan, kurutma parametreleri glüten özelliklerinde önemli rol oynar. Analiz, buğday ununda bulunan glütenin toparlanabilme kabiliyetini temel alır. Bir tork diyagramı kaydedilir ve buna müteakip hız/un değerlendirmesinde protein içeriği, yaş glüten içeriği, su kaldırma ve W değeri sonuçları saptanır. Un numunesinin nem içeriğini tanımladıktan sonra yaklaşık 9gr su ve numunenin nem oranına göre 3 ila 10gr un ölçüm kabına doldurulur. Analiz koşullarını uygun hâle getirmek için yani ölçüm kabında homojen sıcaklık dağılımını sağlamak amacıyla, cihaza bağlı bir su sirkülatörüyle cihazın gövdesindeki sıcaklık 36 dereceye çıkartılır. Böylece analiz için gerekli olan tüm şartlar sağlanmış olur. GlutoPeak'in karıştırma pedalı numuneyi belirlenen dönüş hızı ile(rpm) karıştırır ve numunenin toparlanabilme süresine göre eğrileri ekranda gösterir. Numunenin glüten özellikleri düşük ise toparlanabilmesi uzun sürer, böylece analiz 2 ila 5 dakika sürebilir ve glüten piki analizin sonlarına doğru yükselir. Ancak eğer numunenin glüten özellikleri yüksek ise analiz saniyeler için de son bulur. Çünkü bu glüten çabuk ve kolay toparlanır; grafikte görebileceğiniz en yüksek Glüten ve Tork Pikini görürsünüz ve daha sonra mekanik enerji girişi nedeniyle de eğri bozulur ve düşer; böylece ölçüm sonlanır. Bu yöntemle unun içindeki glüten gelişimi ve değişimi izlenir, saniyeler içinde grafiğe dökülür.

Un değirmencileri, Brabender Farinograph-TS ile ürünlerinin su kaldırma ve reolojik özelliklerinin analizleri sonucunda kaliteli bir son ürün için dördüncü adımlarını atarlar. Farinograph-TS son teknoloji yazılımı MetaBridge ile kullanıcıya anlık bilgi sağlar. Un ve suyun karışmasıyla oluşan hamurun deformasyona karşı direncini ve kıvamlaşmasını grafiğe kaydeder. Bu deformasyon bıçakların standart bir sürede, hızla(rpm) ve sıcaklıkta karıştırma (tork) hareketine karşı oluşur. Analizde direnç "tutarlılık, istikrarlılık" olarak bilinir. Hamurlaşma sürecinde eklenen su miktarı ile hamurun su kaldırma kabiliyeti analiz edilir; bu da grafikte % absorpsiyon olarak kullanıcıya sunulur. Hamurlaşma zamanı, eğrinin sıfır noktası ile maksimumu arasındaki süreyi(dk.) kapsar. Daha





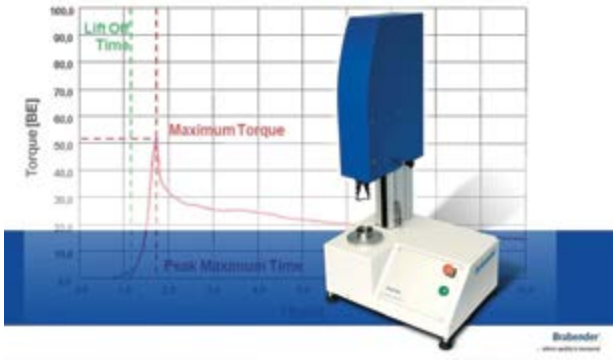




yüksek proteine sahip daha güçlü unlar, eşdeğer parça boyutuna sahip daha zayıf unlardan daha uzun bir gelişme süresine sahiptir. Tepe noktasına ulaştığı zaman (eğrinin tepesinin 500-FU'ya ulaştığı zaman) ve iniş zamanı (eğrinin 500-FU'nun altına indiği zaman) arasındaki dakika cinsinden fark, bir unun aşırı karıştırmaya ne kadar iyi direndiğinin göstergesidir. Daha güçlü unlar genellikle aynı buğday sınıfından daha zayıf unlardan daha stabildir. Optimumda eğrinin tepesi ile 5 dakika sonra eğri üzerindeki nokta arasındaki Brabender birimleri (BU) arasındaki fark olarak ölçülür. MTI, glüten yapısının tam gelişimine ulaştıktan sonra ne kadar hızlı bozulduğunu gösterir. Daha düşük MTI değerleri, tipik olarak yüksek hacimli ekmek üretiminde kullanılan daha güçlü unlara karşılık gelir.

Un değirmencileri, Brabender Extensograph-E ile numunelerinin elastikiyetini ve dayanıklılığını analiz ederek fırındaki özelliklerini tespit ederek kaliteli bir ürün yapmak için beşinci adımlarını atarlar. Somun hacmi ve ekmek kırıntısı dokusu, ekmek kalitesinin belirlenmesinden doğrudan rol oynar. Ekmek hamurunun uzama özelliklerine ilişkin bilgiler, doğrudan ekstensogram olarak da adlandırılan ekstensograf eğrisinden incelenebilir. Ekstensogram, uzama mesafesinin (E) bir fonksiyonu olarak hamurun uzamaya (R) mukavemeti olarak da adlandırılan dirençteki değişiklikleri temsil eder. Genel olarak çalışma prensibi; Farinograph-TS'de analizinde yapılan hamur numunesi 4 parçaya eşit şekilde bölünür ve yuvarlanır; sabit koşullar altında bir silindire kalıplanır. Her bir hamur numunesi cihazın fermantasyon çekmecesi içine sabitlenir ve kontrollü bir sıcaklıkta dinlenmeye bırakılır. Daha sonra çekmecedeki hamur numuneleri cihaz üzerine entegre bir kancaya takılır ve sabit bir hızla bu kanca hamuru aşağı doğru çeker. Bu işlem sırasında hamurun elastikiyet kabiliyeti ve ekstensograf eğrisi elde edilir. Extensograph-E'de elde edilen sonuçlar glüten mukavemetini ve ekmek yapımı özelliklerini belirlemede önemlidir. Fermantasyon süresi, un tipi, hamurda kullanılan katkı maddelerinin formüllerdeki değişiklikleri bu cihazın vereceği veriler sayesinde belirlenebilir.

Un değirmencileri, Brabender Amylograph-E ile numunelerinin enzim aktivitelerini, ısıya karşı analizlerini ve fırınlanma



özelliklerini görerek kaliteli bir son ürün çıkarmak için son adımını atarlar. 75 dakikalık bu analiz diğer adımlardaki analizler gibi ICC, AACC, ISO tarafından onaylanmış ve standardize edilmiş bir yöntemdir. Analiz sürecinde farklı un süspansiyonları ve konsantrasyonu gibi küçük farklılıklar bile amilograf eğrisinde görülür. Özellikle filizlenmiş buğday tanelerinden elde edilen unda bulunan ve normalde çavdar ununda bulunabilen α-enzimatik aktivitesi hamuru ısıtma sırasında sıvılaştırma üzerinde büyük etkilere sahiptir ve sonuç olarak daha düşük tepe viskozitesi karşımıza çıkar. Buğday çeşitleri, iklim koşulları ve buğday öğütme süreci; test edilen unların hamur özelliklerini etkiler. Böylece kullanıcı amilograf analizinde numunenin jelatinizasyon başlangıcını, maksimum jelatinizasyonu ve jelatinizasyon derecesini eğride görebilir.

ALL IN ONE

PREMIUM

Tensile Strength
Maximum Resistance
Unbreakable Structure



EXCLUSIVE

High Performance
Maximum Endurance
Low Maintenance Cost



ECO PRIME

Economic and Healthful
Maximum Protection
Strong Structure



Millpart
Agricultural Buckets

High-Density Polyethylene Elevator Buckets

www.millpart.com.tr



Nejat Özçimen
KURUCU ORTAK
MONDEF

Rusya'da Türk un sanayisinin vizyonu

Bugün zaman, yatırımcılar için eskisinden daha hızlı ilerliyor ve hatta maliyeti algıladığımızdan çok daha pahalı. Çok açık birşey var ki, Rusya-Türkiye diplomasisininin bu güzide tarihi sürecinde daha fazla beklemek büyük bir fırsat kaybı.

Şüphesiz bölgemizde yaşanan kriz hemen her sektörü zorlarken; bu durum şirketleri krizin olumsuz etkilerinden minimum etki ile atlatabilmek adına arayışlara itti. Oluşan yeni normallere yönetim sistemlerini ve tedarik zincirlerini yapılandırabilen birçok şirket olurken, diğer tarafta her gün mücadele etmek ve zor kararlar vermek zorunda olan ezici bir çoğunluk ise yeterli adaptasyonu sağlayamadı.

Kuşkusuz bahsi geçen bu dev grup hem stratejik hem de reel bir bakış açısına bugün hiç olmadığı kadar çok ihtiyaç duyuyor. İlave olarak pandemi kaynaklı enflasyon baskısı ve lojistik kriz de eklenince yatırımcının önündeki belirsiz denklem daha da bulanıklaşıyor. Esas olarak bu makalenin amacı, tam da tanımladığımız sebeplerden dolayı ortaya çıkan bu boşluğu bir nebze de olsa doldurabilmek.

Hangi yatırımcıdan bahsedildiği aslında tahmin edilemez değil. Öncelikle burada faiz, döviz, emlak, kripto veya borsanın bizim alanımız olmadığını belirtmek gerekiyor. Bizler sadece sanayi yatırımcısına odaklanıyoruz. Yani daha spesifik bir tanımla, ham maddeyi işleyerek bir mamül çıkaran üreticiyi kasdediyoruz. Üretici demişken akla gelen ilk şey de elbette 'maliyet girdileri' kavramıdır. Temelde imalat sektöründe 3 ana maliyet girdisi vardır:

1. Hammadde
2.Enerji
3. İşçilik

Majör odak alanımızın, gıda sektörü ve daha özelinde buğday unu olması, yukarıdaki kalemlerde global bir stratejik güç olan Rusya Federasyonu'nun önemini kat be kat artırmaktadır. Şimdi, buğday ihracatında liderliği kimseye kaptırmayan bu dünya devinin 2022 yıl sonu trendlerindeki yerine karşılaştırmalı bir göz atalım.

2022 yıl sonu gıda trendlerinde Rusya ve Dünya

Dünya	Rusya
Navlun düştü	Navlun **arttı**
Yerel paralar devalue oldu	Ruble **stabil**
Tahıl yedeği azaldı	Tahıl **rekor kırdı**
Yeni Global ortaklıklar	Global firmalar **pasifize**
Üretim maliyetleri arttı	Üretim maliyetleri **stabil**
Gıda fiyatları yükseldi	Gıda fiyatları **stabil**
Çin'in önemi devam etti	Çin'in önemi daha da arttı
Lojistik rotalar değişti	Lojistik **sınırlamalar** geldi
Açlık arttı	-

KARADENİZ: RUSYA'NIN DÜNYAYA AÇILAN KAPISI

Rusya'nın son 15 yılda makul çevrelerce de takdir edilen tarım politikası, neredeyse logaritmik bir başarıyla, özellikle buğdayda 40 milyon ton ihracatla dünyada ilk sıraya yerleşmesinin de önünü açtı. Bugün için Rusya'da buğday genelinde üretimin yaklaşık yüzde 40'ı güneybatısındaki Krasnodar, Rostov ve Stavropol bölgelerinde gerçekleşiyor.



Diğer taraftan, genel tahıl ihracatının yüzde 60'ı yine aynı bölgelerin mahsullerinden oluşurken, toplam üretilen tahılın yüzde 87'si deniz yoluyla ihraç edilmekte ve bunun yüzde 81'ini Karadeniz limanları karşılamaktadır.

Bölgedeki son jeopolitik gelişmeler, Rusya için Karadenizin var olan önemini daha da artırdı. Bu çoklu denklemler içinde Türkiye'nin, Ukrayna-Rusya ekseninde arabulucu rolüyle yüksek bir performans sergilemesi, yakın ve orta vadeli konjonktür tanımlamasını da değiştirmekte. Şöyle ki; artık Karadeniz'deki lojistik ağların, tarafların yapıcı adımlarıyla daha da büyümesini öngörmek reel ve rasyonel açıdan net bir tespit haline geldi.

Peki, Rusya ekonomisinin spekülasyonlardan öte gerçek durumu ne?

Rusya ekonomi ve maliye politikasi, özellikle merkez bankasının faiz indirim kararları (<%10), Ruble'nin dolar karşısında verdiği temkinli 9 aylık sınav (~<70 Rub/USD), bütçenin dış ticaret fazlası (~+200 milyar USD) ve resmi enflasyon verileri ile (<15%) stabil seyrediyor.

İlave olarak petrol, gaz, değerli metal ve diğer cevherlerin ihracattaki rolü, alternatif kanallara diversifikasyonu ile bütçeyi rahatlattığı görülüyor. Bütçe, devlet ve özel sektörun kısa vadeli borçlarını ve faizlerini kapatmaya yetecek büyüklükte rahat davranabilme gücüne sahip. Bu durum, devletin bütçe harcamalarını artırmasına ve böylece para emisyonunun artmasına yol açıyor. İzlenen bu politika enflasyonla büyüme hedefine ve ardından işssizliğe olumlu etkide bulunuyor.

Önemle belirtmek gerekir ki bu tablo resmi verilerden ziyade, son zamanlarda daha çok rağbet gören bağımsız piyasa otoritelerinin tahminlerinden oluşan istatiki analizlere dayanıyor. Herhalde, yukarıdaki karneyi, -en azından şimdilik- Rusya'nın yaptırımlara karşı bağışıklık kazandığı şeklinde yorumlasak, asgarî bir tabirle, hakkaniyetli ve makul bir sonuç olacaktır.

Rusya makro-ekonomik verileri (Aralık 2022)

Yıl	Enflasyon	MB Faizi	Büyüme (%, YoY)	İhracat (bill.USD)	İthalat (bill.USD)	USD / RUB rate (yıllık ort.)
2022	12,3	10,6	-2,9	610,0	335,0	68,2
2023	5,8	7,3	-2,4	496,0	350,0	70,0
2024	4,2	6,6	1,5	475,0	365,0	73,0
2025	4,0	6,0	1,5	457,0	375,0	75,0

YATIRIMCI NEREYE BAKAR?

Madem ki Rusya'nın maliye ve para politikasına değindik, şu basit benzetmeyi tekrar etmekte fayda var. Ülke mali politikaları, havuz problemine benzer. Bir havuz düşünün ki içindeki su o ülkedeki toplam ekonomik faaliyetler olsun, altında vanalar olan ve bu vanaların vergi oranları ve vatandaşın tasarrufuna göre açılıp kapanarak su miktarını kontrol ettiği bir havuz olsun bu. Haydi üstüne de iki musluk koyalım; bunlar da merkez bankasının (MB) piyasaya sürdüğü parayla devletin yaptığı harcamalar olsun. Su azalınca işsiziik artsın, artınca da işsizlik çözülsün ama enflasyon artsın.

Enflasyonun sebebi hükümetlerin programlarını yerine getirmek için yaptıkları harcamaları, aldıkları vergilerden daha fazla yapmak istemesidir. Faizler düşerse insanlar bankada tasarruf yapmayacak, piyasadaki para miktarı yine artacaktır. Yani yatırımlar artacak, işsizlik yine azalacaktır. Enflasyon varsa faizler hemen yükselir. Yükselince sermaye maliyeti artar. Kaynak temini bulunmaz hale gelir. Yatırımlar durur. Yatırım olmayınca üretim artmaz, o artmayınca ekonomik büyüme olmaz, bu olmayınca da toplumun refahı yükselmez. Faizler arttığında ise tasarruflar artıp, işsizlige sebep olur.



Yani özetle hükümet ve MB bu havuz benzetmemizdeki vanaları ve muslukları karşılıklı ayarlayarak ekonomiyi dengede tutar, en önemli iki konu olan işsizlik ve enflasyonu kontrol ederler. Büyümeyi bu şekilde kontrollü yürütürler.

Hal böyle iken, hangi ülkede olursa olsun, sanayi yatırımcısı ilk bakışta bir ekonomide şu 4 ana veriye güvenir:

1. **Merkez Bankası faizi**
2. **Enflasyon**
3. **İşsizlik**
4. **Döviz kuru**

Her ne kadar Rusya, bu verilerinde kendi rüştünü ispatlamış gözükse de sanırım şu notu her zaman düşmekte de fayda var: 'Yatırımcılar böylesi dönemlerde sadece görmek istediklerini görür.'

SANAYİCİNİN POZISYONU NE OLMALI?

İçinde bulunduğumuz jeopolitik eksen fay hattı izlenimi verse de, klasik devlet, yatırımcı ve banka üçgeninde taraflar bir yatırımda aşağıdaki 7 temel riski ortadan kaldırmaya çalışır;

1. **Teknik**
2. **Hukuki**
3. **Bütçe**
4. **Finans Modeli**
5. **Makroekonomi**
6. **Hammadde**
7. **Satış**



Bir yatırımın gerçekleşmesinde üç tarafın da sürekli elimine etmeye çalıstığı bu riskler, esasında teknik yönden makine-ekipman ve teknoloji sorunu yaşanmaması, projeyi gerçekleştirecek tarafların tüzel yapı ve izinler açısından hukuki engelinin bulunmaması, öngörülen bütçenin sıhhati, maliyet ve satış dengelerini yansıtan finans modelinin doğru kurulması, projenin dövize ve makroekonomiye bağımlılığı, hammadde temini ve alıcı kanalları şeklinde özetlenebilir.

Bir yatırımcının düşündüğü en önemli şeyin yatırımının en hızlı geri dönüşü olduğundan eminsek, burada zaman maliyetine de[1] değinmek gerekiyor. Zamanın (t) ekseninde oldugu bir endüstriyel yatırımın mutlak 4 ana aşaması vardir. Bunları 1. İzinler ve tasarım; 2. İnşaat ve altyapı bağlantıları, 3. Ekipmanların montajı ve 4. Son olarak üretimin başlaması şeklinde özetleyebiliriz. Sanayici bir taraftan bu aşamaları sorunsuz atlatıp bir an önce tesisinde nihai ürün görmek isterken, diğer taraftan da yukarıdaki risklerin doğru yönetilmesini, özellikle Rusya gerçeklerinde, ihmal etmemelidir.

Peki Rusya'da devlet ve bankalar ne vadediyor?

Hiç şüphesiz, Rusya'da da aynen dünyanın herhangi bir yerinde olduğu nitelik ve nicelikte, ülke ekonomisinin yatırım çekiciliğini artırmayı amaçlayan devlet ve banka teşvikleri mevcut. Apayrı bir makalenin konusu olan bu destekler esasında üç ana çerçevede ele alınarak basitleştirilebilir:

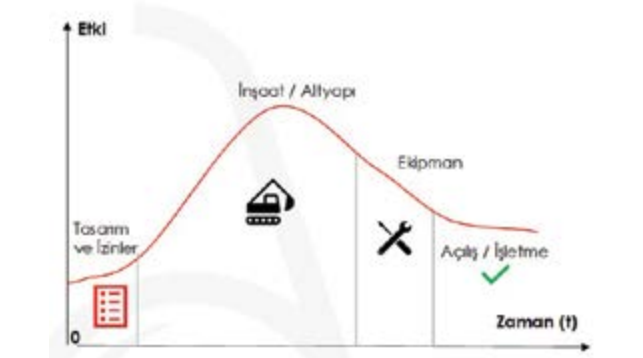
1. **Üretim yeri için arsa seçimi**
2. **Vergi indirimleri**
3. **Optimum finansman**

Malumunuz, doğru yer seçiminde arsanın fiyatı kadar altyapı ve ulaşım kolaylığı da öncelikli konulardır. Bunlar için Rusya'da ilk akla gelen platformlar Serbest Bölgeler (ÖEB), Organize Sanayi bölgeleri (ÖSB) ve Öncelikli Kalkınma Bölgesi adıyla anılan (TASED/TOCEP)'lerdir. Şemadan da görülebileceği gibi, aslında her bölge yatırımcıya yaklaşık aynı teşvikleri sunmakta iken, ÖEB'de ve TASED'de bu önlemler federal düzeyde (kırmızı işaretli), sanayi sitelerinde ise bölgesel (gri) seviyede sağlanır. Kuşkusuz, gıda sektöründe yer seçimi için, ham maddeye yakınlık veya hazır mamülün alıcılara ulaştırılması en büyük rolü oynuyor.

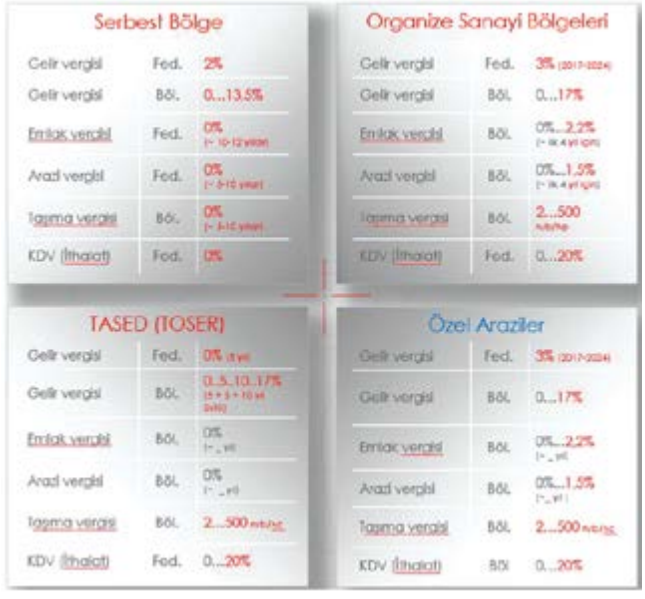
Keza, vergi indirimleri ve gümrük kolaylıkları da ilk bakışta çekici görünen fakat illa ki finans modeli kurulunca NPV (Net Bugünkü Değer), IRR (İç Getiri Oranı) ve PBP (Geri Dönüş Süresi) değerleri ile yorumlanması gereken destekler.

PEKİ EN UYGUN PROJE FİNANSMAN YAPISI HANGİSİ?

Rusya'da özellikle ihracat yoğun üretim yapacak sanayi tesisleri için çok cazip finansman yolları mevcut. Bugün çok







NEJAT ÖZÇİMEN

MonDef şirketi kurucu ortağı Nejat Özçimen, 20 yılı aşkın süredir Rusya'da yaşıyor. Türk ve Avrupalı yatırımcılara tekstil, gıda, lojistik, otomotiv ve bankacılık gibi değişik sektörlerde devlet destekleri ve projelerin finansman yapısının kurulması sürecinde rehberlik işleri ile uğraşıyor.

geniş bir yelpazede özel ve devlet bankaları, Sanayi Kalkınma Fonu (IDF/ФРП), MSP Corporation (Корпорация МСП) gibi kurumlar indirimli faiz oranlarıyla çok cazip teklifler sunmakta. O derece ki, günümüzde bazı devlet ihracat destek programları yatırımcılara piyasa faizlerinin rahatlıkla yarısını, hatta yüzde 80'ine kadar sübvansiyon teklifleri sunmakta.

Biz, bütün bu yukarıda bahsi geçen faktörlerin yatırımcı için gerçek faydasını geçtiğimiz sene Rusya'daki Avrupa İşadamları Birliği için örnek bir 2 Ha arsa üzerinde ve 10.000 m^2 kapalı alana ihtiyaç duyan ve üretim için 1,5 MWt güç ile elektrik tüketen orta ölçekli 10 milyon USD bütçeli bir proje için analiz etmiştik. Yüzde 25 özkaynak / yüzde 75 banka kredisi varsaydığımız proje, anapara ve faiz ödemelerini ise açılış sonrası %15 civarı bir FAVÖK (EBITDA) marjı ile nihai ürün satışı ile geri ödüyordu.

Tahmin edeceğiniz üzere, analizler gösterdi ki diğer birçok teşvik karmaşasından ziyade, en optimum IRR ve yatırım geri dönüşünde gelir vergisi indirimi, sübvansiyonlu faiz oranı ve hammadde maliyet girdileri başa baş yarışan faktörler oldu. O yüzden, tekrar belirtmek gerekir ki özellikle faiz oranlarının yatırım geri dönüşü üzerindeki etkisi bu kadar ciddi iken yatırımcıların başka faktörlere bağımlı kalmaları matematik olarak anlaşılması zor bir tutum olsa gerek.

SON SÖZ

Yakın çeyrekte son bulacağını umduğumuz günümüz jeopolitik gerginliklerinden de arınarak acaba şu soruları kendimize tekrar mı sormalıyız? Türkiye nerede ve hangi rolde? Matematik ve akan zaman neyi işaret ediyor?

Rusya'dan ham maddenin gümrük vergileri de dahil külfetli temini, bunu işler iken ortaya çıkan enerji maliyetleri ve diğer olası hukukî riskler, bize acaba yine Thomas Jefferson'un meşhur sözünü mu akla getiriyor: 'Tüccarın ülkesi yoktur.[2]

Konumuzu oryantal bir gelenekle felsefi sonlandıralım. Bugün zaman, yatırımcılar için eskisinden daha hızlı ilerliyor ve hatta maliyeti algıladığımızdan çok daha pahalı. Çok açık birşey var ki, Rusya-Türkiye diplomasisininin bu güzide tarihi sürecinde daha fazla beklemek büyük bir fırsat kaybı.[3]

'İyi ayarlanmış bir saat, bir saniyeyi bile ziyan etmez! Ve herkes bilir ki bir saat ya geri kalır yahut ileri gider. Bu işin üçüncü şekli yoktur.' [4]

Referanslar

1. Cost of time
2. Merchants have no country
3. Opportunity loss
4. Saatleri Ayarlama Enstitüsü – Ahmet Hamdi Tanpınar

* Kaynak: www.fczerna.ru













PAMUKTAN ZARAR EDEN ÇİFTÇİ BUĞDAY EKİYOR

Ayçiçeği ve pamukta artan maliyetlere rağmen fiyatlar 2021 yılının altında kalınca Türkiye genelinde çiftçi buğday ve diğer tahıl ürünlerine yöneldi. Bazı bölgelerde buğday ekimine kayışın yüzde 30'lara ulaştığı tahmin ediliyor. Özellikle Gaziantep ve Şanlıurfa bölgelerinde makarnalık ve ekmeklik buğdaya yöneliş yüzde 25-30'lara ulaşmış durumda.

Türkiye'de çiftçinin ürün ekim tercihinde fiyatlar büyük rol oynuyor. Toprak Mahsulleri Ofisi'nin (TMO) Kasım 2022 Fenolojik Değerlendirme- Saha Araştırma Raporu'ndan da anlaşılacağı üzere kurumun 2022 ürünü buğday ve arpa alım fiyatı ve prim desteğinin çiftçinin ekim tercihlerinin değişmesine yol açtığı görülüyor. Başta buğday ve arpa olmak üzere tahıllara yönelme olduğu görülüyor. Yağlık ayçiçeği ve pamukta ise artan maliyetlere rağmen fiyatın 2021 yılının altında kalması çiftçiyi bu ürünlerden uzaklaştırıyor.

Pamuk, mısır ve ayçiçekyağı hasadının ardından bu ürünlerin fiyatlarında yurt içinde ve yurt dışında düşüş yaşanması çiftçiyi bu ürünlerden uzaklaştırdı. Özellikle pamuk fiyatlarında yaşanan şok düşük pamuk ekim alanlarından yüzde 30'lara yakın kısmının buğday ekimine yöneldiği belirtiliyor. TMO'nun Fenolojik Değerlendirme Raporu da bunu doğruluyor. TMO'nun raporuna göre yedi bölgeden de alternatif ürünlerden buğday ve hububata yönelme olduğu belirtiliyor.

Toprak Mahsulleri Ofisi'nin (TMO) Merkez ve Taşra teşkilatı teknik personelinin sahadan birebir gözlem, meterolojik veri ve teknik bilgilerle hazırladığı "Fenolojik Değerlendirme – Hububatta Yağış, Ekiliş ve Gelişim Analizi (Kasım 2022 Değerlendirmesi)" kurumun internet sayfasından açıklandı.



Rapora göre bu yıl ülke genelinde pamuk, yağlık ayçiçeği ve haşhaş ekili alanların geçen yıla göre azalacağı bu alanların büyük kısmına buğday ve arpa ekildiği öngörülüyor. Sahada yapılan gözlemler, üretici ve STK'lar ile yapılan görüşmelerle yapılan incelemeler dikkate alındığında bu yıl ülke genelinde TMO'nun uyguladığı yerinde alım politikasının da katkılarıyla diğer ürünlerden hububata geçişler olduğu dolayısıyla hububat ekilen alanlarda artış olduğu tespit edilmiş. Ayrıca bu yıl sertifikalı tohum ve gübre kullanımında geçen yıla göre artış olduğu gözlenmiş.



TMO'nun raporuna doğrulayan bir tespiti de geçen hafta sohbet etme imkanı bulduğumuz Doruk Un Yönetim Kurulu Başkanı ve CEO'su Gürsel Erbap yaptı. Erbap, teşvikler, bakanlık destekleri, alım garantileri ile birlikte üreticinin yerli tohum seferberliği içinde olduğunu özellikle buğday üretimine yönelik büyük bir talep olduğunu söyledi. Buğdaya çiftçinin bu ilgisinin devam etmesi halinde un ihracatı için yurt dışından ithal etmek zorunda oldukları buğdayları yurt içinden temin etme şanslarının artacağını, sektörün ülkeye daha fazla döviz kazandıracağını ifade etti.

Ülkenin bölgeler bazında aldığı yağışlar, yapılan ekilişler ve hububat bitki gelişmesinin değerlendirildiği raporda ilginç veriler dikkat çekti. Özellikle Kasım ayı yağışlarının bölgelere dağılımı çok ilginç bir durum ortaya çıkarmış.

Rapora göre Türkiye genelinde Kasım ayı yağışları son 5 yıldır normalleri altında seyrediyor. Bölge geneli yağışlarda ise Güneydoğu Anadolu Bölgesi hariç diğer bölgelerde normalinin altında gerçekleşmiş. En fazla azalma %46 ile İç Anadolu Bölgesi'nde kaydedilmiş. Kasım ayı yağışları Erzurum ve Konya'nın kuzey kesimleri ile Kırıkkale, Sinop ve Kars çevrelerinde normallerine göre %80'den fazla azalma, Adıyaman, Diyarbakır ve Şanlıurfa'nın kuzey kesimlerinde %100'den fazla artış gösterirken Adıyaman son 18 yılın en yüksek yağışını almış. İl geneli yağışlarda en fazla yağış 151,2 mm ile Adıyaman, en az yağış 7,3 mm ile Kırıkkale'de kaydedilmiş.

Kuraklıktan en fazla olumsuz etkilenmesi beklenen Güneydoğu Anadolu Bölgesi Kasım ayında yağış konusunda Karadeniz Bölgesini bile geçmiş. Geçen yıl Kasım ayında 20 mm civarında yağmur alan Güneydoğu'da yağışlarda geçen

yılın aynı ayına göre 4 kata yakın artış olmuş. 2022 yılının Kasım ayında bu bölgemiz 90 mm üzerine yağış alarak 7 bölge içinde en fazla yağış kaydedilen bölge oldu.

KASIM AYI YAĞIŞLARI

Normaline göre; Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nde %57 daha fazla, diğer bölgelerde %5- 46 daha az gerçekleşmiş. Geçen yıla göre; Akdeniz, Doğu ve Güneydoğu Anadolu bölgelerinde % 10-100'den daha fazla, diğer bölgelerde %11-47 daha az gerçekleşmiş. Ülkemizde 1 Ekim - 30 Kasım 2022 kümülatif (2 aylık) dönemde ise 77,0 mm yağış gerçekleşirken, normali 107,7 mm (1991-2020) ve geçen yıl 76,2 mm'dir. Yağışlarda normaline göre %29 azalma mevcut olup bu seneki kümülatif yağışlar geçen yıl seviyelerinde seyrediyor. Güneydoğu Anadolu Bölgesi hariç tüm bölgelerimiz normallerinin altında yağış almış, en fazla azalma %58 ile Marmara Bölgesi'nde gerçekleşmiş.



TÜM BÖLGELERDE BUĞDAY EKİMİ ARTTI

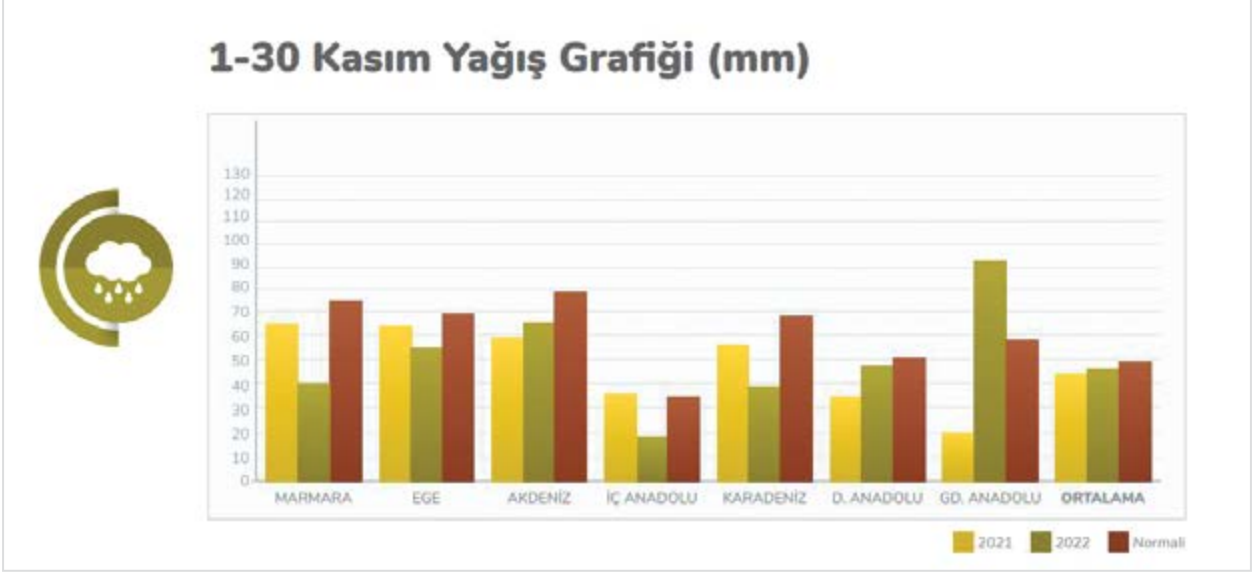
2022/23 Sezonu Hububat Bitki Gelişimi Değerlendirmesi kısmında ise Türkiye geneli Kasım ayı yağışları; normalin altında, geçen yıl yağışları civarında gerçekleştiği ifade edildi. 1 Ekim- 30 Kasım 2022 kümülatif (2 aylık) dönemde ise yağışlarda normaline göre %29 azalma olduğuna dikkat çekilen bölümde bu seneki kümülatif yağışların geçen yıl seviyelerinde olduğu vurgulandı.

Rapora göre kışlık hububat ekilişleri Kasım ayı sonu itibariyle ülke genelinde yüzde 80 tamamlanmış. Geçen yıl aynı dönemde yüzde 90 oranında ekim yapılmıştı. Ekilişler Doğu Anadolu Bölgesi dışındaki bölgelerde özellikle pamuk, ikinci ürün mısır ve şekerpancarı hasadı yapılan alanlarda devam etmekte olup Ocak ayı başında tamamlanması bekleniyor.

Kışlık ekilişlerin devam etmesine rağmen sahadaki gözlemlere göre hububat özellikle buğday ve arpa ekimine yönelme olduğuna dikkat çekilen raporda yer alan bölgesel bazdaki değerlendirme şöyle:

- İç Anadolu Bölgesi'nde mısır ekili alanlardan hububata,
- Marmara Bölgesi'nde (özellikle Balıkesir'de) ayçiçeği, kanola ve haşhaştan buğdaya,
- Akdeniz Bölgesi'nde ayçiçeği, pamuk ve mısır ekili alanlardan buğdaya,
- Karadeniz Bölgesi'nde ayçiçeğinden buğday ve arpaya,
- Ege Bölgesi'nde mısır, yağlık ayçiçeği ile haşhaş ekiminden hububata,
- Doğu Anadolu Bölgesi'nde yem bitkilerinden hububata,
- Güneydoğu Anadolu Bölgesi'nde pamuk ekili alanlardan hububata geçiş öngörülmektedir.

Orta Anadolu ve İç Ege kesimlerindeki bazı illerde bitki çıkışlarının tarla yüzeyine dağılımı yağış yetersizliği nedeniyle





düzensizlik göstermekte ve gelişmeler beklenen seviyeye ulaşmamıştır. Son dönemde alınan yağışlarla çıkışların büyük ölçüde tamamlanacağı öngörülüyor.

EKİLİŞ DEĞERLENDİRMESİ
İÇ ANADOLU BÖLGESİ: TÜRKİYE BUĞDAY EKİLİŞİNİN %37'Sİ

Bölgenin Kasım ayı yağışı 18,9 mm, normali 35,1 mm ve 2021 yılı Kasım ayı yağışı 35,9 mm'dir. Yağışlarda, normaline göre %46, 2021 yılı Kasım ayı yağışlarına göre %47 azalma gerçekleşti.

Konya'da mısır kurutma maliyetlerinin yüksek olması dolayısıyla üreticilerin ürünü tarlada kurumaya bırakmaları mısır hasadını geciktirmiş, ayrıca şeker pancarı hasadının devam etmesi ve kuru alanlarda yeterli yağış alınamaması gibi nedenlerle hububat ekilişi gecikmiş. Tohumun çimlenmesi ve çıkışların durumu tamamen yağışlara bağlı olarak değişmekle beraber kuru alanlarda yağışın iyi olmamasından dolayı çıkışlar yetersiz ve düzenli değildir. Konya'da hava sıcaklıklarının özellikle birkaç gün eksi derecelere düşmesi bitkide yer yer strese sebep olmuş, bitkiler zayıf kalmış ve gelişme beklenen seviyeye ulaşmamıştır.

Aksaray, Kırıkkale ve Kırşehir'de bitki çıkışlarının tarla yüzeyine dağılımı yağış yetersizliği nedeniyle düzensizlik göstermekte olup yağışa ihtiyaç vardır. Kırıkkale'de çimlenmenin görülmediği yerler çoğunluktadır.

Ankara'da hububat ekilişleri Kasım ayının ikinci yarısında tamamlanmış, Ekim ve Kasım aylarında gerçekleşen yağışlarla birlikte tüm çıkışların gerçekleştiği belirtiliyor.

Kayseri'de sertifikalı buğday tohum kullanım oranı %40 iken, Kırıkkale'de bu oran buğdayda %35-40, arpada ise %25 seviyelerinde olduğu tahmin ediliyor. Kayseri'de taban gübresi kullanımında geçen yılın aynı dönemine oranla %25 düşüş olduğu gözlemlenmiş ancak geçen yılın tecrübesiyle üst gübre kullanımında artış olacağı öngörülüyor.

Kayseri Uzunyayla Platosu'nda yulaf ekilişinde ciddi artış gözlenmiş. Eskişehir'de mısır ve şekerpancarı hasadı dışında kalan alanlarda hububat ekilişleri tamamlanmış. Çıkışlar halen devam etmekle birlikte bazı alanlarda topraktaki nem yetersizliğinden kaynaklı alatav oluştuğu tespit edilmiş.

Eskişehir'de geçen yıla göre gübre kullanım oranının bir miktar arttığı değerlendirilmekte olup nadas alanlarının geçen yıllara nazaran azaldığı, bu alanlara hububat ekilişi yapıldığı ifade ediliyor.

Kırşehir'de birim alandan daha fazla ürün alabilmeyi sağlamak için sertifikalı tohumluk kullanımı ve taban gübre kullanımı geçen yıla göre %50 artmış. Ayrıca ÇKS'ye kayıtlı 100 dekarın altında tarlası bulunan çiftçilere %50 hibe destekli sertifikalı ekmeklik buğday tohum dağıtımı yapılmış.



Sivas'ta kışlık ekilişler tamamlanmış, çimlenmeler başlamış olup, bitki gelişiminde herhangi bir olumsuzluk tespit edilmemiş. Geçen yıl mısır, patates, nadas ve boş bırakılan arazilerden hububat (buğday, arpa, çavdar, yulaf ve tritikale) ekilişine geçiş söz konusudur.

2022 yılında TMO tarafından uygulanan hububat alım fiyat ve politikalarından dolayı bu yıl Aksaray'da hububat ekiliş alanlarında artış beklenmektedir. Kırıkkale'de ekmeklik buğday ekilişlerinde %5, makarnalık buğday ekilişinde %1 oranında artış, arpa ekilişinden %1-2 oranında tritikale ve çavdara geçiş olacağı tahmin edilmektedir.

Kırşehir'de Tarım ve Orman Bakanlığı'nın uyguladığı prim desteklemesi ve buğday getirisinin yüksek olması nedeniyle diğer ürünlerden buğday ve arpaya geçişlerin olduğu gözlemleniyor.

Konya'da geçen yıla göre arpada %3-5, ekmeklik buğdayda %1-3, özellikle Karaman bölgesinde ise makarnalık buğdayda %2-3 artış olduğu öngörülüyor. Yozgat'ta da diğer ürünlerden ekmeklik buğdaya %10 oranında geçiş olduğu görülüyor.

GÜNEYDOĞU ANADOLU BÖLGESİ:
TÜRKİYE BUĞDAY EKİLİŞİNİN %15'İ

Bölgenin Kasım ayı yağışı 90,7 mm, normali 57,7 mm ve 2021 yılı Kasım ayı yağışı 20,4 mm'dir. Yağışlarda normaline göre %57, 2021 yılı Kasım ayı yağışına göre %100'den fazla artış gerçekleşmiş.

Şanlıurfa'da yağış miktarı, geçen yıl ve normaline göre fazla gerçekleşmiş olduğundan ekilişlere ara verilmiş. Sulu alanlarda mısır hasadına müteakip hububat ekimi hızlanacak. Ekilişler Diyarbakır'da %50, Batman'da %90, Adıyaman'da %96 tamamlanmış.

Adıyaman'da İl Tarım ve Orman Müdürlüğünün mercimek tohumu dağıtması nedeniyle mercimeğe, ayrıca buğdaydan arpa ve nohut ekimine %7 geçiş, Şanlıurfa'da arpadan kırmızı mercimeğe az da olsa bir geçiş, pamuk ürününden yaklaşık %20 civarında buğdaya geçiş, Batman'da ise arpa ekili alanlardan %10 civarında buğday ve kabuklu kırmızı mercimeğe geçiş söz konusu.

Diyarbakır-Mardin hattında önceki yıla göre ekiliş alanlarında; buğdayda %15, arpada ise %5'lik bir artış gözlemleniyor. Yörede geçen yıl kırmızı mercimek ekili alanların bir kısmı arpaya, mısır ve pamuk ekili alanlar ise birçoğu buğdaya yönelmiş. Batman, Diyarbakır, Mardin ve Şanlıurfa'da buğday ekilişinde önemli oranlarda artış bekleniyor.

MARMARA BÖLGESİ: TÜRKİYE BUĞDAY EKİLİŞİNİN %11'İ

Bölgenin Kasım ayı yağışı 39,6 mm, normali 72,4 mm ve 2021 yılı Kasım ayı yağışı 64,0 mm'dir. Yağışlarda norma-



line göre %45, 2021 yılı Kasım ayı yağışlarına göre %38 azalma gerçekleşti. Ekilişler Tekirdağ ilinde tamamlanmış diğer illerde tamamlanmak üzere. Kasım ayı sonu ve Aralık ayı başında gerçekleşen yağışlar çıkışları olumlu etkilemiş.

Bölgede yağışların gecikmesi hububat ekiliş zamanını ötelemiş, bazı üreticiler kuruya ekim yapmış. Tekirdağ'da yeterli yağış düşmediği için ekilişler kuruya yapıldığından dekara 25 kg tohum atıldığı belirtiliyor.

Kocaeli'nde buğday ve arpada dönüme 25-30 kg tohum atılmakta ve sertifikalı tohum kullanım oranı %80 olarak gerçekleşmiş. Kırklareli'nde az yağış alındığı için kullanılan tohumluğun miktarı artmış olup dönüme 25-27 kg buğday tohumu atılmış.

Tekirdağ'da kanola ekilen alanlarda yetersiz yağıştan dolayı yarıya yakınında çıkış gerçekleşmeyip üreticiler tarafından bozulan alanların büyük bir kısmına arpa, bir kısmına da ayçiçeği ekileceği ifade ediliyor.

Edirne'de kanola ekili alanlarda çıkışlar şimdiye kadar oldukça az olduğundan yağmur sonrası son çıkışlar gözlemlenecek ve ürünler arası geçişle ilgili önümüzdeki dönemde değerlendirme yapılacak.

Bölgede genel olarak dekara 20 kg taban gübresi uygulanmakta olup geçmiş yıllara nazaran gübre kullanımında azalma olmamış. Tekirdağ'da üreticilerin bir kısmının daha uygun fiyatlı olduğu için taban gübresi olarak mikrogranül, organomineral ve 20.20.0 gübrelerini tercih ettiği görülmüş. Balıkesir'de ayçiçeği, kanola ve haşhaştan buğdaya %10-15 arası geçiş bekleniyor.

KARADENİZ BÖLGESİ: TÜRKİYE BUĞDAY EKİLİŞİNİN %10'U

Bölgenin Kasım ayı yağışı 38,1 mm, normali 67,2 mm ve 2021 yılı Kasım ayı yağışı 55,5 mm'dir. Yağışlarda normaline göre %43, 2021 yılı Kasım ayı yağışlarına göre %31 azalma gerçekleşti. Çorum, Çankırı, Kastamonu ve Karabük'te hububat ekilişleri tamamlanmış. Ekilişler genel olarak kuruya yapılmış olup çıkışlar %50 tamamlanmış.

Kasım ayında Sinop'ta neredeyse hiç yağış alınmamış, Amasya ve Tokat'ta ise az yağış alınmış. Bu nedenle özellikle bu illerde ekilişler devam ediyor. Aralık ayında alınacak yağışlara bağlı olarak ekilişler tamamlanacak. Erken ekilen yerlerde yer yer çimlenme ve çıkışlar görülüyor.

Samsun çevresinde bu yıl buğday ve arpadan üreticilerin iyi kazanç elde etmeleri, ayçiçeği ekilişinden buğday ve arpa ekilişine yönelim sağlamış, bu kapsamda buğday ekilişlerinde %20 civarında artış olacağı öngörülüyor.

AKDENİZ BÖLGESİ: TÜRKİYE BUĞDAY EKİLİŞİNİN %9'U

Bölgenin Kasım ayı yağışı 64,9 mm, normali 77,2 mm ve 2021 yılı Kasım ayı yağışı 59 mm'dir. Yağışlarda normaline göre %16 azalma, 2021 yılı Kasım ayı yağışlarına göre %10 artma gerçekleşti. Ekilişler Gaziantep ve Hatay'da devam etmekte, Adana ve Mersin'de ise tamamlandı. Dekara 20-30 kg taban gübresi, 20-30 kg tohum atılmış. Erken ekim yapılan bölgelerde bitki çıkışları başlamış olup iklim duru-

muna bağlı olarak bitki çıkışları ve gelişiminin iyi olacağı değerlendiriliyor. Gaziantep'te kimyasal gübrenin yanında organik gübrelemede artış olduğu belirtiliyor.

Adana İmamoğlu'nda üreticinin yağlık ayçiçeğinden hububat ekilişine geçiş eğiliminde olduğu dikkat çekiyor. Hatay'da ayçiçeği ve pamuk ekili alanlardan özellikle buğdaya, bir miktar da arpaya geçiş gözleniyor.

Bölge genelinde pamuk ve mısır ekili alanlardan hububata geçiş bekleniyor. İlave prim desteği dolayısıyla hububat ekili alanlarda artış beklendiği ifade ediliyor.

Gaziantep'te pamuk ürününden %30 oranında, mısır ürününden ise %5 oranında makarnalık ve ekmeklik buğdaya geçiş olacağı değerlendiriliyor.

Antalya'da nadas arazilerin değerlendirilmesi sonucu hububat ekili alanlarda %8 artış, Burdur'da haşhaş ve mısırdan hububata kayma nedeniyle %8-10 oranında artış öngörülüyor.

DOĞU ANADOLU BÖLGESİ: TÜRKİYE BUĞDAY EKİLİŞİNİN %9'U

Bölgenin Kasım ayı yağışı 47,4 mm, normali 49,8 mm ve 2021 yılı Kasım ayı yağışı 34,3 mm'dir. Yağışlarda normaline göre %5 azalma, 2021 yılı Kasım ayı yağışlarına göre %38 artma gerçekleşti.

Bölgede ekilişler tamamlanmış. Yazlık ekilişler (arpa, yulaf gibi ürünler) için tarla sürümü devam ediyor. Ekilişleri tamamlanan yerlerde yağışlardan sonra çimlenme başlamış. Lokal alanlarda bazı üreticiler gübresiz ekiliş yapmış. Erzurum'da yem bitkilerinden hububata %15-20 oranında geçiş olacağı düşünülmektedir. Yazlık buğday ekilişlerinde de artış olacağı tahmin edilmektedir. Özellikle sertifikalı buğday tohum satışlarında artış görülmektedir.

EGE BÖLGESİ: TÜRKİYE BUĞDAY EKİLİŞİNİN %8'İ

Bölgenin Kasım ayı yağışı 54,2 mm, normali 68,8 mm ve 2021 yılı Kasım ayı yağışı 60,6 mm'dir. Yağışlarda normaline göre %21, 2021 yılı Kasım ayı yağışlarına göre %11 azalma gerçekleşti.

Bölgede ekilişler devam ediyor. İzmir'de sıcaklıkların yüksek seyretmesi, yağışların çok düşük olması ve tarlaların tava gelmemesi nedeniyle ekilişlere Kasım ayının başlarında başlanmış olup %50'si tamamlanmış. Denizli'nin Tavas ilçesinde İlçe Tarım ve Orman Müdürlüğü tarafından yörede oluşması muhtemel kök hastalıklarından korunmak üzere geç ekim yapılmasının tavsiye edildiği ve Aralık ayının sonuna kadar ekilişlerin devam edeceği belirtiliyor.

Denizli'de karasal iklim etkisinin arttığı gözlemlenmekte olup gece-gündüz sıcaklık farkının artması hububatın strese girmesine neden olmaktadır. Afyonkarahisar'da kuruya yapılan ekimlerde yağış sonrası seyrek çıkışlar gözlenmiş fakat yetersiz olduğu gözleniyor. Sulu ve taban arazilerde çıkışlar normal. Ekilişlerin Kasım ayı ortalarındaki yağışlarından sonra hızlandığı tespit edildi.

Eskişehir ve Denizli'de hibe sertifikalı tohum dağıtılmasıyla hem sertifikalı tohum kullanım düzeyi hem de hububat ekim alanlarının artacağı öngörülmektedir. Afyonkarahisar'da suyun az olduğu alanlarda ekilişlerin hububat ve yem bitkilerine kayacağı öngörülüyor.

Denizli'de hububat ekilişlerinde geçtiğimiz yıla oranla %10 artış beklenmekte olup, bu artışın yağlık ayçiçeği ekim alanları ile haşhaş ekiminden vazgeçilen alanlardan olacağı tahmin edilmektedir.









Alexander Karavaytsev
KIDEMLİ EKONOMİST
ULUSLARARASI TAHIL KONSEYİ (IGC)

DÜNYA UN TİCARETİ

Uluslararası Tahıl Konseyi, 2022/23 sezonunda dünya un ticaretinin önceki beş yıllık ortalamanın 1,3 milyon ton altında kalarak 13.9 milyon ton olarak gerçekleşeceğini öngörüyor. Türkiye'nin 4.6 milyon ton satış rakamıyla dünya un ihracat liderliğini koruması, Irak'ın da 2.6 milyon tonluk ithalatla yine açık ara dünyanın en büyük un ithalatçısı olmaya devam etmesi bekleniyor.

Buğday bazlı ürünlerin fiyatlarının arttığı 2022/23 sezonunda küresel buğday unu ticaretinin yıllık yaklaşık %2 oranında daralarak 13,9 milyon tona gerileyeceği tahmin ediliyor. Bu, önceki beş yıllık ortalamanın 1,3 milyon ton altında bir rakam. Söz konusu yıllık düşüş, esas olarak Bağımsız Devletler Topluluğu (BDT), Güney Amerika ve Sahra altı Afrika bölgelerindeki daha küçük ithalat rakamlarını yansıtıyor. Özellikle Sahra altı Afrika ülkelerinin un ithalatının son 12 yılın en düşük seviyesine indiği görülüyor. Temmuz/Haziran sezonu un ticaretinin beklenenden daha yavaş başladığını yansıtan Uluslararası Tahıl Konseyi (IGC) ithalat görünümü, Güney Amerika ve Sahra altı Afrika'nın bazı bölgeleri de dahil olmak üzere son birkaç ayda önemli ölçüde azaltıldı.

Irak yine açık ara dünyanın en büyük un ithalatçısı olmaya devam edecek. Geçen sezon çok büyük bir bölümü Türkiye'den olmak üzere 2.2 milyon ton un ithal eden Irak'ın bu sezon 2.6 milyon ton un alması öngörülüyor. Bu artış öngörüsüne rağmen ithalat hacminin, Irak hükümetinin yerel değirmencilik sektörünün gelişimini kolaylaştırmak ve ithal una bağımlılığı azaltmak için devam eden çabaları neticesinde muhtemelen tarihi zirvelerin gerisinde kalması bekleniyor.



Geçen sezon büyük çoğunluğu Kazakistan'dan olmak üzere 1.7 milyon ton un ithal eden dünyanın ikinci büyük un ithalatçısı Afganistan'a yapılan sevkiyatların da küçük oranda bir artışla 2022/23 sezonunda 1,8 milyon tona yükselmesi öngörülüyor.

Sahra altı Afrika bölgesinin un ithalatının ise yaklaşık beşte bir oranında düşmesi bekleniyor. Bu bölgelde tüketicilerin, buğday bazlı gıda fiyatlarındaki artış nedeniyle alternatif ürünlere yöneldiği görülüyor. Güney Amerika'dan yapılan ithalatın da, geleneksel olarak bölgenin başlıca buğday unu tedarikçisi Arjantin'deki azalan buğday arzı nedeniyle yıllık bazda düşeceği tahmin ediliyor.



IGC'nin un ithalatını aşağı yönlü revize ettiği ülkeler arasında Çin de yer alıyor. Çin'in, yıllık 200 bin tonluk un ithalat ortalamasının altında alım yapması bekleniyor. Ancak bu rakam, yine de önceki sezonun düşük seviyesi olan 100 bin tonun üzerinde. Bu düşüş, kısmen Çin'in COVID-19 salgını ile ilgili aldığı önlemlere bağlı olsa da, geleneksel olarak Çin'in önemli bir un tedarikçisi olan Rusya'nın resmi ticaret istatistiklerinin olmaması nedeniyle durumu analiz etmek karmaşık hale geliyor.

Sahra altı Afrika bölgesinde bazı un ithalatçısı ülkelerin alım tahminleri de son zamanlarda düşürüldü. En büyük kesintinin ise un ithalatının büyük kısmını genellikle Türkiye'den tedarik eden Angola için yapıldığı görülüyor. Türkiye ihracat istatistikleri, Temmuz-Eylül 2022 döneminde Angola'ya yapılan un sevkiyatlarında yıllık bazda keskin bir düşüş olduğunu gösteriyor.

Küresel un ihracatı tarafında ise Türkiye'nin dünya un ihracat lideri konumunu koruması bekleniyor. Önceki yıl dünya pazarlarına 4,1 milyon ton un sevk eden Türkiye'nin, bu sezon ise 4.6 milyon ton un ihraç etmesi öngörülüyor. Bu artış, Irak'tan gelen talebin devam etmesine ve Avrupa Birliği un ihracatı pazar potansiyelinin azalmasına bağlanıyor.

Bununla birlikte IGC, Türkiye için un ihracat tahminini, bugüne kadarki sevkiyatların genel olarak yavaş seyretmesi nedeniyle son aylarda düşürdü. Türkiye'nin çoğunlukla Yakın Doğu Asya'ya, özellikle Irak, Suriye ve Yemen'e yönelik yaklaşık 1,1 milyon tonluk Temmuz-Eylül sevkiyatları, özellikle Sahra altı Afrika'ya yapılan daha küçük teslimatlar nedeniyle bir önceki yıla göre yüzde 8 daha düşüktü.

Arzın daralması nedeniyle Arjantin'in un ihracatının ise yaklaşık 500 bin ton civarında kalarak 2013/14 sezonundan bu yana en düşük seviyede olması bekleniyor. Bu rakam, kuraklık koşulları ve donlardan ciddi şekilde etkilenen 2022/23 buğday hasadının nihai boyutuna bağlı olarak daha fazla düşük olabilir. Buna karşılık, şu anda 400 bin ton olan Rusya'nın un ihracatı ise önemli bir oranda yukarı yönlü çıkma potansiyeline sahip. Rusya resmi ihracat istatistiklerini açıklamayı askıya alırken, son tahminler, sezon başından bu yana buğday unu sevkiyatlarında yıllık bazda keskin bir artışa işaret ediyor.

Buğday işlemedeki yüksek girdi ve enerji maliyetleriyle birlikte daha düşük bir un üretimi beklenen Avrupa Birliği'nin un ihracatının ise geçen yıla göre düşüşle 600 bin ton olacağı bekleniyor. Yerel buğday üretimindeki düşüş ve hükümetin artan fiyatlar seebbiyle Ağustos 2022'de buğday ihracatına kısıtlama getirdiği Hindistan'ın da un ihracatında düşüş öngörülüyor. Geçen sezon 1.1 milyon ton un ihraç eden Hindistan'ın bu sezon ise geleneksel ortalamasına yakın bir seviye olan 500 bin tona gerileyeceği öngörülüyor. Ancak Hint yönetiminin, özel ekonomik bölgelerden ithal tahıldan üretilen unun ihracatına izin verme kararı, önümüzdeki aylarda bu ülkenin un sevkiyatlarının beklentilerin üzerinde olmasını sağlayabilir.

İHRACAT	19/20	20/21	21/22 (est.)	22/23 (f'cast)
Argentina	882	804	741	500
Canada	236	240	246	310
EU*	626	603	608	550
Kazakhstan	2.156	2.336	2.310	2.400
Russia	438	285	433	430
Ukraine	469	178	100	130
USA	376	346	307	310
China	416	107	170	200
Egypt a)	727	615	702	490
India	308	425	1.106	500
Iran a)	400	250	50	50
Japan a)	234	241	239	230
Pakistan	200	130	200	200
Sri Lanka a)	114	96	119	50
Turkey a)	4.606	4.534	4.417	4.940
UAE a)	100	70	50	50
Others	2.417	2.539	2.302	2.560
DÜNYA TOPLAMI	**14.706**	**13.800**	**14.100**	**13.900**

a) Includes exports of flour (in wheat equivalent) processed from imported wheat

Buğday Unu

İTHALAT	19/20	20/21	21/22 (est.)	22/23 (f'cast)
EUROPE	**356**	**620**	**710**	**720**
EU*	50	239	301	360
Others	306	381	409	360
CIS	**1.112**	**930**	**1.150**	**1.030**
Tajikistan	165	118	130	120
Uzbekistan	504	507	581	550
Others	443	305	439	360
N & C AMERICA	**924**	**920**	**880**	**920**
Canada	81	75	81	80
Mexico	292	264	245	250
USA	368	370	394	410
Others	183	210	160	180
SOUTH AMERICA	**1.245**	**1.120**	**1.150**	**1.030**
Bolivia	480	447	320	300
Brazil	420	355	450	400
Venezuela	267	252	308	260
Others	77	66	72	70
NEAR EAST ASIA	**3.565**	**3.430**	**3.860**	**4.020**
Iraq	1.857	1.941	2.200	2.600
Israel	134	83	80	100
Syria	407	366	483	300
Yemen	693	658	440	650
Others	473	381	657	370
FAR EAST ASIA	**3.667**	**3.410**	**2.930**	**3.320**
Afghanistan	1.683	2.243	1.700	1.800
China	331	132	115	150
Hong Kong	263	210	207	250
Indonesia	72	71	75	75
Malaysia	143	153	100	120
Singapore	252	175	179	200
Thailand	232	168	150	170
Others	692	258	404	555
AFRICA	**2.527**	**2.320**	**2.330**	**1.850**
North Africa	*47*	*40*	*70*	*50*
Sub-Sahara	*2.479*	*2.280*	*2.260*	*1.800*
Angola	359	205	230	220
Benin	135	170	120	110
Burkina Faso	149	167	85	100
Eritrea	276	140	170	130
Ghana	78	106	100	100
Madagascar	79	118	90	120
Somalia	311	334	427	230
Sierra Leone	68	84	79	82
Togo	49	48	10	30
Others	975	908	949	678
OCEANIA	**141**	**140**	**170**	**140**
OTHERS / UNSPECIFIED	**1.170**	**910**	**920**	**870**
DÜNYA TOPLAMI	**14.706**	**13.800**	**14.100**	**13.900**

SONDER MILL

teknikdegirmen.com.tr











Konya Org. San. Blg. Büyük Kayacık Mh. 5. Sk. No:9 42050 Selçuklu - KONYA / TÜRKİYE
T : +90 332 248 16 92 - 248 16 21 F : +90 332 248 17 52
teknik@teknikdegirmen.com.tr

teknikdegirmen.com.tr

"Bir buğday tanesine, boşa giden bir damla suya, insanlığa, doğaya, geleceğimize olan sorumluluk bilinciyle makine üretiyoruz"











IAOM MEA 2023
6–8 February 2023
Jeddah,
Saudi Arabia

THE IDEAL PLANT FOR EVERY GRAIN

Whether oats, rice, spelt, barley or rye – we build the optimum machine for every step of grain processing. We are also the right partner for the processing of legumes and pulses. SCHULE grain processing plants have been used all over the world for over 130 years. Currently, we are building Europe´s largest oat mill in the UK.

Come and talk to us at IAOM MEA 2023 to find out which process is the most suitable for your grain production.



Scan the QR code and learn more

F. H. SCHULE Mühlenbau GmbH · Germany
info@schulefood.com · schulefood.com

SCHULE
YOUR PARTNER IN MILLING